

JOYCE VIANA

**Os Primeiros passos
para ser uma**

Mãe Digital



Introdução

Muitas mães ficam em casas que sonham em ganhar dinheiro extra em casa enquanto cuidam de seus filhos. Isso realmente pode ser uma realidade se você abordar corretamente. Existem vários casos de mães que ficam em casa ganhando quantias significativas de dinheiro online com marketing na Internet.

O bom é que você pode encontrar tempo para desenvolver seus negócios on-line com a ajuda de sua família (e talvez até amigos). Você precisará se dedicar ao seu negócio on-line para torná-lo um sucesso, e terá muito o que aprender se for novo no marketing na Internet.

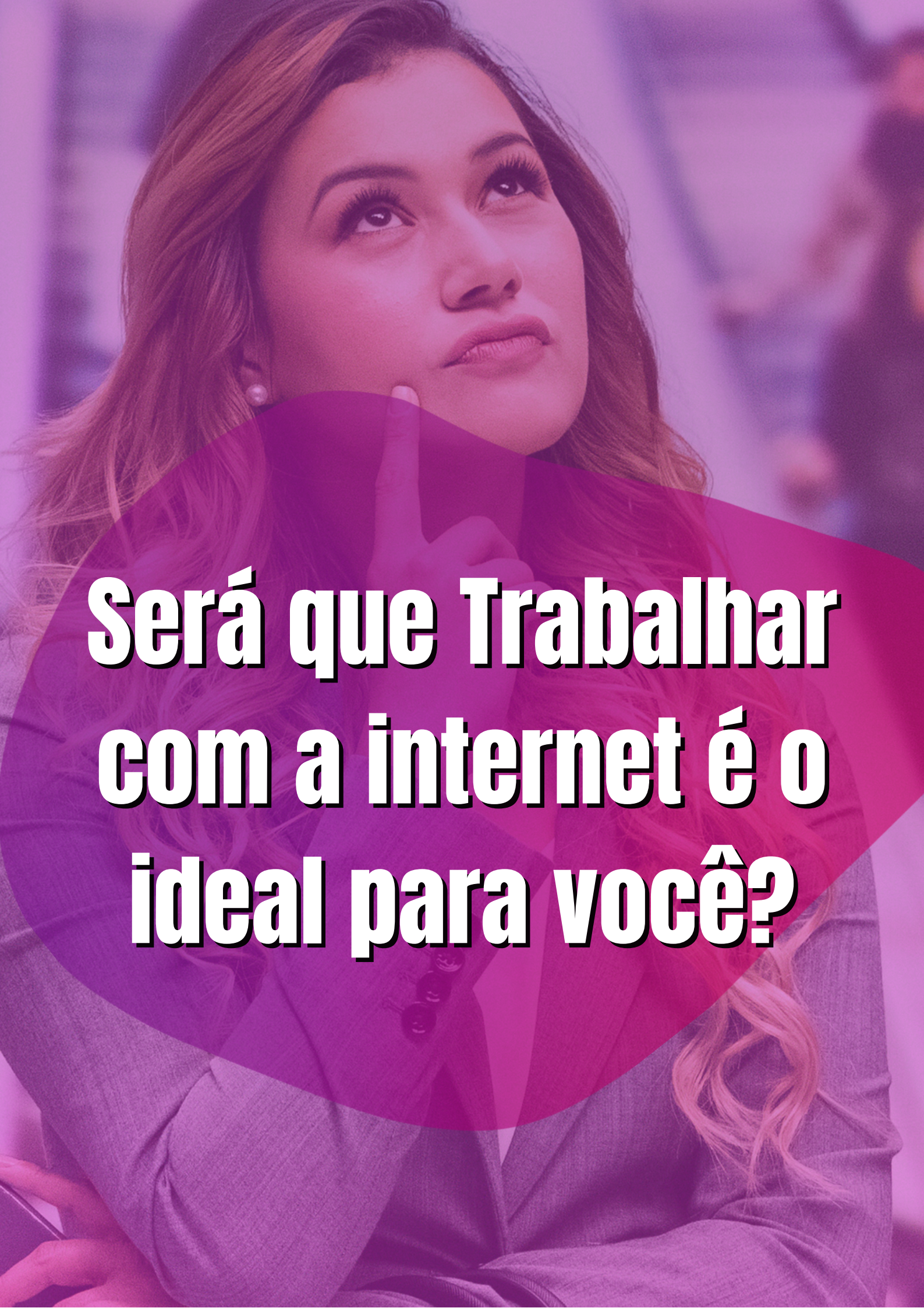
Construir um negócio on-line de sucesso é uma coisa muito gratificante e você pode ter muito orgulho de ter criado algo do zero que gera renda para você e sua família regularmente, mesmo quando você está dormindo.

Neste guia, você descobrirá os diferentes modelos de negócios on-line que você pode escolher, como escolher o nicho certo para ter um potencial de lucro máximo, como criar seu primeiro site e como atrair visitantes para que você pode ganhar dinheiro.

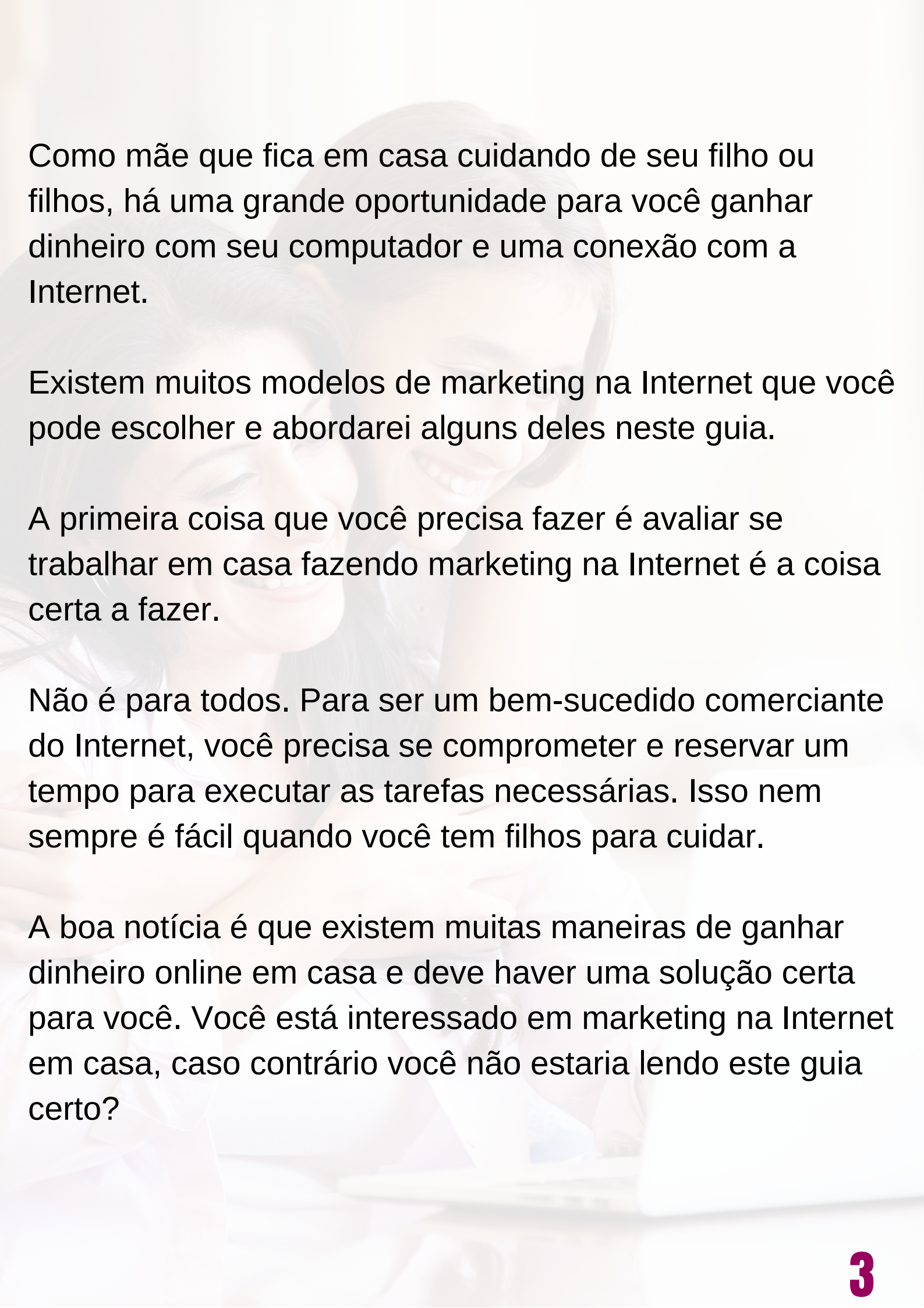
Tudo o que você precisa para começar o marketing na Internet como uma mãe em casa está aqui para você. Guiarei você passo a passo em sua emocionante jornada.

Portanto, meu conselho é leia este guia até o final e comece a agir. A simples leitura deste guia não dará em nada. Você precisa agir se quiser ser um sucesso de marketing na Internet.

Joyce Viana



**Será que Trabalhar
com a internet é o
ideal para você?**



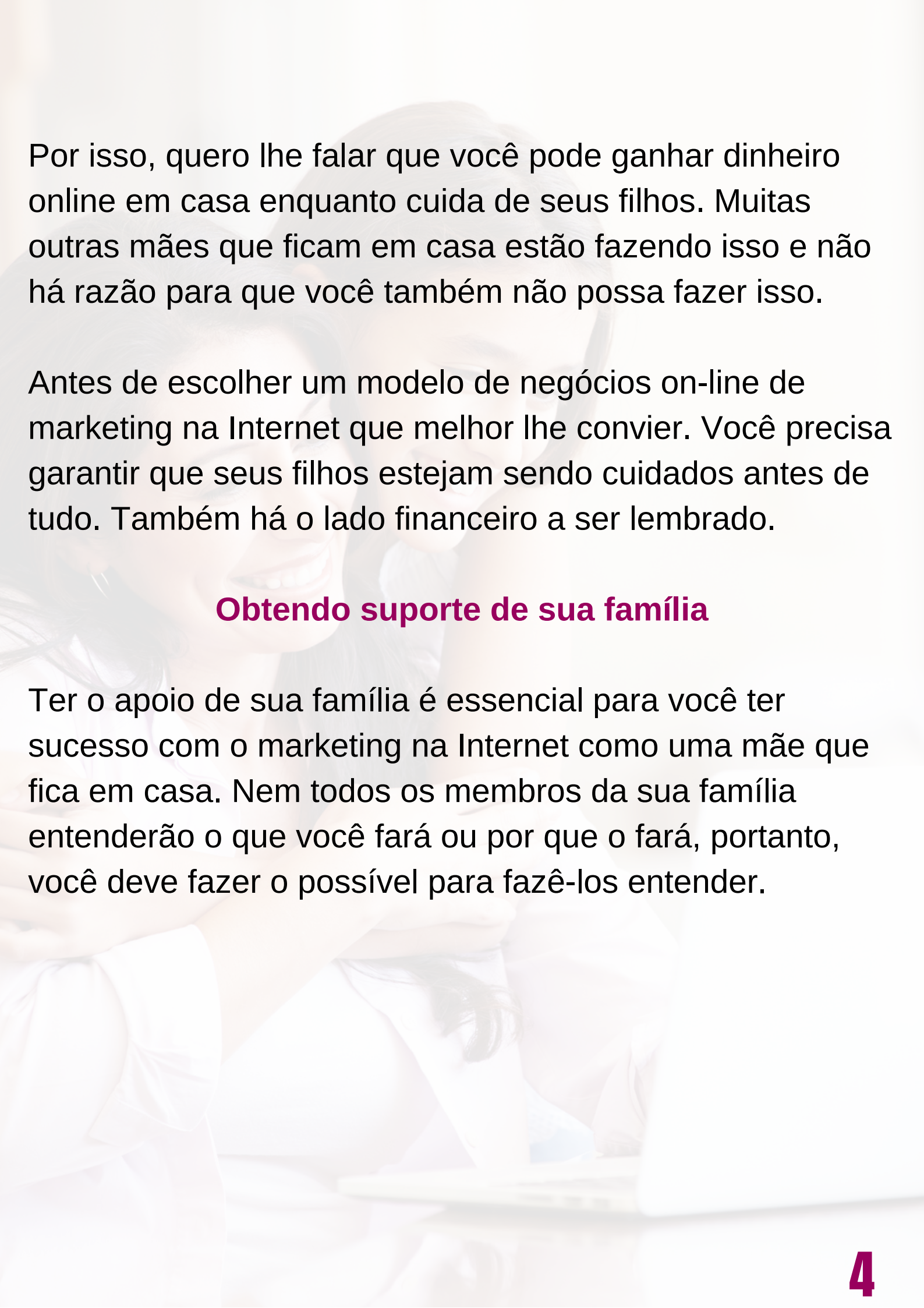
Como mãe que fica em casa cuidando de seu filho ou filhos, há uma grande oportunidade para você ganhar dinheiro com seu computador e uma conexão com a Internet.

Existem muitos modelos de marketing na Internet que você pode escolher e abordarei alguns deles neste guia.

A primeira coisa que você precisa fazer é avaliar se trabalhar em casa fazendo marketing na Internet é a coisa certa a fazer.

Não é para todos. Para ser um bem-sucedido comerciante do Internet, você precisa se comprometer e reservar um tempo para executar as tarefas necessárias. Isso nem sempre é fácil quando você tem filhos para cuidar.

A boa notícia é que existem muitas maneiras de ganhar dinheiro online em casa e deve haver uma solução certa para você. Você está interessado em marketing na Internet em casa, caso contrário você não estaria lendo este guia certo?

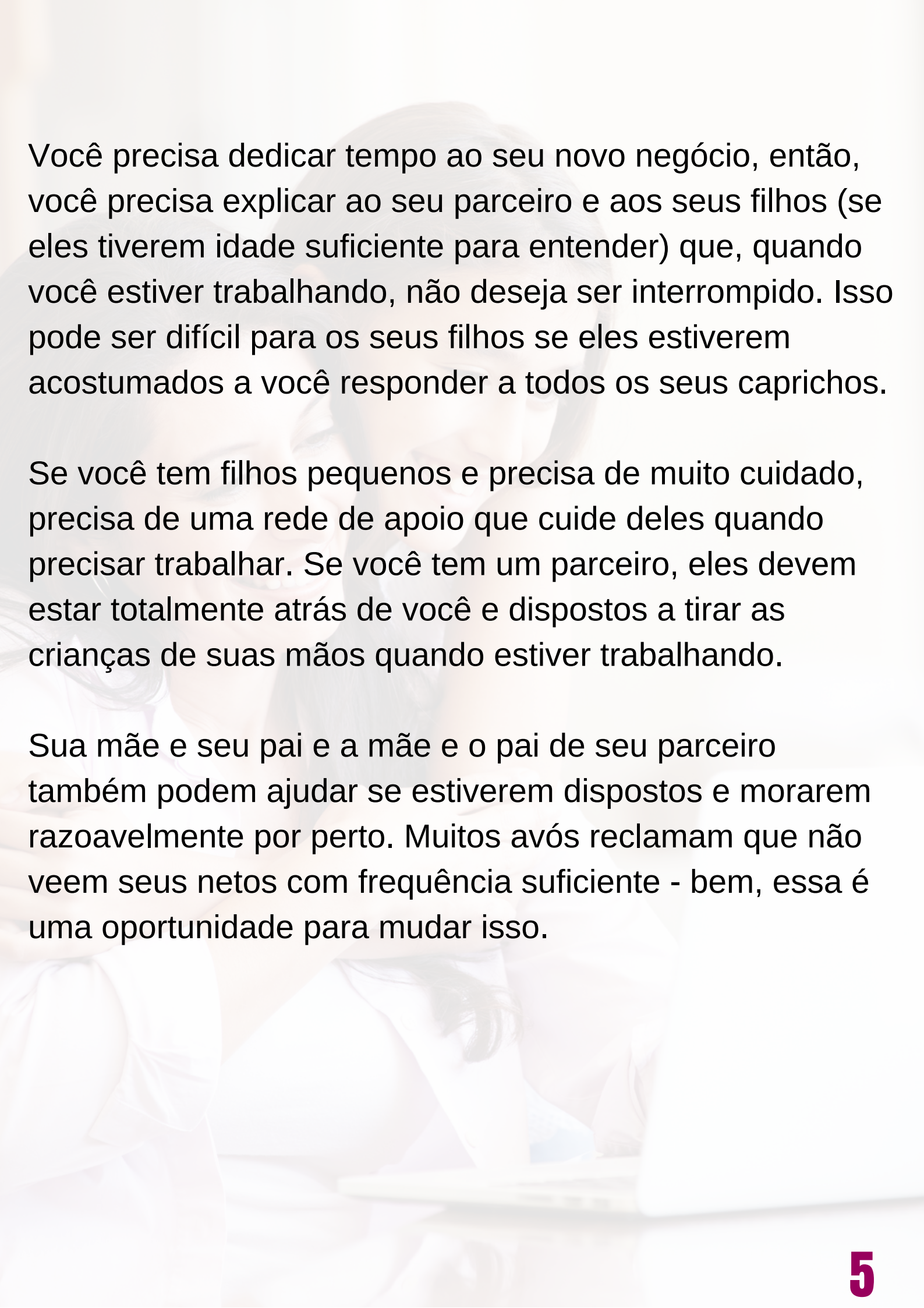
A background image showing a woman smiling and embracing two children. One child is sitting at a desk with a laptop, while the other stands behind them. The scene is brightly lit and conveys a sense of family support and learning.

Por isso, quero lhe falar que você pode ganhar dinheiro online em casa enquanto cuida de seus filhos. Muitas outras mães que ficam em casa estão fazendo isso e não há razão para que você também não possa fazer isso.

Antes de escolher um modelo de negócios on-line de marketing na Internet que melhor lhe convier. Você precisa garantir que seus filhos estejam sendo cuidados antes de tudo. Também há o lado financeiro a ser lembrado.

Obtendo suporte de sua família

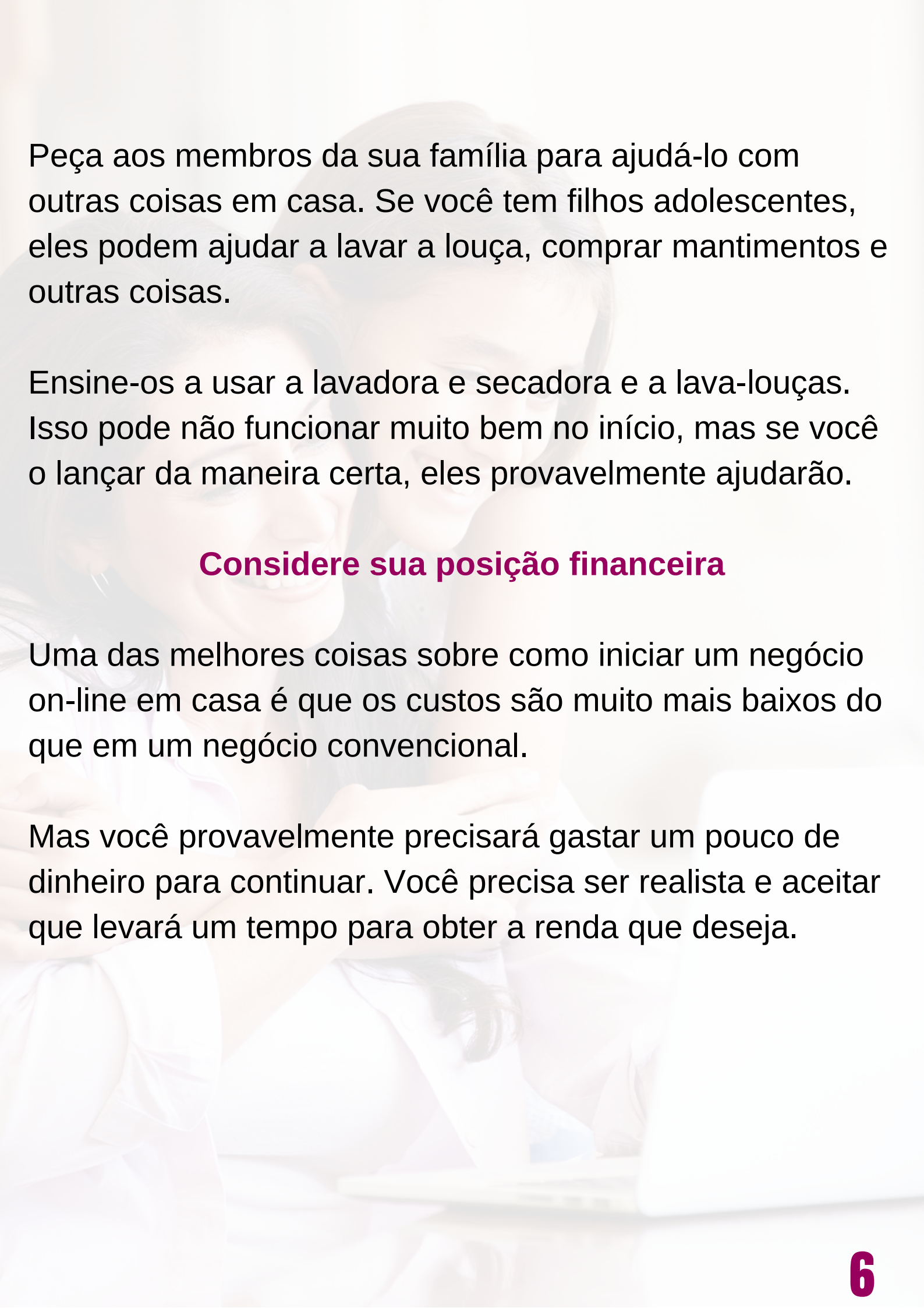
Ter o apoio de sua família é essencial para você ter sucesso com o marketing na Internet como uma mãe que fica em casa. Nem todos os membros da sua família entenderão o que você fará ou por que o fará, portanto, você deve fazer o possível para fazê-los entender.



Você precisa dedicar tempo ao seu novo negócio, então, você precisa explicar ao seu parceiro e aos seus filhos (se eles tiverem idade suficiente para entender) que, quando você estiver trabalhando, não deseja ser interrompido. Isso pode ser difícil para os seus filhos se eles estiverem acostumados a você responder a todos os seus caprichos.

Se você tem filhos pequenos e precisa de muito cuidado, precisa de uma rede de apoio que cuide deles quando precisar trabalhar. Se você tem um parceiro, eles devem estar totalmente atrás de você e dispostos a tirar as crianças de suas mãos quando estiver trabalhando.

Sua mãe e seu pai e a mãe e o pai de seu parceiro também podem ajudar se estiverem dispostos e morarem razoavelmente por perto. Muitos avós reclamam que não veem seus netos com frequência suficiente - bem, essa é uma oportunidade para mudar isso.



Peça aos membros da sua família para ajudá-lo com outras coisas em casa. Se você tem filhos adolescentes, eles podem ajudar a lavar a louça, comprar mantimentos e outras coisas.

Ensine-os a usar a lavadora e secadora e a lava-louças. Isso pode não funcionar muito bem no início, mas se você o lançar da maneira certa, eles provavelmente ajudarão.

Considere sua posição financeira

Uma das melhores coisas sobre como iniciar um negócio on-line em casa é que os custos são muito mais baixos do que em um negócio convencional.

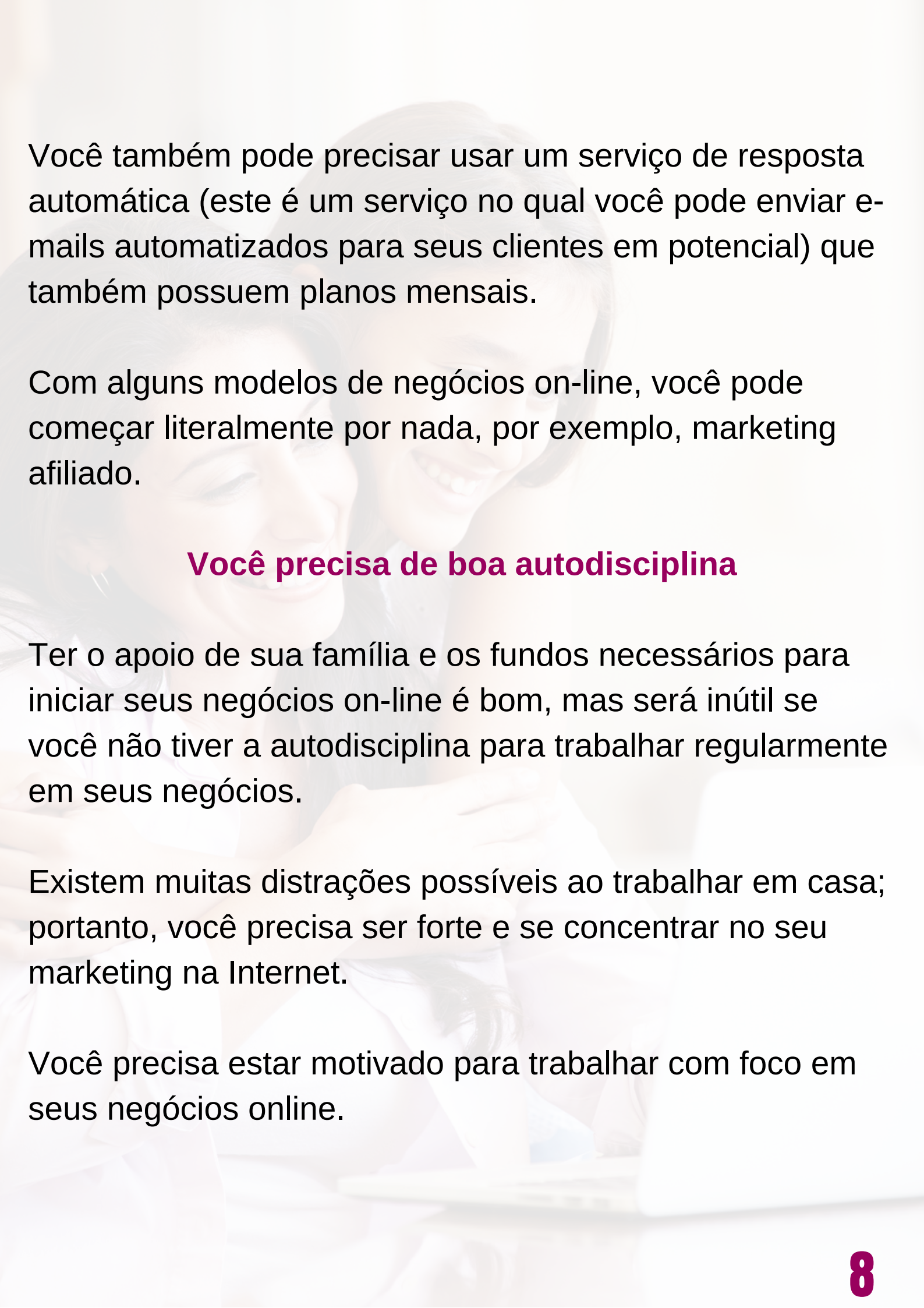
Mas você provavelmente precisará gastar um pouco de dinheiro para continuar. Você precisa ser realista e aceitar que levará um tempo para obter a renda que deseja.

Alguns modelos de negócios online exigem mais investimento do que outros e estar no controle de suas finanças é importante aqui.

Você precisa saber quais são seus compromissos regulares todos os meses, como pagamentos de hipotecas ou aluguel, contas de serviços públicos, compras, dinheiro para as crianças e assim por diante.

Analise os extratos mensais da sua conta em detalhes. Você e sua família estão gastando dinheiro com coisas que realmente não precisam? Em caso afirmativo, discuta o corte com os membros da família envolvidos.

Se você deseja criar seu próprio site (o que é uma boa ideia), precisará gastar um valor específico por ano para um nome de domínio (o endereço do seu site on-line) e outro por ano ou mês para hospedagem do seu site (onde seus arquivos estão armazenados e disponibilizados na Internet).

A woman with dark hair, wearing a headset, is looking down at a laptop screen. She has a slight smile. The background is a soft, out-of-focus light color.

Você também pode precisar usar um serviço de resposta automática (este é um serviço no qual você pode enviar e-mails automatizados para seus clientes em potencial) que também possuem planos mensais.

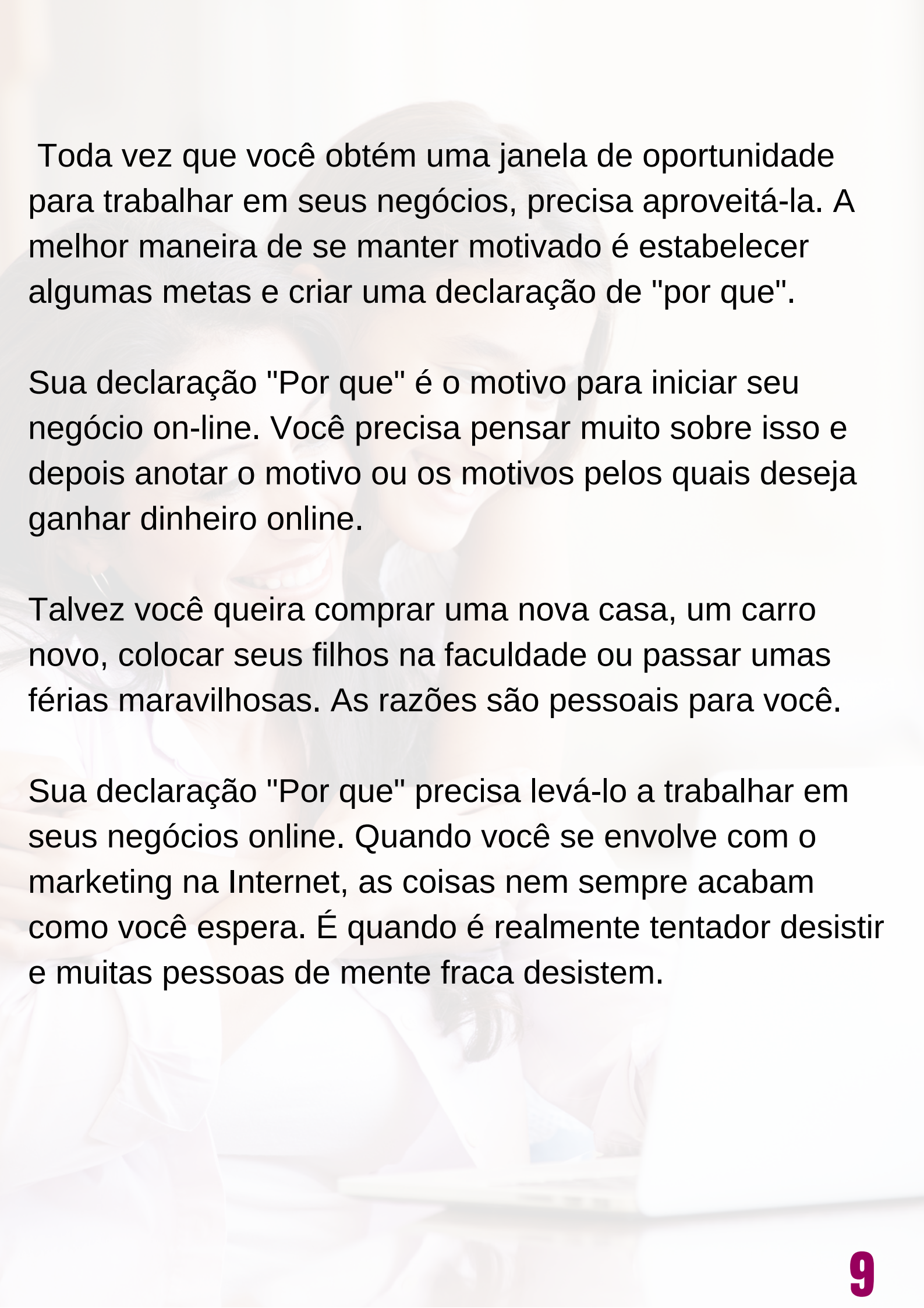
Com alguns modelos de negócios on-line, você pode começar literalmente por nada, por exemplo, marketing afiliado.

Você precisa de boa autodisciplina

Ter o apoio de sua família e os fundos necessários para iniciar seus negócios on-line é bom, mas será inútil se você não tiver a autodisciplina para trabalhar regularmente em seus negócios.

Existem muitas distrações possíveis ao trabalhar em casa; portanto, você precisa ser forte e se concentrar no seu marketing na Internet.

Você precisa estar motivado para trabalhar com foco em seus negócios online.

A woman with dark hair, wearing a white button-down shirt, is smiling and looking at a laptop screen. The background is a soft, out-of-focus light color.

Toda vez que você obtém uma janela de oportunidade para trabalhar em seus negócios, precisa aproveitá-la. A melhor maneira de se manter motivado é estabelecer algumas metas e criar uma declaração de "por que".

Sua declaração "Por que" é o motivo para iniciar seu negócio on-line. Você precisa pensar muito sobre isso e depois anotar o motivo ou os motivos pelos quais deseja ganhar dinheiro online.

Talvez você queira comprar uma nova casa, um carro novo, colocar seus filhos na faculdade ou passar umas férias maravilhosas. As razões são pessoais para você.

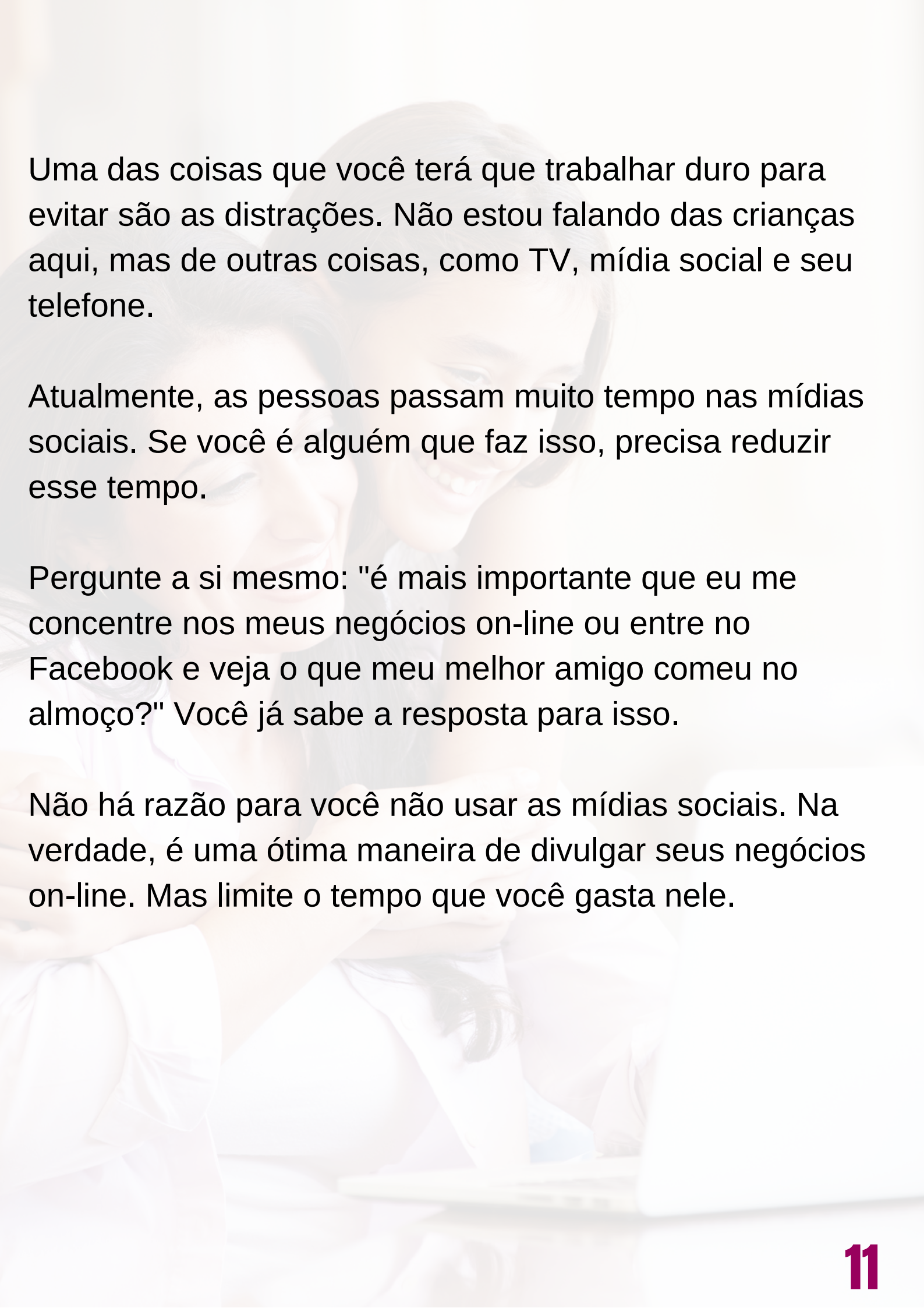
Sua declaração "Por que" precisa levá-lo a trabalhar em seus negócios online. Quando você se envolve com o marketing na Internet, as coisas nem sempre acabam como você espera. É quando é realmente tentador desistir e muitas pessoas de mente fraca desistem.

Se você tiver pensamentos como esse, aqui está algo que o manterá ativo - algumas mães em casa criaram negócios on-line em casa que agora valem milhões de dólares.

Basta fazer uma pesquisa e você encontrará muitos exemplos. Mães que tiveram uma carreira antes agora estão ganhando mais que o dobro de seu salário em casa enquanto cuidam dos filhos.

Quando você trabalha em casa, define seu próprio horário, sem chefe para responder ou exigir que você comece a trabalhar em um determinado momento. Você trabalha quando e do ponto de vista prático, quando pode.

Dito isto, recomendamos que você tente e agende seu horário de trabalho. Você saberá se é mais criativo e produtivo em determinados períodos do dia. Algumas pessoas preferem manhãs, enquanto outras apresentam melhor desempenho à tarde ou à noite. Este é o seu tempo de ouro.

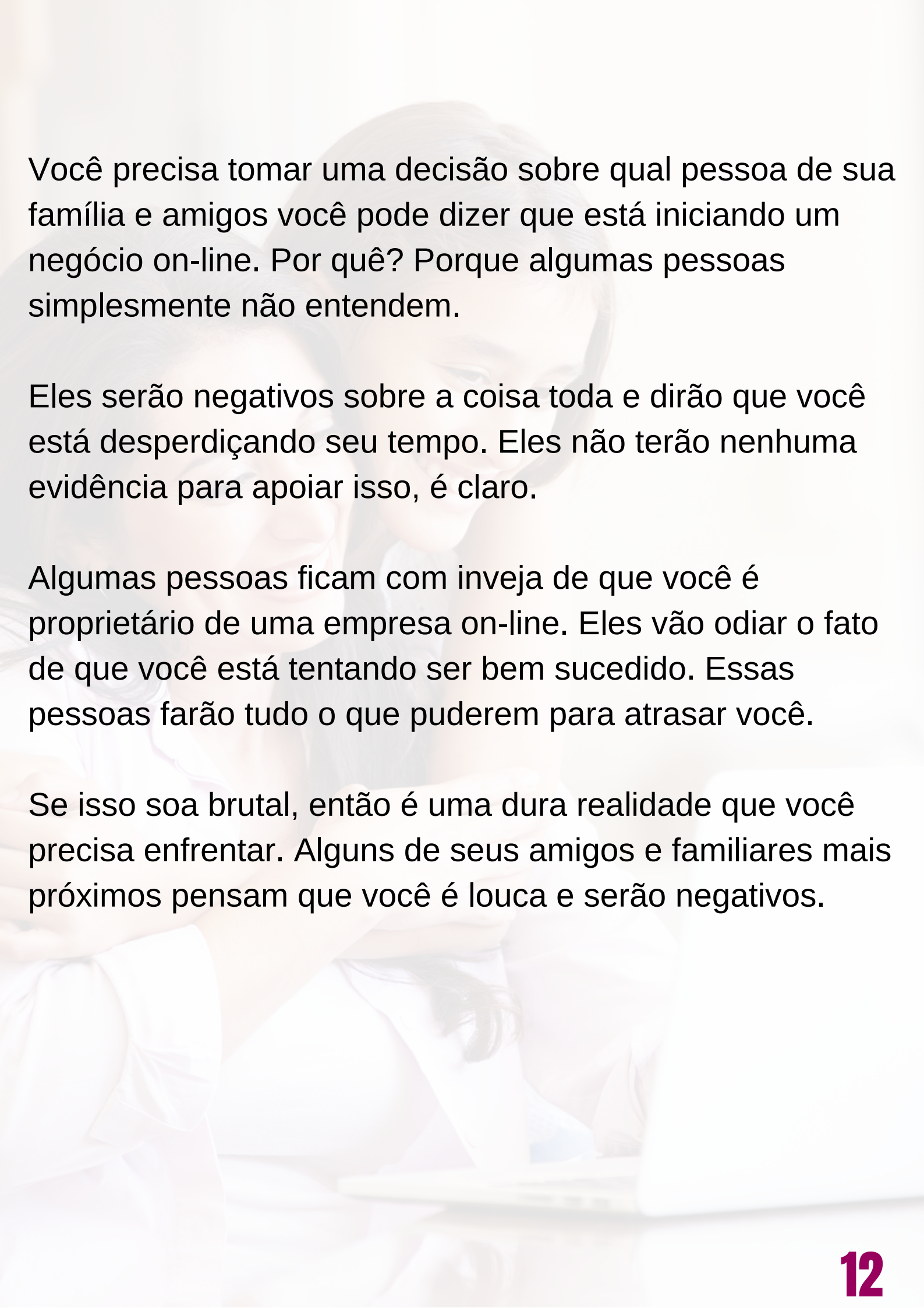


Uma das coisas que você terá que trabalhar duro para evitar são as distrações. Não estou falando das crianças aqui, mas de outras coisas, como TV, mídia social e seu telefone.

Atualmente, as pessoas passam muito tempo nas mídias sociais. Se você é alguém que faz isso, precisa reduzir esse tempo.

Pergunte a si mesmo: "é mais importante que eu me concentre nos meus negócios on-line ou entre no Facebook e veja o que meu melhor amigo comeu no almoço?" Você já sabe a resposta para isso.

Não há razão para você não usar as mídias sociais. Na verdade, é uma ótima maneira de divulgar seus negócios on-line. Mas limite o tempo que você gasta nele.

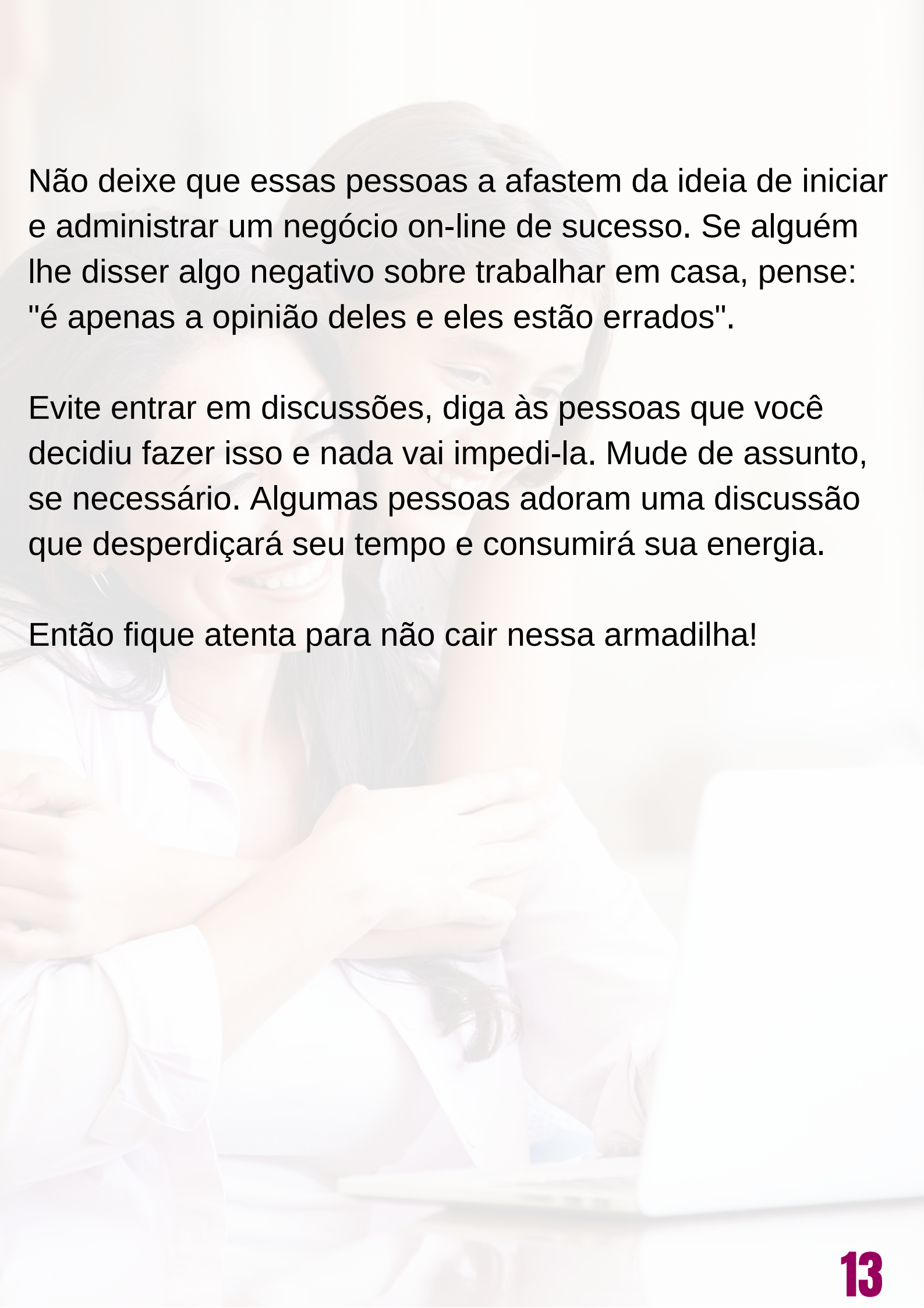
A woman with dark hair, wearing a white button-down shirt, is looking down at a laptop screen. The image is semi-transparent, serving as a background for the text.

Você precisa tomar uma decisão sobre qual pessoa de sua família e amigos você pode dizer que está iniciando um negócio on-line. Por quê? Porque algumas pessoas simplesmente não entendem.

Eles serão negativos sobre a coisa toda e dirão que você está desperdiçando seu tempo. Eles não terão nenhuma evidência para apoiar isso, é claro.

Algumas pessoas ficam com inveja de que você é proprietário de uma empresa on-line. Eles vão odiar o fato de que você está tentando ser bem sucedido. Essas pessoas farão tudo o que puderem para atrasar você.

Se isso soa brutal, então é uma dura realidade que você precisa enfrentar. Alguns de seus amigos e familiares mais próximos pensam que você é louca e serão negativos.

A woman with dark hair, wearing a white shirt, is smiling and looking at a laptop screen. She is sitting at a desk, and her hands are on the keyboard. The background is a soft, out-of-focus light color.

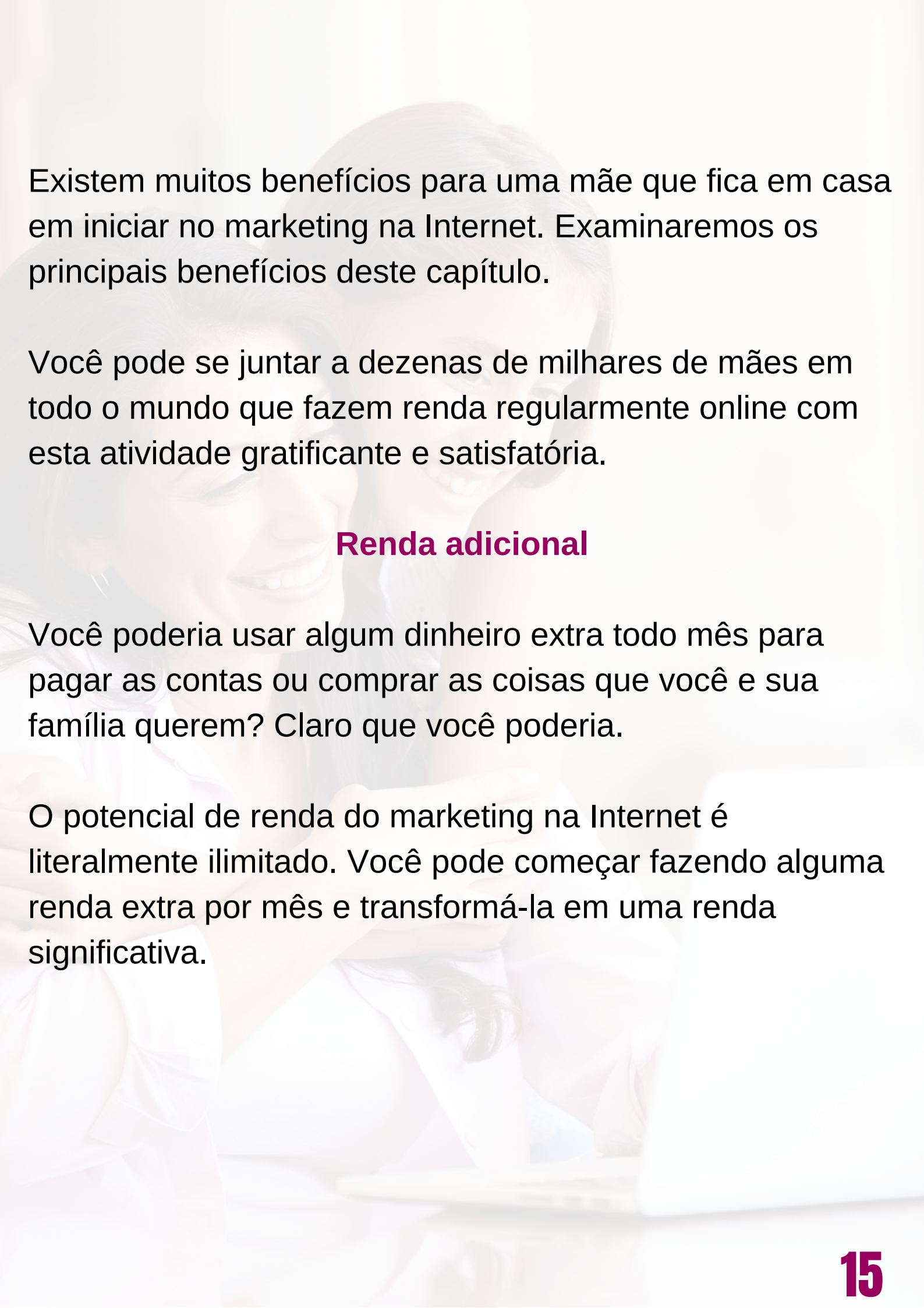
Não deixe que essas pessoas a afastem da ideia de iniciar e administrar um negócio on-line de sucesso. Se alguém lhe disser algo negativo sobre trabalhar em casa, pense: "é apenas a opinião deles e eles estão errados".

Evite entrar em discussões, diga às pessoas que você decidiu fazer isso e nada vai impedi-la. Mude de assunto, se necessário. Algumas pessoas adoram uma discussão que desperdiçará seu tempo e consumirá sua energia.

Então fique atenta para não cair nessa armadilha!



Os Benefícios do Marketing Digital para Mães!

A background image showing a woman and a young child smiling and looking at a laptop screen. The woman is on the left, and the child is on the right, both appearing happy and engaged with the content on the screen.

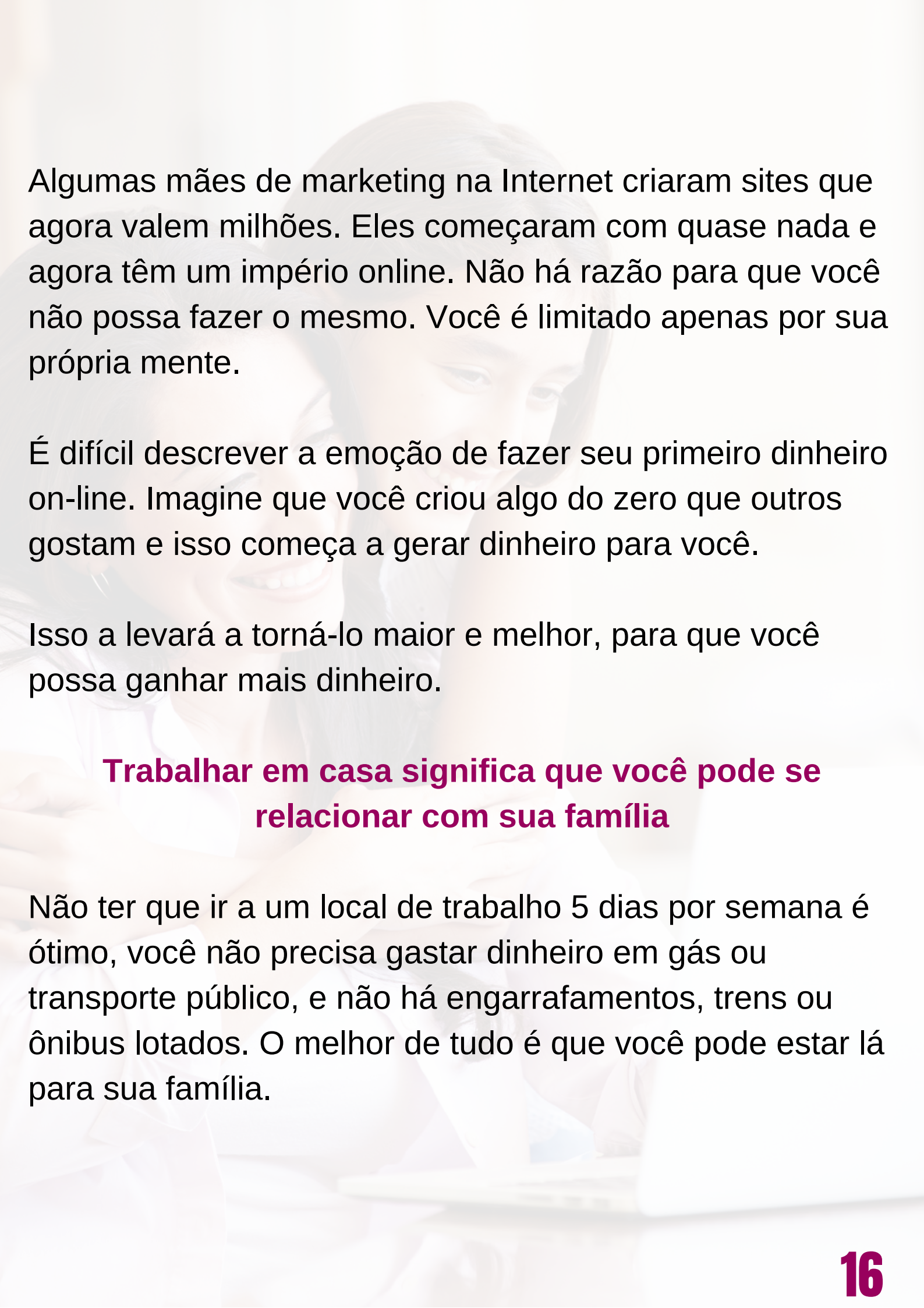
Existem muitos benefícios para uma mãe que fica em casa em iniciar no marketing na Internet. Examinaremos os principais benefícios deste capítulo.

Você pode se juntar a dezenas de milhares de mães em todo o mundo que fazem renda regularmente online com esta atividade gratificante e satisfatória.

Renda adicional

Você poderia usar algum dinheiro extra todo mês para pagar as contas ou comprar as coisas que você e sua família querem? Claro que você poderia.

O potencial de renda do marketing na Internet é literalmente ilimitado. Você pode começar fazendo alguma renda extra por mês e transformá-la em uma renda significativa.

A woman with dark hair is smiling and looking down at a laptop screen. The background is a soft, out-of-focus image of her and the laptop.

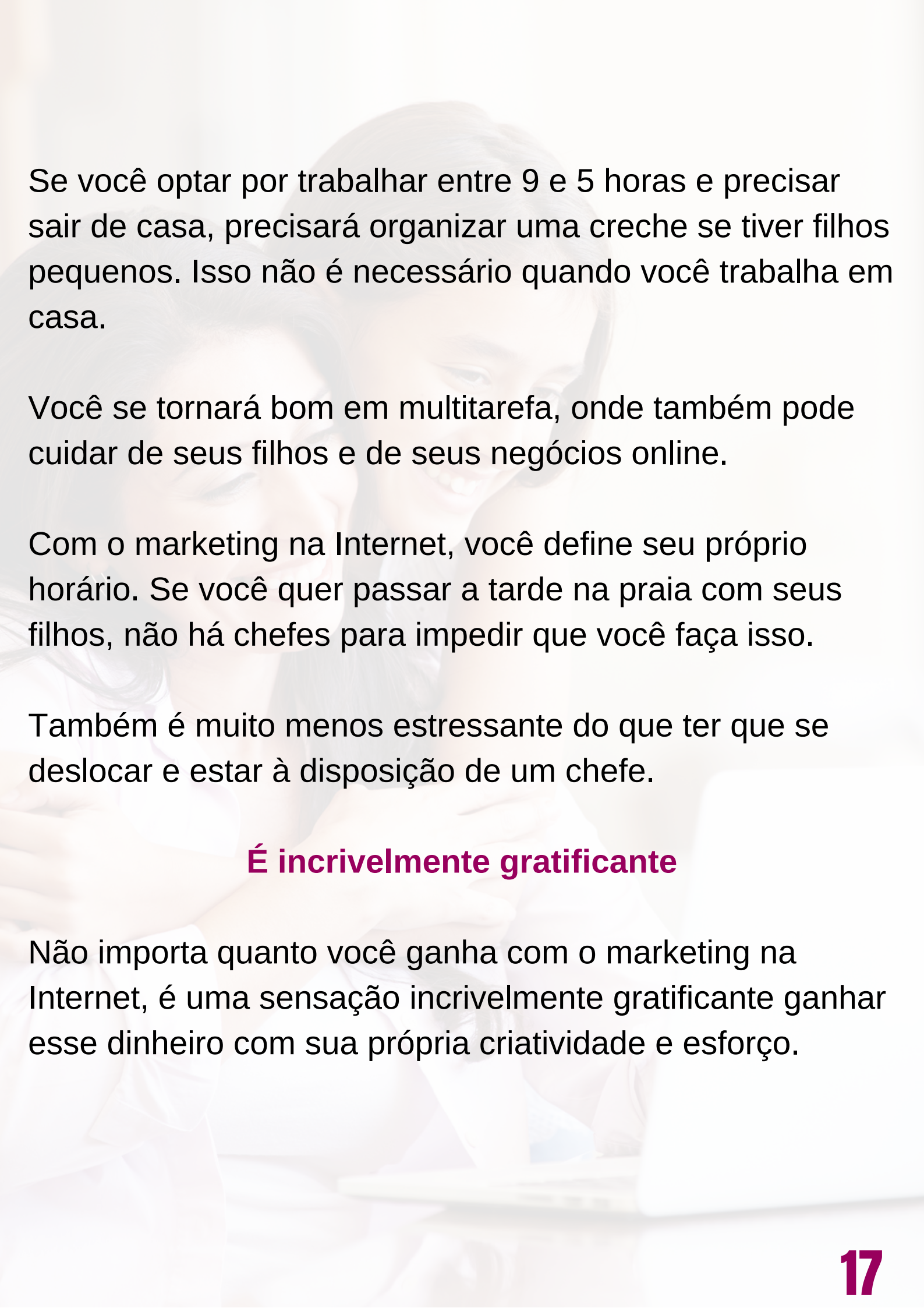
Algumas mães de marketing na Internet criaram sites que agora valem milhões. Eles começaram com quase nada e agora têm um império online. Não há razão para que você não possa fazer o mesmo. Você é limitado apenas por sua própria mente.

É difícil descrever a emoção de fazer seu primeiro dinheiro on-line. Imagine que você criou algo do zero que outros gostam e isso começa a gerar dinheiro para você.

Isso a levará a torná-lo maior e melhor, para que você possa ganhar mais dinheiro.

Trabalhar em casa significa que você pode se relacionar com sua família

Não ter que ir a um local de trabalho 5 dias por semana é ótimo, você não precisa gastar dinheiro em gás ou transporte público, e não há engarrafamentos, trens ou ônibus lotados. O melhor de tudo é que você pode estar lá para sua família.



Se você optar por trabalhar entre 9 e 5 horas e precisar sair de casa, precisará organizar uma creche se tiver filhos pequenos. Isso não é necessário quando você trabalha em casa.

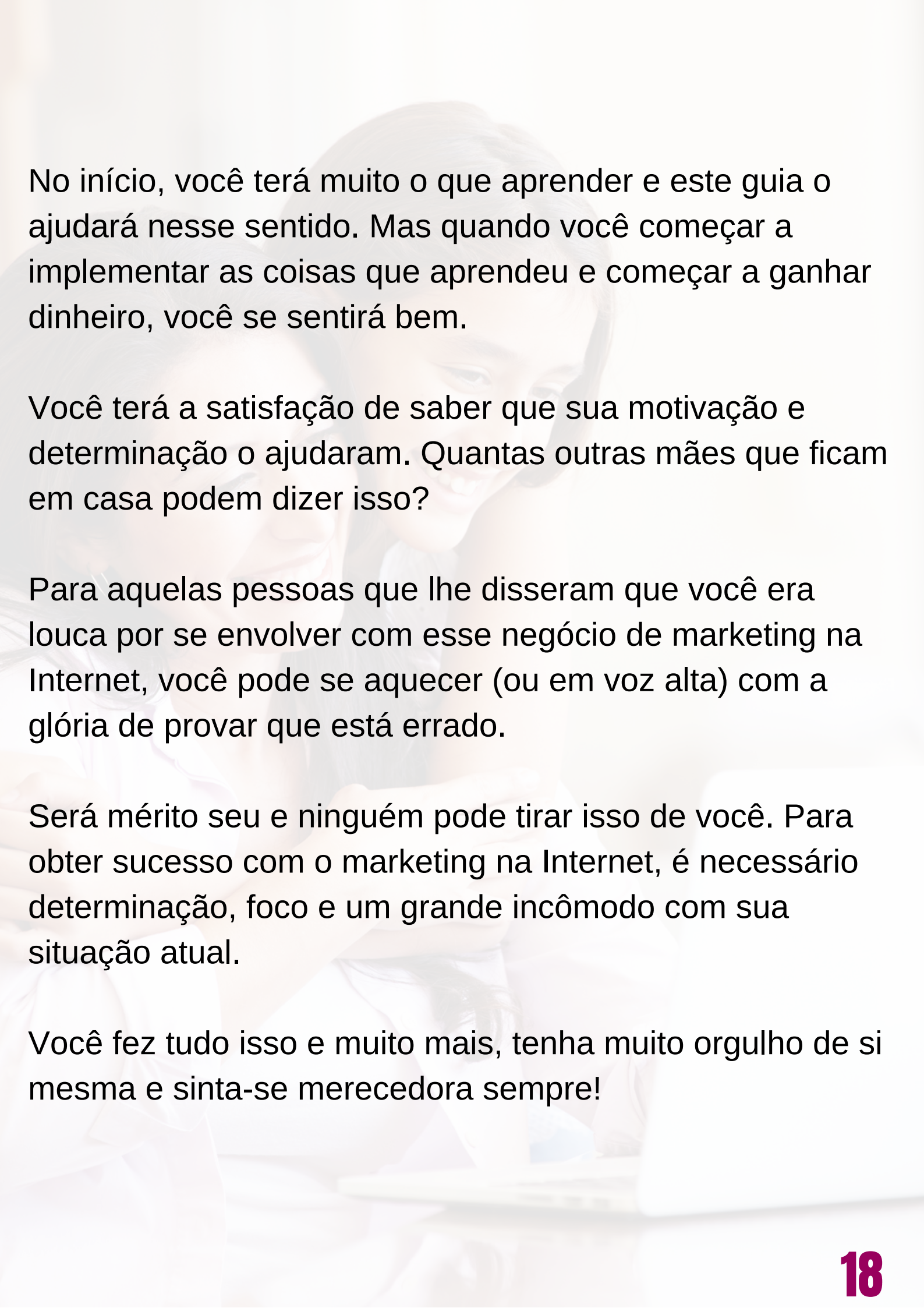
Você se tornará bom em multitarefa, onde também pode cuidar de seus filhos e de seus negócios online.

Com o marketing na Internet, você define seu próprio horário. Se você quer passar a tarde na praia com seus filhos, não há chefes para impedir que você faça isso.

Também é muito menos estressante do que ter que se deslocar e estar à disposição de um chefe.

É incrivelmente gratificante

Não importa quanto você ganha com o marketing na Internet, é uma sensação incrivelmente gratificante ganhar esse dinheiro com sua própria criatividade e esforço.

A woman with dark hair, wearing a white lab coat, is looking down at a laptop screen. The background is a soft, out-of-focus light color.

No início, você terá muito o que aprender e este guia o ajudará nesse sentido. Mas quando você começar a implementar as coisas que aprendeu e começar a ganhar dinheiro, você se sentirá bem.

Você terá a satisfação de saber que sua motivação e determinação o ajudaram. Quantas outras mães que ficam em casa podem dizer isso?

Para aquelas pessoas que lhe disseram que você era louca por se envolver com esse negócio de marketing na Internet, você pode se aquecer (ou em voz alta) com a glória de provar que está errado.

Será mérito seu e ninguém pode tirar isso de você. Para obter sucesso com o marketing na Internet, é necessário determinação, foco e um grande incômodo com sua situação atual.

Você fez tudo isso e muito mais, tenha muito orgulho de si mesma e sinta-se merecedora sempre!

Baixos custos de inicialização

Você pode literalmente iniciar um negócio on-line por nada. Existem maneiras gratuitas, como o uso de mídias sociais, nas quais você pode promover produtos e serviços de outras pessoas (marketing de afiliados) e ganhar dinheiro online.

O ideal é que você crie seu próprio site tendo sua própria estrutura com suas páginas de vendas e de captura, para isso, precisará de um nome de domínio e hospedagem de sites.

Você também pode criar seus próprios produtos e vendê-los online. Se você possui habilidades específicas, pode transformá-las em um curso de treinamento e promovê-lo através de seu site e mídia social.

Tudo o que você precisa fazer é um processador de texto e algum tempo.

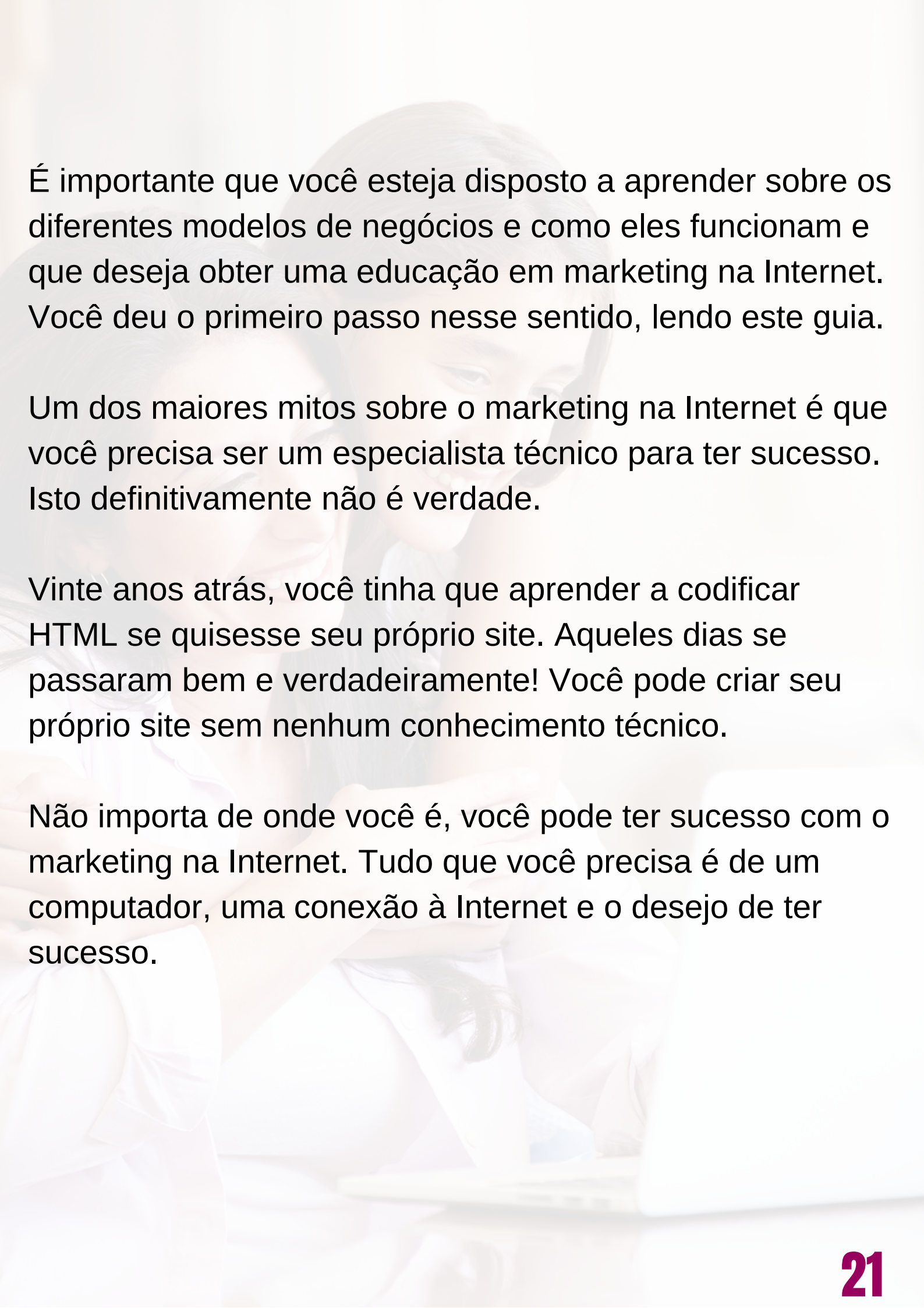
Imagine o custo de abrir uma loja local: Você precisa pagar aluguel, estocar a loja, contratar funcionários, pagar eletricidade e telefone, internet e você deseja um site para anunciar sua loja. Isso pode lhe custar muito em seu primeiro ano.

Bem, agora se você criar seus próprios produtos digitais e vendê-los, seus custos serão muito baixos.

Uma palavra de aviso aqui - porém, porque os custos de inicialização de um negócio on-line são muito baixos, muitas pessoas não levam seus negócios a sério. Eles acham que, se falhar, não terão perdido muito. Você precisa levar a sério o seu negócio de marketing na Internet!

Qualquer um pode fazer isso!

Você não precisa de nenhuma qualificação educacional ou experiência comercial para iniciar um negócio on-line em casa.

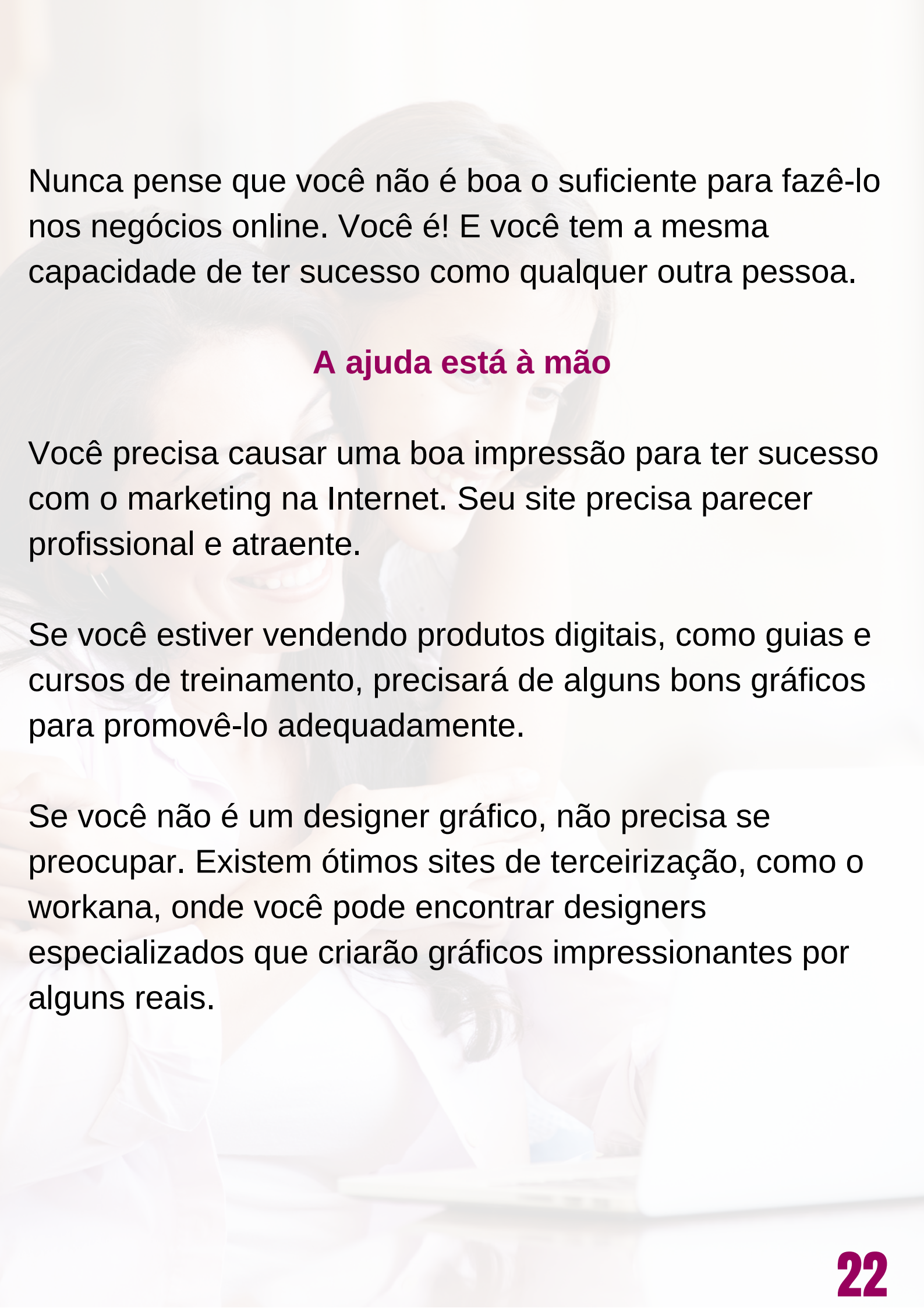
A woman with dark hair, wearing a white button-down shirt, is looking down at a laptop screen. The background is a soft, out-of-focus light color.

É importante que você esteja disposto a aprender sobre os diferentes modelos de negócios e como eles funcionam e que deseja obter uma educação em marketing na Internet. Você deu o primeiro passo nesse sentido, lendo este guia.

Um dos maiores mitos sobre o marketing na Internet é que você precisa ser um especialista técnico para ter sucesso. Isto definitivamente não é verdade.

Vinte anos atrás, você tinha que aprender a codificar HTML se quisesse seu próprio site. Aqueles dias se passaram bem e verdadeiramente! Você pode criar seu próprio site sem nenhum conhecimento técnico.

Não importa de onde você é, você pode ter sucesso com o marketing na Internet. Tudo que você precisa é de um computador, uma conexão à Internet e o desejo de ter sucesso.

A woman with dark hair, wearing a white shirt, is smiling and looking at a laptop screen. The background is a soft, out-of-focus image of her and the laptop.

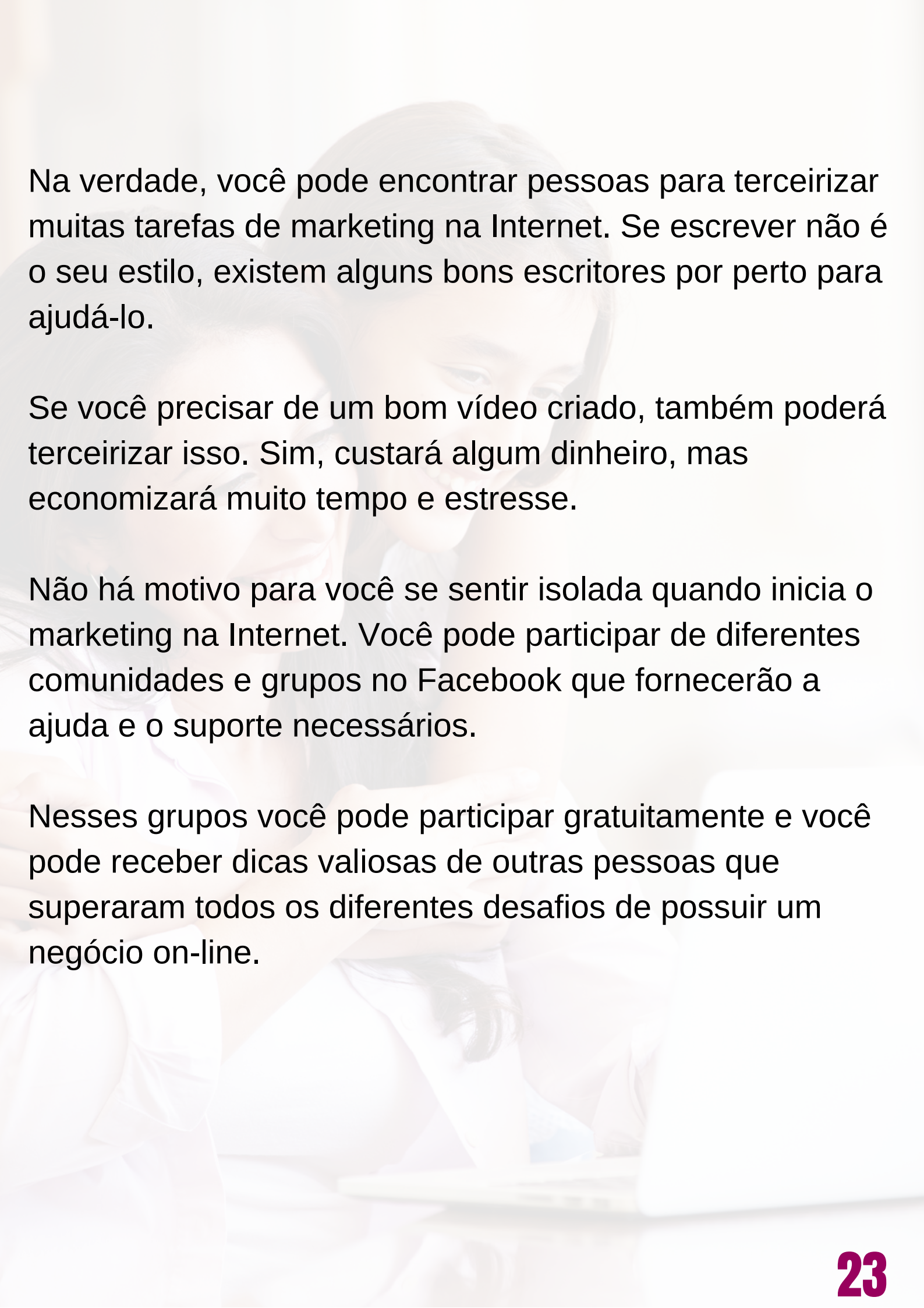
Nunca pense que você não é boa o suficiente para fazê-lo nos negócios online. Você é! E você tem a mesma capacidade de ter sucesso como qualquer outra pessoa.

A ajuda está à mão

Você precisa causar uma boa impressão para ter sucesso com o marketing na Internet. Seu site precisa parecer profissional e atraente.

Se você estiver vendendo produtos digitais, como guias e cursos de treinamento, precisará de alguns bons gráficos para promovê-lo adequadamente.

Se você não é um designer gráfico, não precisa se preocupar. Existem ótimos sites de terceirização, como o [workana](#), onde você pode encontrar designers especializados que criarão gráficos impressionantes por alguns reais.

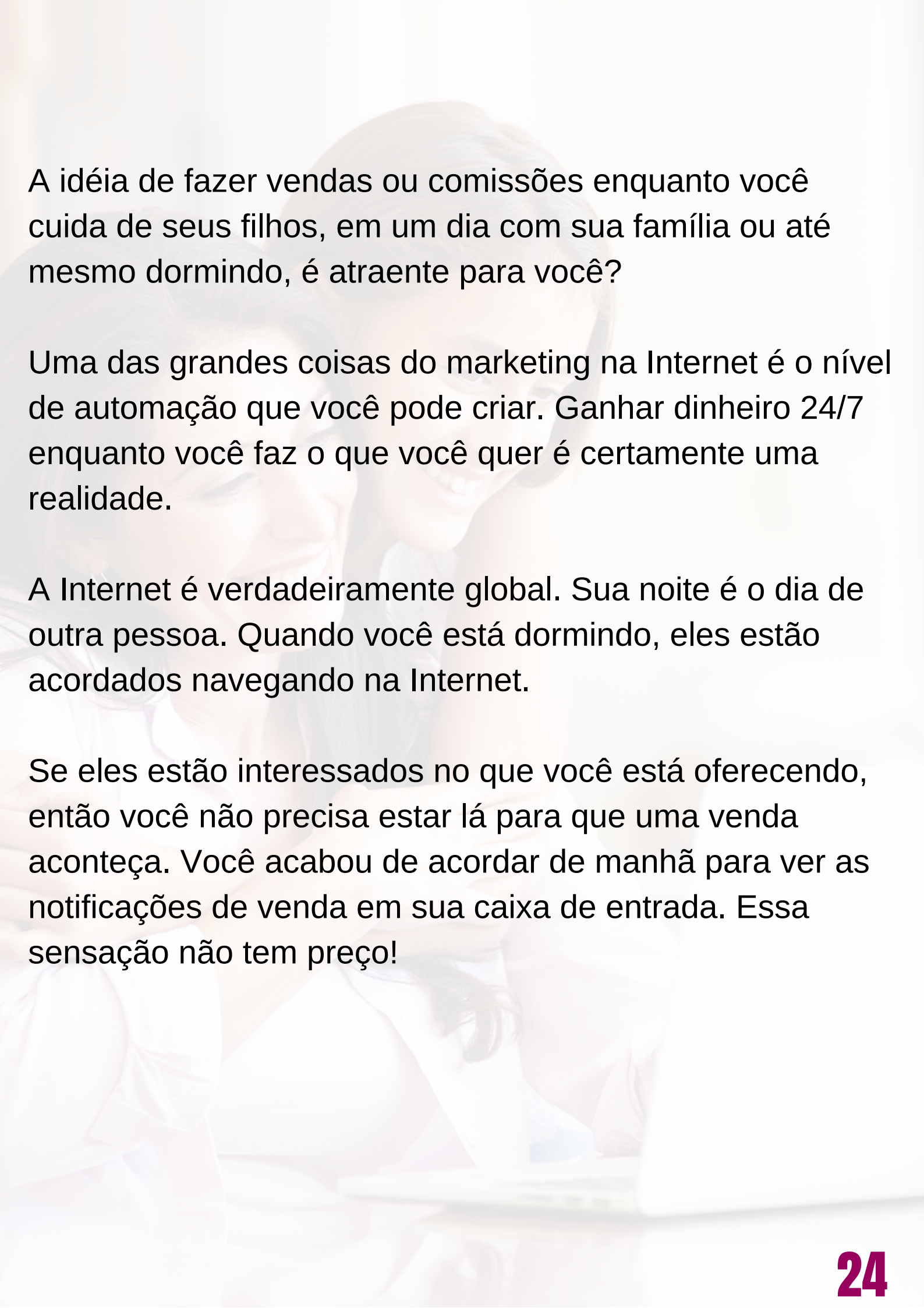


Na verdade, você pode encontrar pessoas para terceirizar muitas tarefas de marketing na Internet. Se escrever não é o seu estilo, existem alguns bons escritores por perto para ajudá-lo.

Se você precisar de um bom vídeo criado, também poderá terceirizar isso. Sim, custará algum dinheiro, mas economizará muito tempo e estresse.

Não há motivo para você se sentir isolada quando inicia o marketing na Internet. Você pode participar de diferentes comunidades e grupos no Facebook que fornecerão a ajuda e o suporte necessários.

Nesses grupos você pode participar gratuitamente e você pode receber dicas valiosas de outras pessoas que superaram todos os diferentes desafios de possuir um negócio on-line.



A idéia de fazer vendas ou comissões enquanto você cuida de seus filhos, em um dia com sua família ou até mesmo dormindo, é atraente para você?

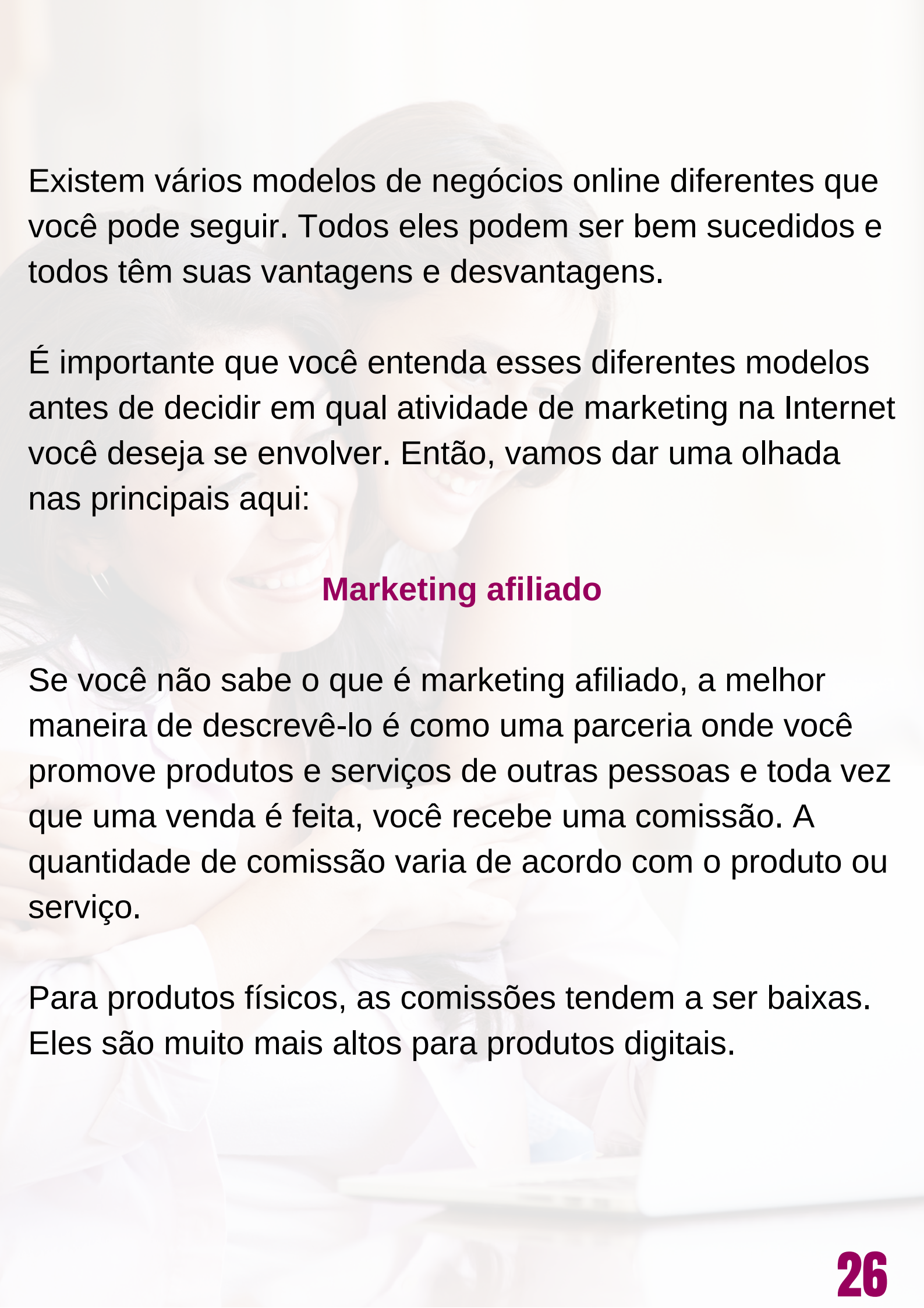
Uma das grandes coisas do marketing na Internet é o nível de automação que você pode criar. Ganhar dinheiro 24/7 enquanto você faz o que você quer é certamente uma realidade.

A Internet é verdadeiramente global. Sua noite é o dia de outra pessoa. Quando você está dormindo, eles estão acordados navegando na Internet.

Se eles estão interessados no que você está oferecendo, então você não precisa estar lá para que uma venda aconteça. Você acabou de acordar de manhã para ver as notificações de venda em sua caixa de entrada. Essa sensação não tem preço!



Modelos de Negócios Digitais



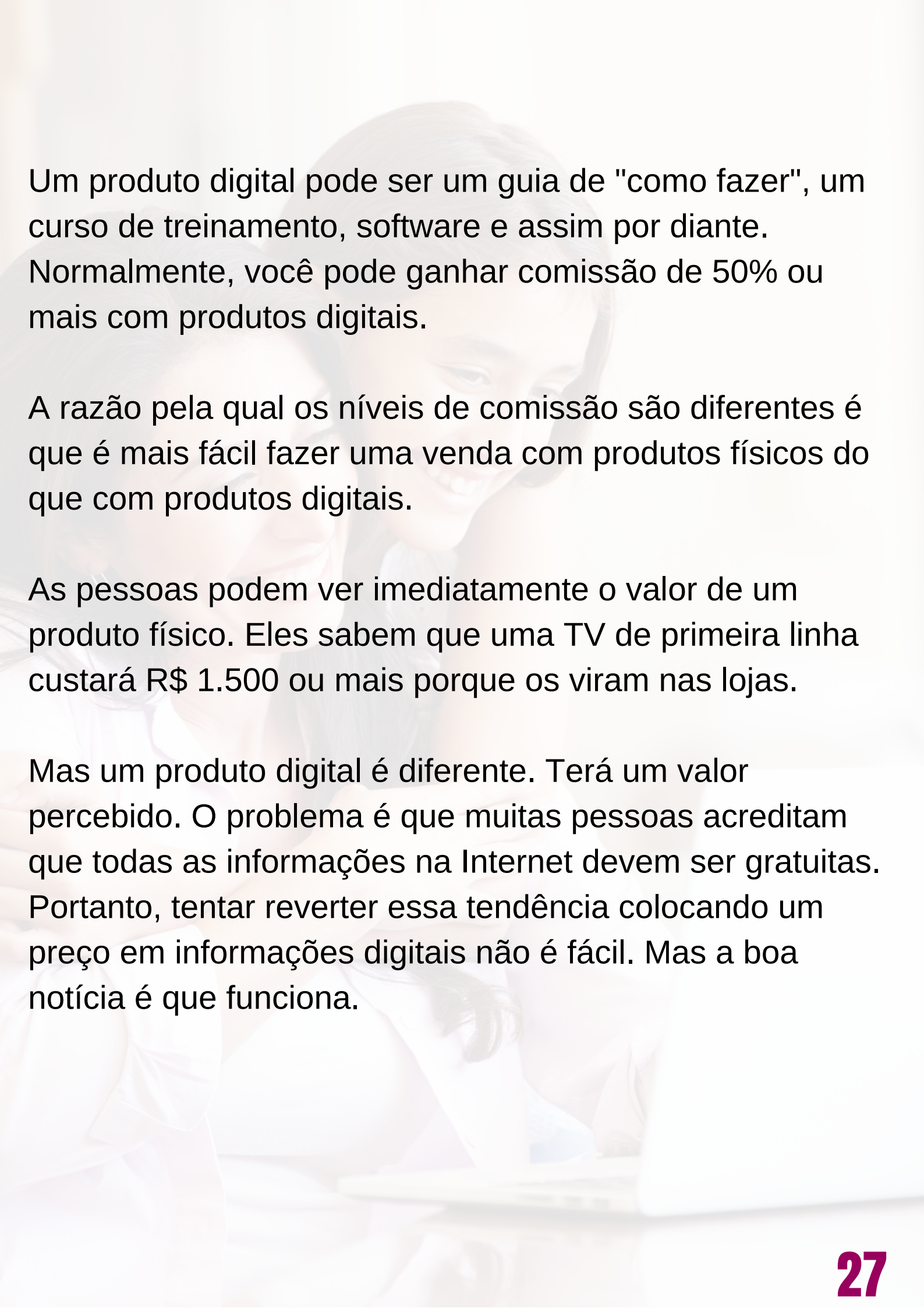
Existem vários modelos de negócios online diferentes que você pode seguir. Todos eles podem ser bem sucedidos e todos têm suas vantagens e desvantagens.

É importante que você entenda esses diferentes modelos antes de decidir em qual atividade de marketing na Internet você deseja se envolver. Então, vamos dar uma olhada nas principais aqui:

Marketing afiliado

Se você não sabe o que é marketing afiliado, a melhor maneira de descrevê-lo é como uma parceria onde você promove produtos e serviços de outras pessoas e toda vez que uma venda é feita, você recebe uma comissão. A quantidade de comissão varia de acordo com o produto ou serviço.

Para produtos físicos, as comissões tendem a ser baixas. Eles são muito mais altos para produtos digitais.

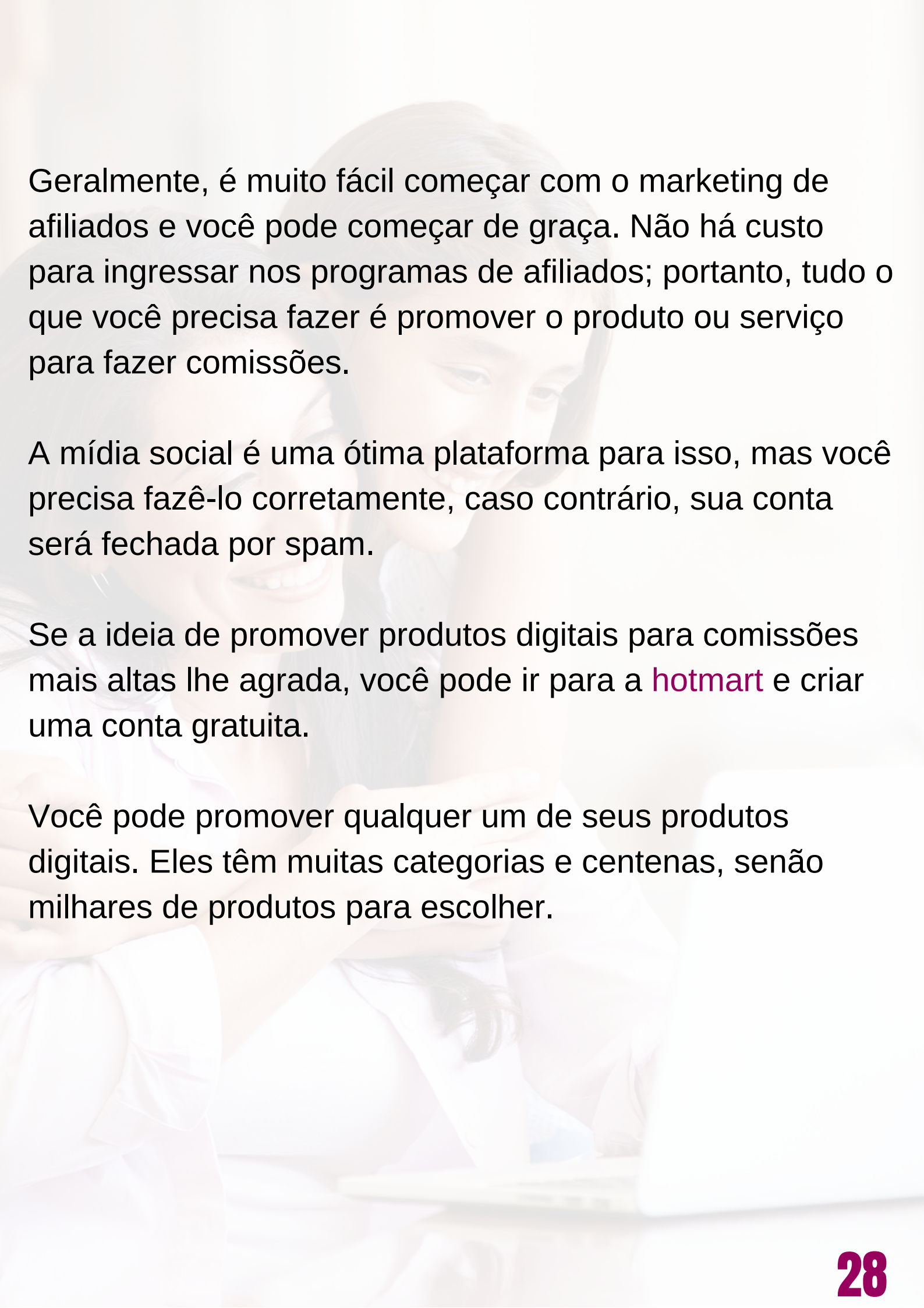


Um produto digital pode ser um guia de "como fazer", um curso de treinamento, software e assim por diante. Normalmente, você pode ganhar comissão de 50% ou mais com produtos digitais.

A razão pela qual os níveis de comissão são diferentes é que é mais fácil fazer uma venda com produtos físicos do que com produtos digitais.

As pessoas podem ver imediatamente o valor de um produto físico. Eles sabem que uma TV de primeira linha custará R\$ 1.500 ou mais porque os viram nas lojas.

Mas um produto digital é diferente. Terá um valor percebido. O problema é que muitas pessoas acreditam que todas as informações na Internet devem ser gratuitas. Portanto, tentar reverter essa tendência colocando um preço em informações digitais não é fácil. Mas a boa notícia é que funciona.

A woman with dark hair is smiling and looking at a laptop screen. The background is a soft, out-of-focus image of her and the laptop.

Geralmente, é muito fácil começar com o marketing de afiliados e você pode começar de graça. Não há custo para ingressar nos programas de afiliados; portanto, tudo o que você precisa fazer é promover o produto ou serviço para fazer comissões.

A mídia social é uma ótima plataforma para isso, mas você precisa fazê-lo corretamente, caso contrário, sua conta será fechada por spam.

Se a ideia de promover produtos digitais para comissões mais altas lhe agrada, você pode ir para a [hotmart](#) e criar uma conta gratuita.

Você pode promover qualquer um de seus produtos digitais. Eles têm muitas categorias e centenas, senão milhares de produtos para escolher.

Assim como existem afiliadas que ganham muito dinheiro com o Programa de Associados da Amazon, há pessoas que ganham de 6 a 7 dígitos por ano promovendo os produtos Hotmart.

Há muita concorrência, mas certamente é possível fazer muito bem com a Hotmart e outras plataformas semelhantes.

Vantagens do marketing afiliado

- Fácil de começar
- Muitos produtos diferentes para promover
- Potencial de ganho ilimitado
- Pode começar de graça
- Sem preocupações com o atendimento ao cliente (o fornecedor cuida disso)
- Uma maneira comprovada de ganhar dinheiro online

Desvantagens do marketing afiliado

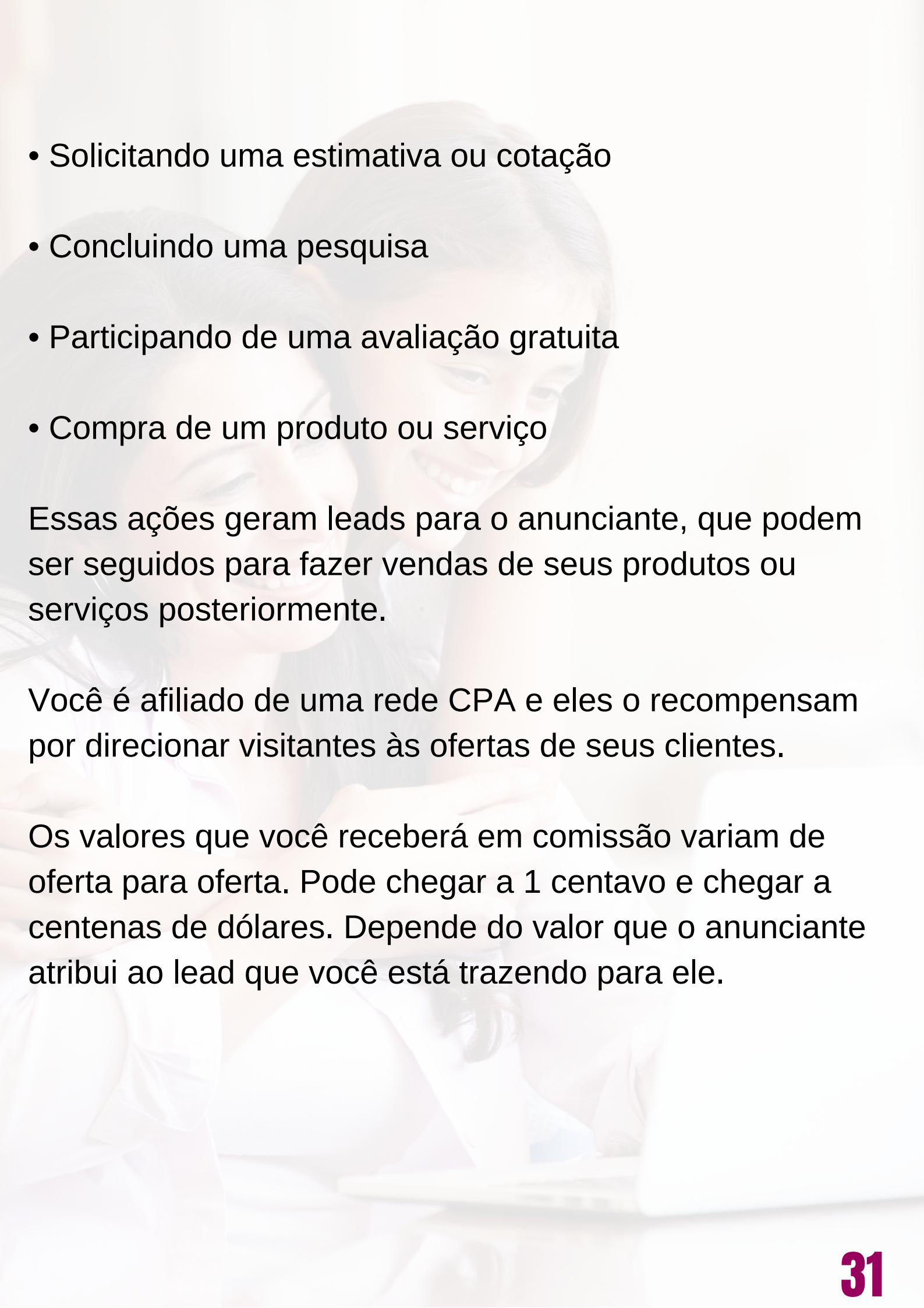
- As comissões podem ser muito baixas
- Há muita concorrência
- O cliente nunca é seu
- Às vezes, você precisa ser aprovado pelo fornecedor, o que pode ser difícil para os novatos

Marketing de CPA

CPA significa Custo por ação, e é diferente do marketing de afiliados, porque geralmente não há venda necessária para ser pago pela rede que você está usando.

Quando alguém clica no seu link de afiliado e conclui a ação necessária, você é pago. Os tipos de ações incluem:

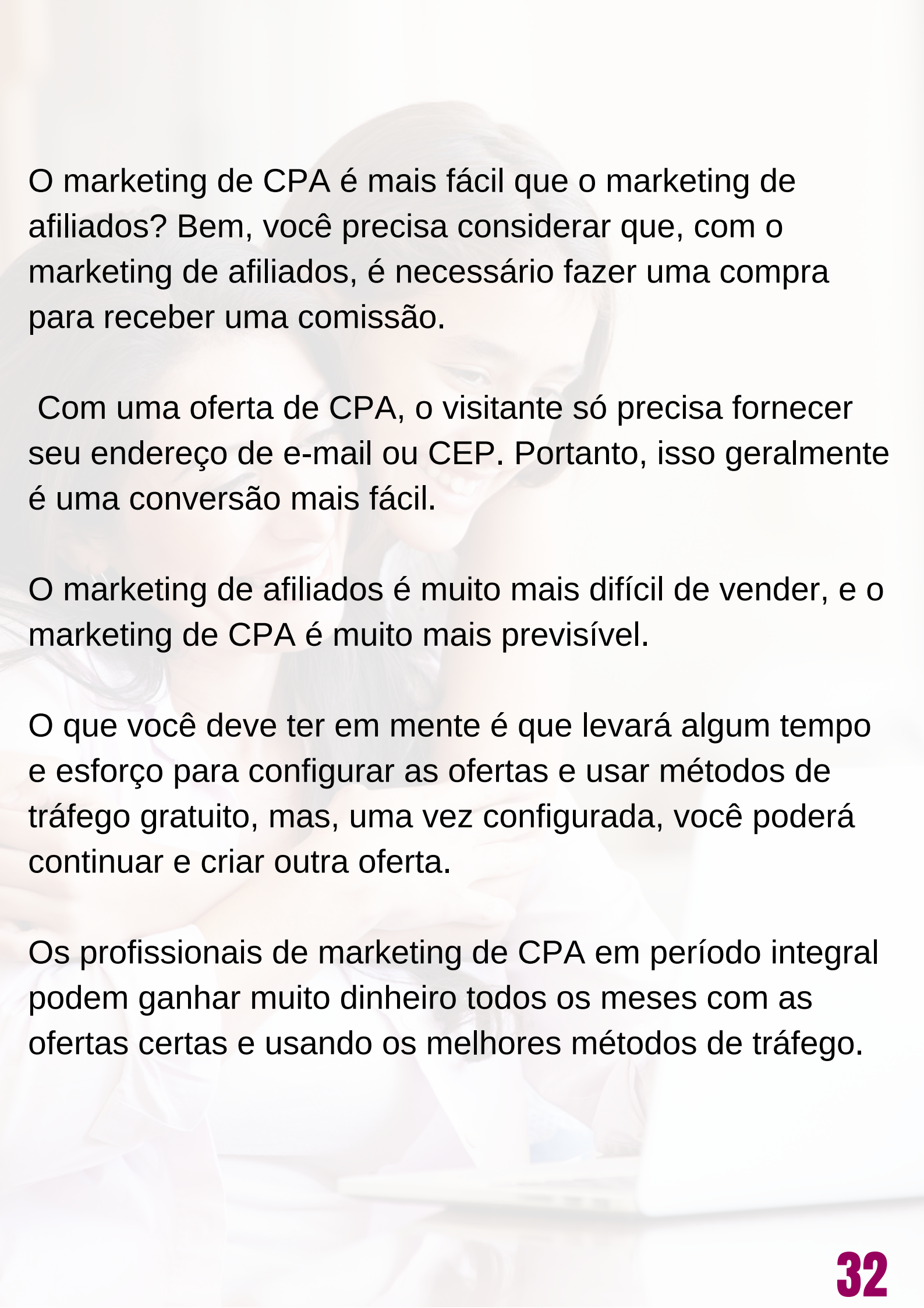
- Fornecendo o endereço de email em um formulário
- Fornecendo o Código Postal (CEP) em um formulário
- Preenchendo um formulário mais complexo

- 
- Solicitando uma estimativa ou cotação
 - Concluindo uma pesquisa
 - Participando de uma avaliação gratuita
 - Compra de um produto ou serviço

Essas ações geram leads para o anunciante, que podem ser seguidos para fazer vendas de seus produtos ou serviços posteriormente.

Você é afiliado de uma rede CPA e eles o recompensam por direcionar visitantes às ofertas de seus clientes.

Os valores que você receberá em comissão variam de oferta para oferta. Pode chegar a 1 centavo e chegar a centenas de dólares. Depende do valor que o anunciante atribui ao lead que você está trazendo para ele.



O marketing de CPA é mais fácil que o marketing de afiliados? Bem, você precisa considerar que, com o marketing de afiliados, é necessário fazer uma compra para receber uma comissão.

Com uma oferta de CPA, o visitante só precisa fornecer seu endereço de e-mail ou CEP. Portanto, isso geralmente é uma conversão mais fácil.

O marketing de afiliados é muito mais difícil de vender, e o marketing de CPA é muito mais previsível.

O que você deve ter em mente é que levará algum tempo e esforço para configurar as ofertas e usar métodos de tráfego gratuito, mas, uma vez configurada, você poderá continuar e criar outra oferta.

Os profissionais de marketing de CPA em período integral podem ganhar muito dinheiro todos os meses com as ofertas certas e usando os melhores métodos de tráfego.

Vantagens do marketing de CPA

- As conversões são muito maiores
- O tráfego frio costuma converter-se bem
- Existem muitas boas redes de CPA
- É muito fácil configurar campanhas de CPA
- Pode começar de graça

Desvantagens do marketing de CPA

- Pode ser muito difícil para os novatos serem aceitos pelas redes CPA
- Muitas vezes existem restrições de país
- As comissões podem ser pequenas
- Há muita concorrência
- O cliente nunca é seu

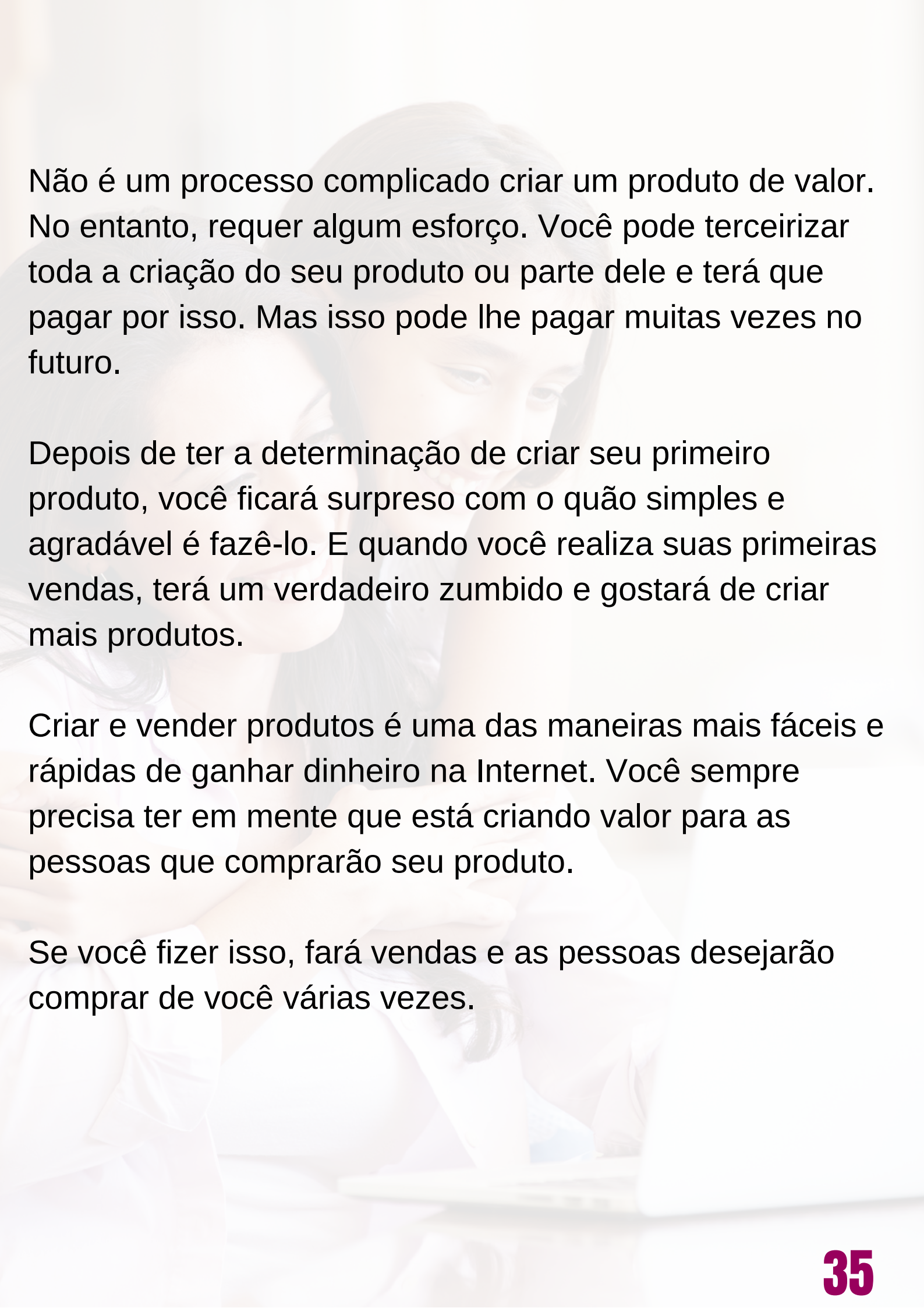
Seu próprio produto ou serviço

Você tem uma habilidade que você pode ensinar às pessoas? Você sabe coisas que os outros não sabem devido às suas experiências de trabalho?

Você conseguiu algo excelente, como perder peso e mantê-lo, fazer a transição para uma dieta saudável, foi um ótimo pai para seus filhos que agora são cidadãos modelo?

Não se preocupe se você não consegue pensar em algo do topo da sua cabeça. Existem ótimas maneiras de você debater ideias para a criação de produtos.

Muitas pessoas acreditam que não têm o necessário para criar um ótimo produto, mas isso não é verdade.

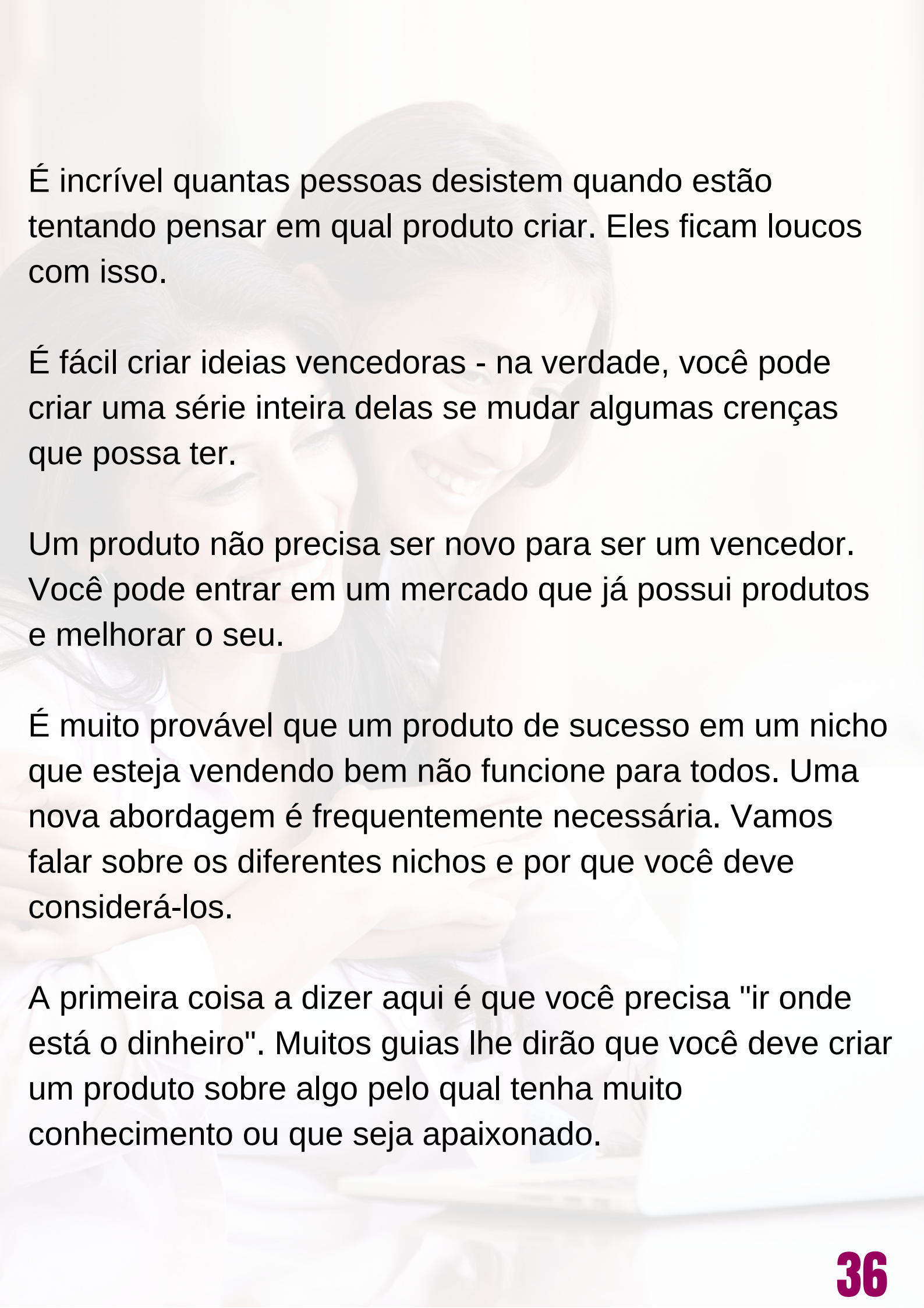


Não é um processo complicado criar um produto de valor. No entanto, requer algum esforço. Você pode terceirizar toda a criação do seu produto ou parte dele e terá que pagar por isso. Mas isso pode lhe pagar muitas vezes no futuro.

Depois de ter a determinação de criar seu primeiro produto, você ficará surpreso com o quão simples e agradável é fazê-lo. E quando você realiza suas primeiras vendas, terá um verdadeiro zumbido e gostará de criar mais produtos.

Criar e vender produtos é uma das maneiras mais fáceis e rápidas de ganhar dinheiro na Internet. Você sempre precisa ter em mente que está criando valor para as pessoas que comprarão seu produto.

Se você fizer isso, fará vendas e as pessoas desejarão comprar de você várias vezes.



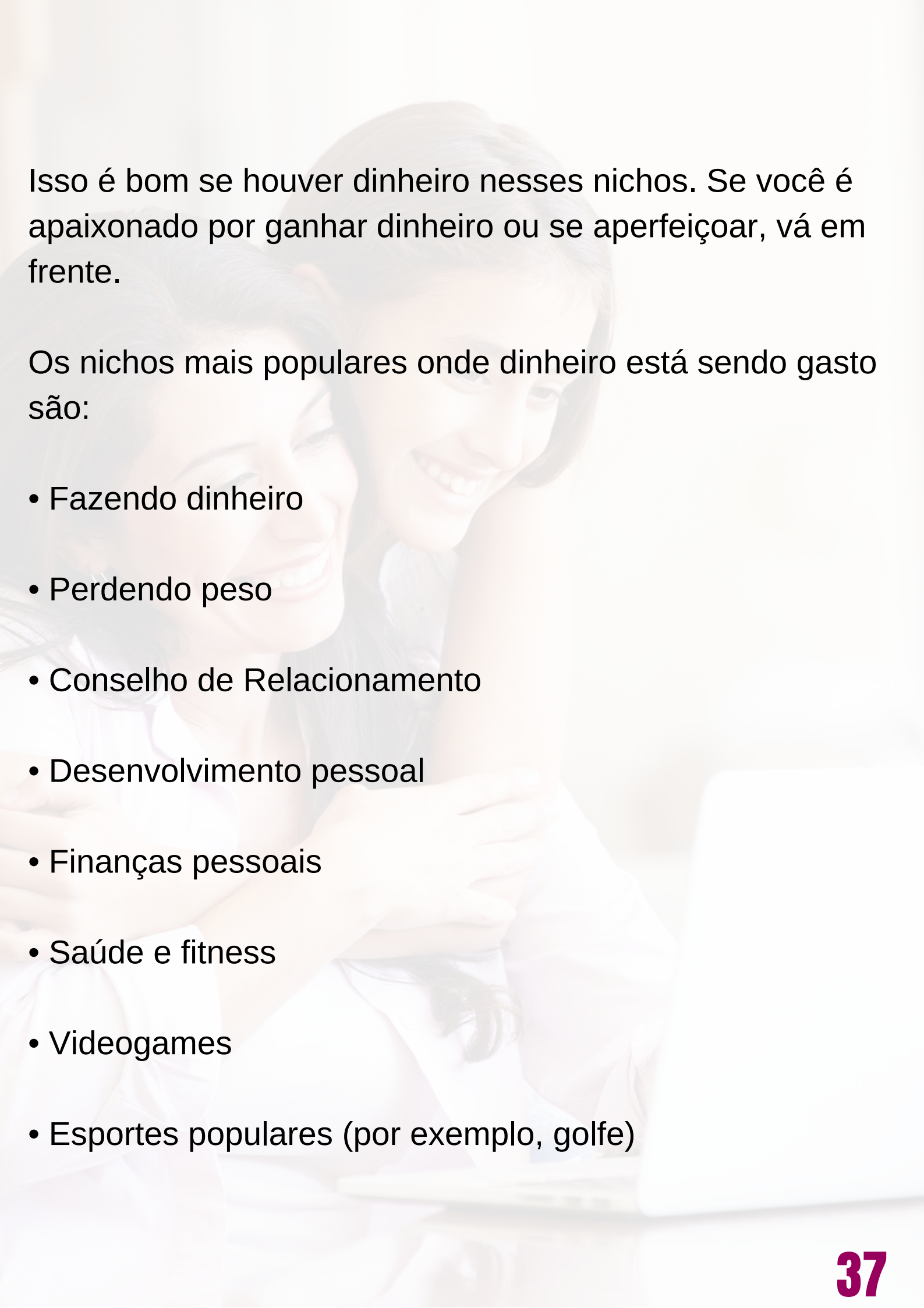
É incrível quantas pessoas desistem quando estão tentando pensar em qual produto criar. Eles ficam loucos com isso.

É fácil criar ideias vencedoras - na verdade, você pode criar uma série inteira delas se mudar algumas crenças que possa ter.

Um produto não precisa ser novo para ser um vencedor. Você pode entrar em um mercado que já possui produtos e melhorar o seu.

É muito provável que um produto de sucesso em um nicho que esteja vendendo bem não funcione para todos. Uma nova abordagem é frequentemente necessária. Vamos falar sobre os diferentes nichos e por que você deve considerá-los.

A primeira coisa a dizer aqui é que você precisa "ir onde está o dinheiro". Muitos guias lhe dirão que você deve criar um produto sobre algo pelo qual tenha muito conhecimento ou que seja apaixonado.

A woman and a man are smiling and looking at a laptop screen. The woman is on the left, and the man is on the right. They appear to be in a professional or educational setting.

Isso é bom se houver dinheiro nesses nichos. Se você é apaixonado por ganhar dinheiro ou se aperfeiçoar, vá em frente.

Os nichos mais populares onde dinheiro está sendo gasto são:

- Fazendo dinheiro
- Perdendo peso
- Conselho de Relacionamento
- Desenvolvimento pessoal
- Finanças pessoais
- Saúde e fitness
- Videogames
- Esportes populares (por exemplo, golfe)

Esses nichos também são extremamente competitivos, porém concorrência é prova de que há uma demanda e que as pessoas estão gastando dinheiro nesses nichos.

As vantagens da criação de produtos

- Qualquer pessoa pode criar um produto - você não precisa ser um especialista
- Você mantém todo o dinheiro de qualquer venda (sem compartilhamento com fornecedores)
- O produto certo pode fazer você ganhar dinheiro por um longo tempo
- Os compradores são seus
- Você pode criar uma ótima reputação
- Você aprenderá habilidades valiosas

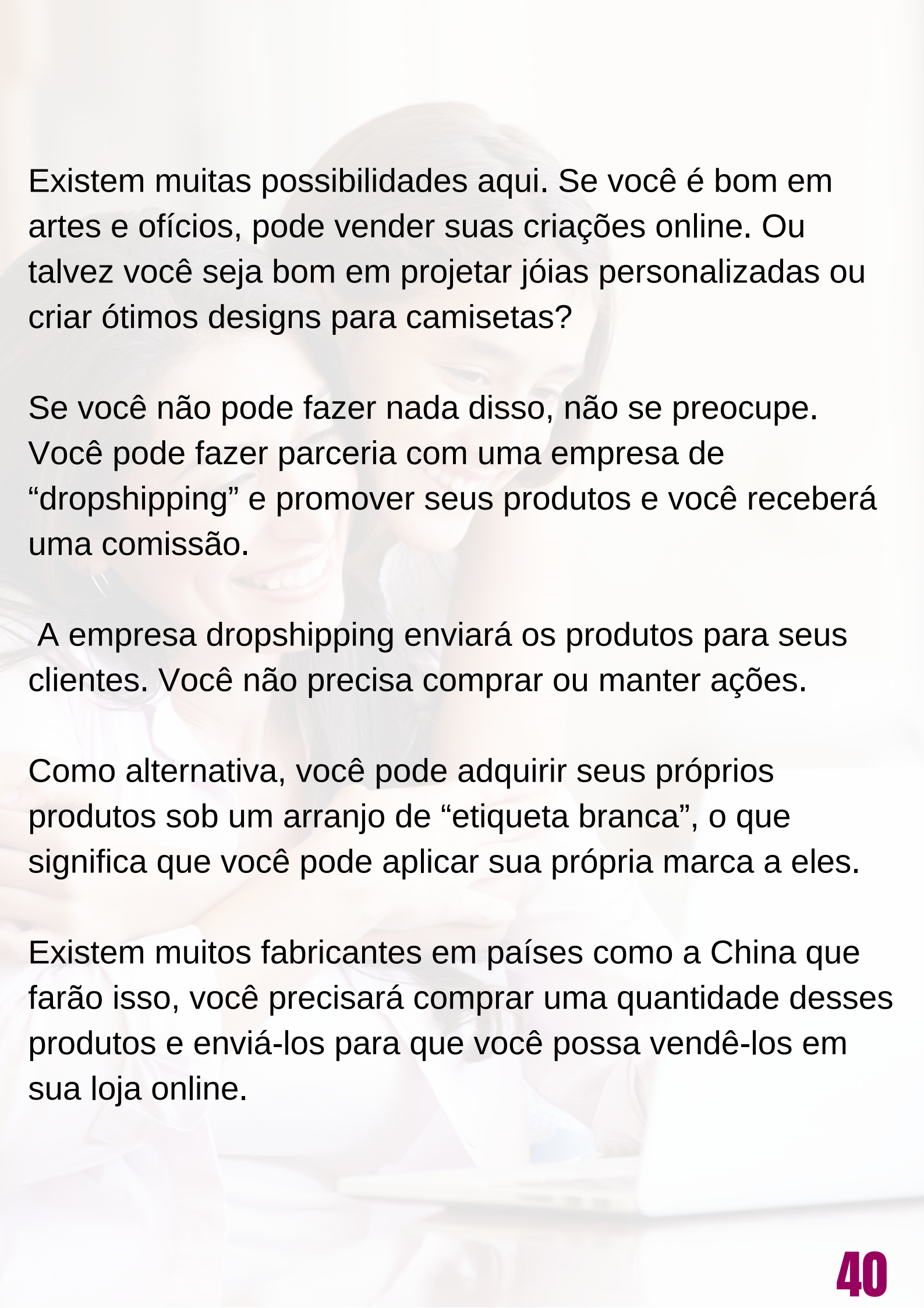
Desvantagens da criação de produtos

- Levará tempo, esforço e às vezes dinheiro se você terceirizar determinadas tarefas
- Você terá que lidar com problemas de atendimento ao cliente
- Nem todas as ideias de produtos são vencedoras

Comércio eletrônico

As compras on-line têm aumentado nos últimos anos. A Amazon é a maior varejista do mundo e a maioria das grandes lojas agora vende seus produtos on-line.

As pessoas realmente gostam da conveniência de comprar coisas on-line e depois recebê-las pelo correio logo depois. As compras online também são conhecidas como comércio eletrônico.

A woman with dark hair, wearing a white top, is smiling and looking at a laptop screen. The background is a soft, out-of-focus image of her and the laptop.

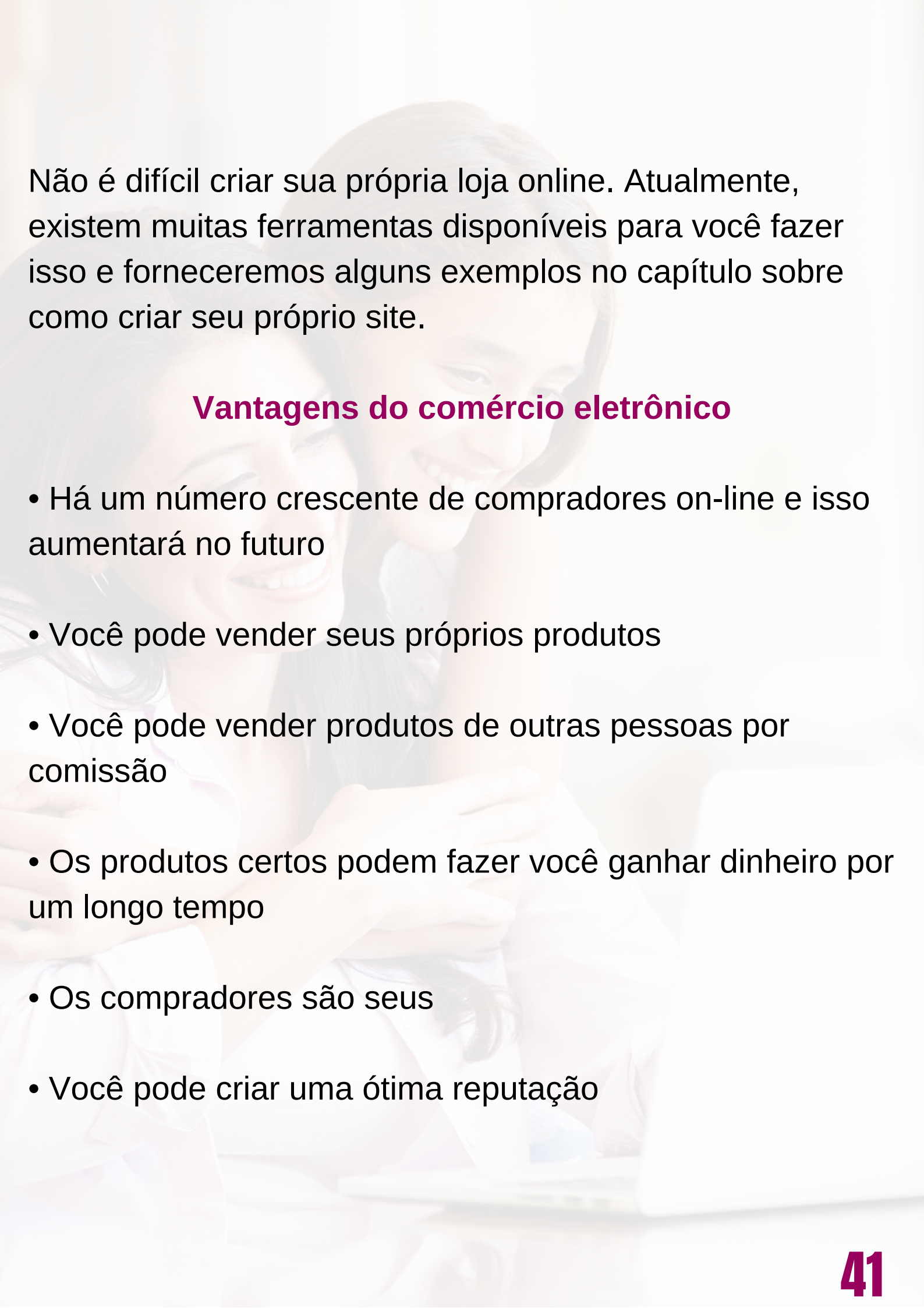
Existem muitas possibilidades aqui. Se você é bom em artes e ofícios, pode vender suas criações online. Ou talvez você seja bom em projetar jóias personalizadas ou criar ótimos designs para camisetas?

Se você não pode fazer nada disso, não se preocupe. Você pode fazer parceria com uma empresa de “dropshipping” e promover seus produtos e você receberá uma comissão.

A empresa dropshipping enviará os produtos para seus clientes. Você não precisa comprar ou manter ações.

Como alternativa, você pode adquirir seus próprios produtos sob um arranjo de “etiqueta branca”, o que significa que você pode aplicar sua própria marca a eles.

Existem muitos fabricantes em países como a China que farão isso, você precisará comprar uma quantidade desses produtos e enviá-los para que você possa vendê-los em sua loja online.



Não é difícil criar sua própria loja online. Atualmente, existem muitas ferramentas disponíveis para você fazer isso e forneceremos alguns exemplos no capítulo sobre como criar seu próprio site.

Vantagens do comércio eletrônico

- Há um número crescente de compradores on-line e isso aumentará no futuro
- Você pode vender seus próprios produtos
- Você pode vender produtos de outras pessoas por comissão
- Os produtos certos podem fazer você ganhar dinheiro por um longo tempo
- Os compradores são seus
- Você pode criar uma ótima reputação

Desvantagens do comércio eletrônico

- Pode ser caro adquirir seus próprios produtos
- As comissões geralmente não são altas com dropshipping
- Se você vender seus próprios produtos, terá que lidar com problemas de atendimento ao cliente



ATENÇÃO!



Se você gostou da ideia de criar o seu próprio produto, mas não sabe por onde começar...

O que me diz de começar a vender E-books?

Existe um modelo de negócio que permite a qualquer pessoa sem nenhuma restrição quanto a idade, escolaridade, conhecimento ou situação financeira começar a ganhar dinheiro através da internet.

Esse modelo já deixou inúmeras pessoas milionárias inclusive no Brasil. Agora você pode ter um negócio próprio ou fonte de renda extra sem precisar ser expert em nada!

Com esse modelo de negócios você vende o seu próprio produto mesmo que nunca tenha criado um produto digital na vida!

Se você gostou dessa informação e deseja começar o seu negócio digital e poder ficar em casa cuidando e acompanhando de perto o desenvolvimento dos seus filhos...

MÉTODO

**MÃE
DIGITAL**

Clique Aqui!

Ou se preferir visite nosso site:

<https://jnegocio.online/negocio-digital-mmd>





Escolhendo o seu Nicho Ideal

A background image showing two young women with dark hair, smiling and looking at a laptop screen. The image is faded and serves as a background for the text.

Um nicho é apenas uma categoria.

Aqui estão alguns exemplos de nichos:

- Saúde e fitness
- Perda de peso
- Desenvolvimento pessoal
- Relacionamentos
- Parentalidade
- Computadores e tecnologia
- Esportes
- Negócios e marketing
- Fazendo dinheiro
- Artes e Ofícios
- Culinária e receitas

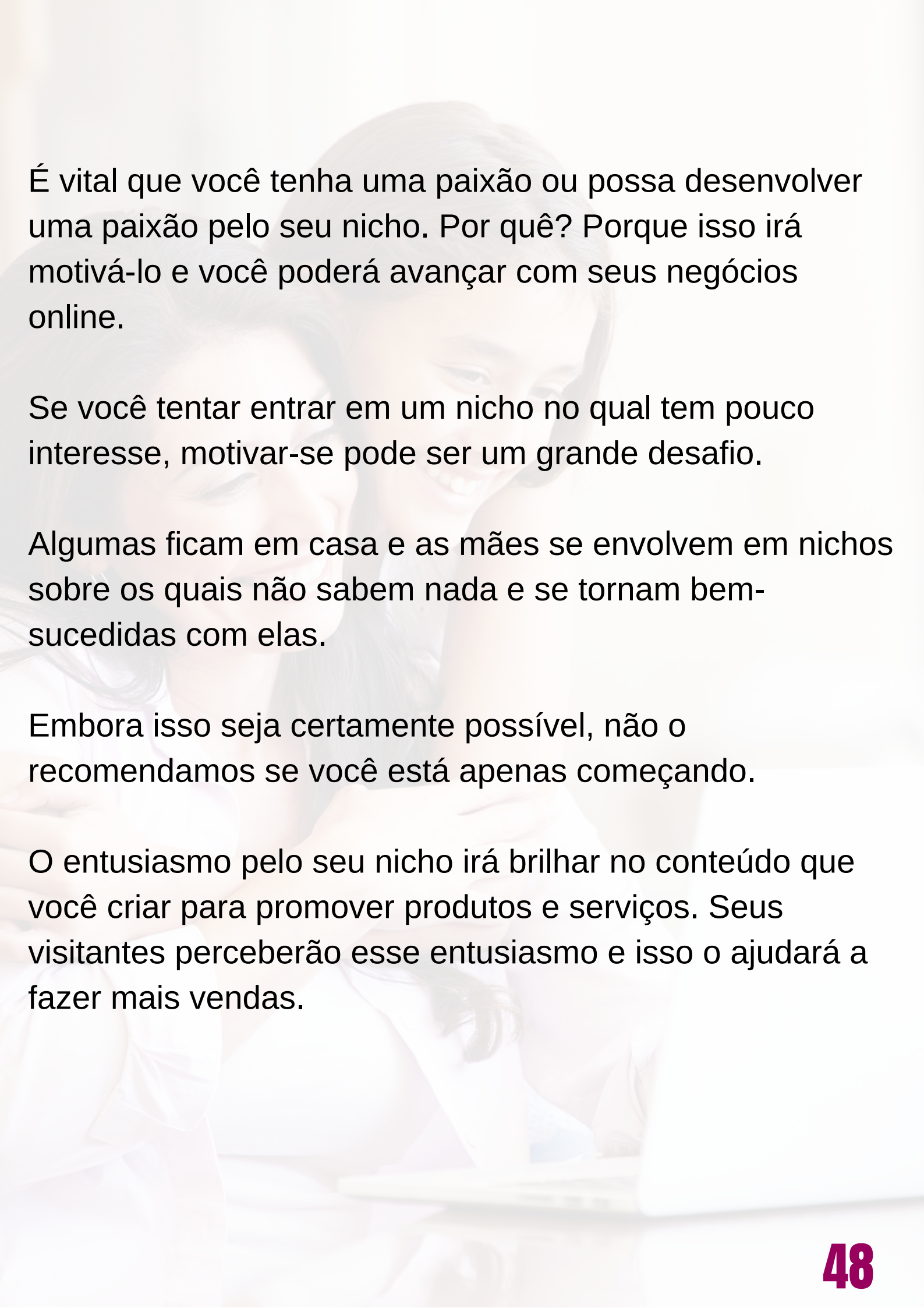
Esta é apenas uma pequena amostra. Existem centenas de nichos e sub nichos diferentes.

Se você adotar o nicho “computadores e tecnologia”, os sub nichos poderão ser laptops, smartphones, tablets, dispositivos de segurança doméstica, drones, robôs, software e assim por diante.

Então, como você escolhe um nicho para começar? Bem, o cenário ideal é escolher um nicho pelo qual você é especialista e pelo qual é totalmente apaixonado.

Como exemplo, você pode considerar-se uma mãe excelente e pode aconselhar os pais novos e os existentes para ajudá-los a criar melhor seus filhos.

Se você não se considera um especialista em algo, não se preocupe. Basicamente, você pode escolher qualquer nicho que desejar, desde que ache que pode desenvolver um forte interesse e aprender mais sobre isso do que a maioria das pessoas saberá.

A woman with dark hair is smiling and looking down at a laptop screen. The image is slightly faded and serves as a background for the text.

É vital que você tenha uma paixão ou possa desenvolver uma paixão pelo seu nicho. Por quê? Porque isso irá motivá-lo e você poderá avançar com seus negócios online.

Se você tentar entrar em um nicho no qual tem pouco interesse, motivar-se pode ser um grande desafio.

Algumas ficam em casa e as mães se envolvem em nichos sobre os quais não sabem nada e se tornam bem-sucedidas com elas.

Embora isso seja certamente possível, não o recomendamos se você está apenas começando.

O entusiasmo pelo seu nicho irá brilhar no conteúdo que você criar para promover produtos e serviços. Seus visitantes perceberão esse entusiasmo e isso o ajudará a fazer mais vendas.

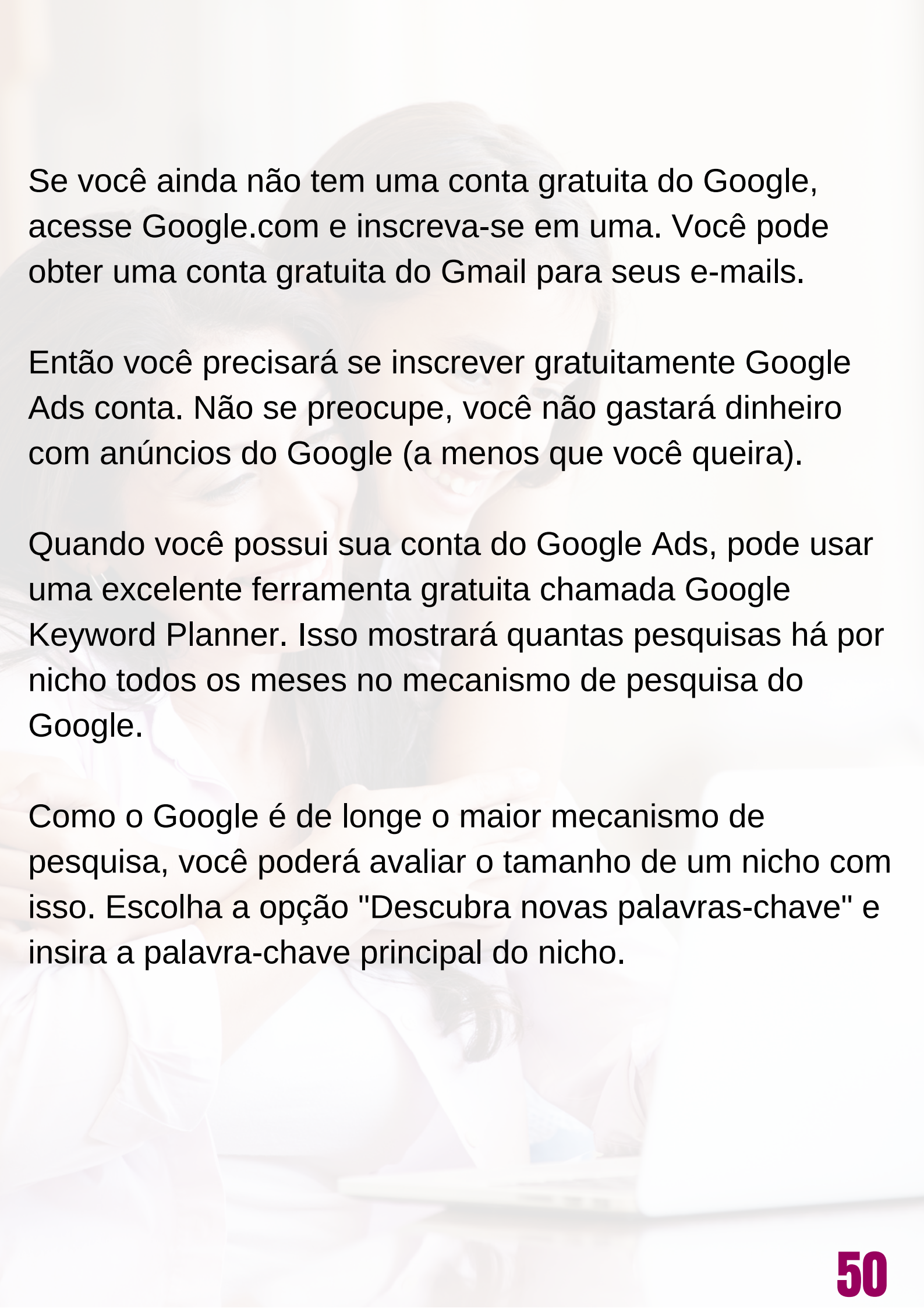
Teste suas ideias de nicho

É importante que você escolha um nicho com bom potencial para ganhar dinheiro.

Você precisa descobrir o tamanho do nicho e se as pessoas estão gastando ou não dinheiro no nicho.

Para avaliar o tamanho do nicho, você pode fazer uma pesquisa no Google ou em outro mecanismo de pesquisa. Basta digitar "Tamanho e estatísticas [de nicho]" para, por exemplo, procurar "tamanho e estatísticas de nicho dos pais".

Às vezes, você pode encontrar a resposta para o tamanho de um nicho ao fazer isso. Se você não pode, existe outra boa maneira de descobrir.

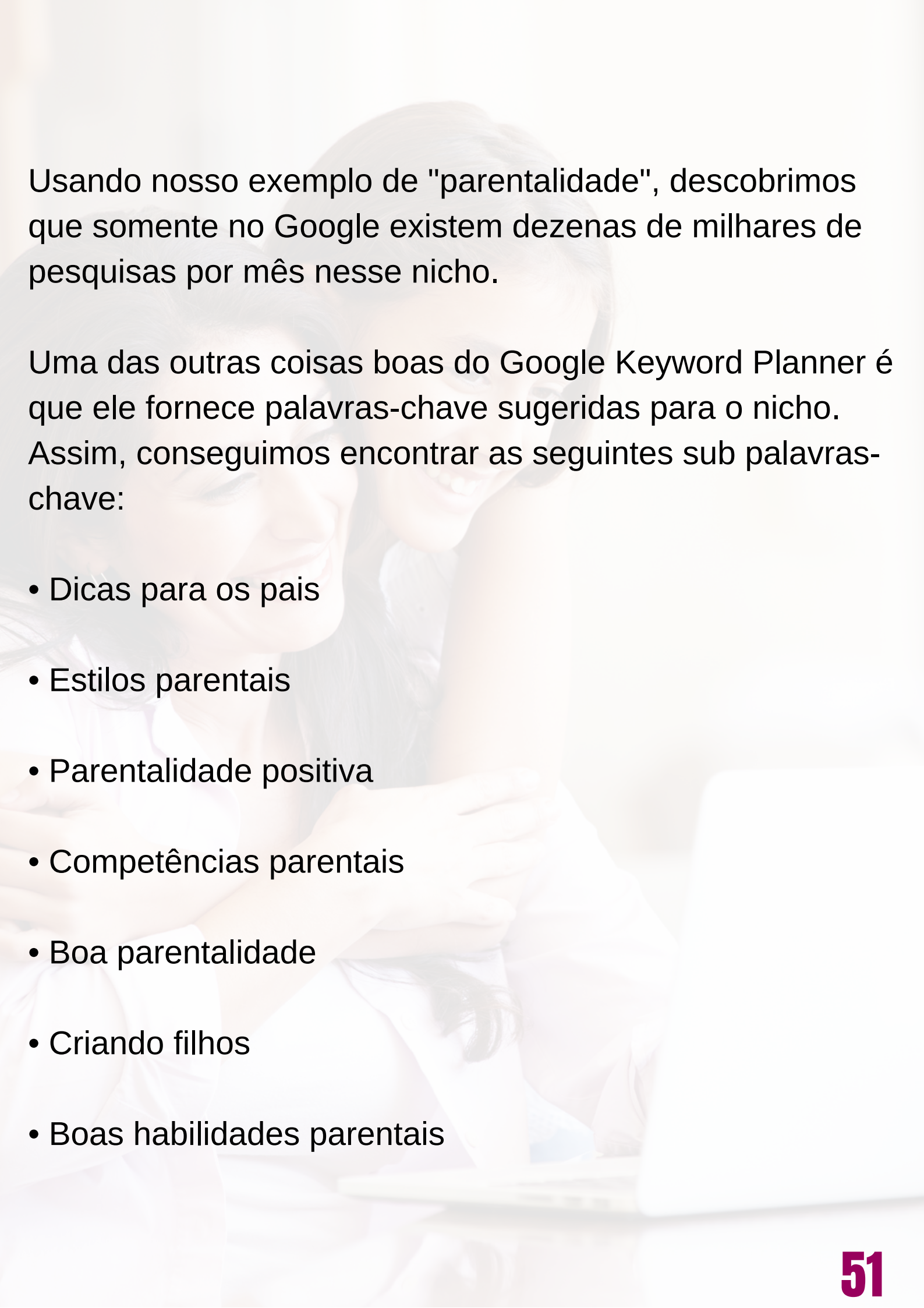
A woman in a white lab coat is looking at a laptop screen. The background is a soft, out-of-focus image of her working at a desk.

Se você ainda não tem uma conta gratuita do Google, acesse [Google.com](https://www.google.com) e inscreva-se em uma. Você pode obter uma conta gratuita do Gmail para seus e-mails.

Então você precisará se inscrever gratuitamente Google Ads conta. Não se preocupe, você não gastará dinheiro com anúncios do Google (a menos que você queira).

Quando você possui sua conta do Google Ads, pode usar uma excelente ferramenta gratuita chamada Google Keyword Planner. Isso mostrará quantas pesquisas há por nicho todos os meses no mecanismo de pesquisa do Google.

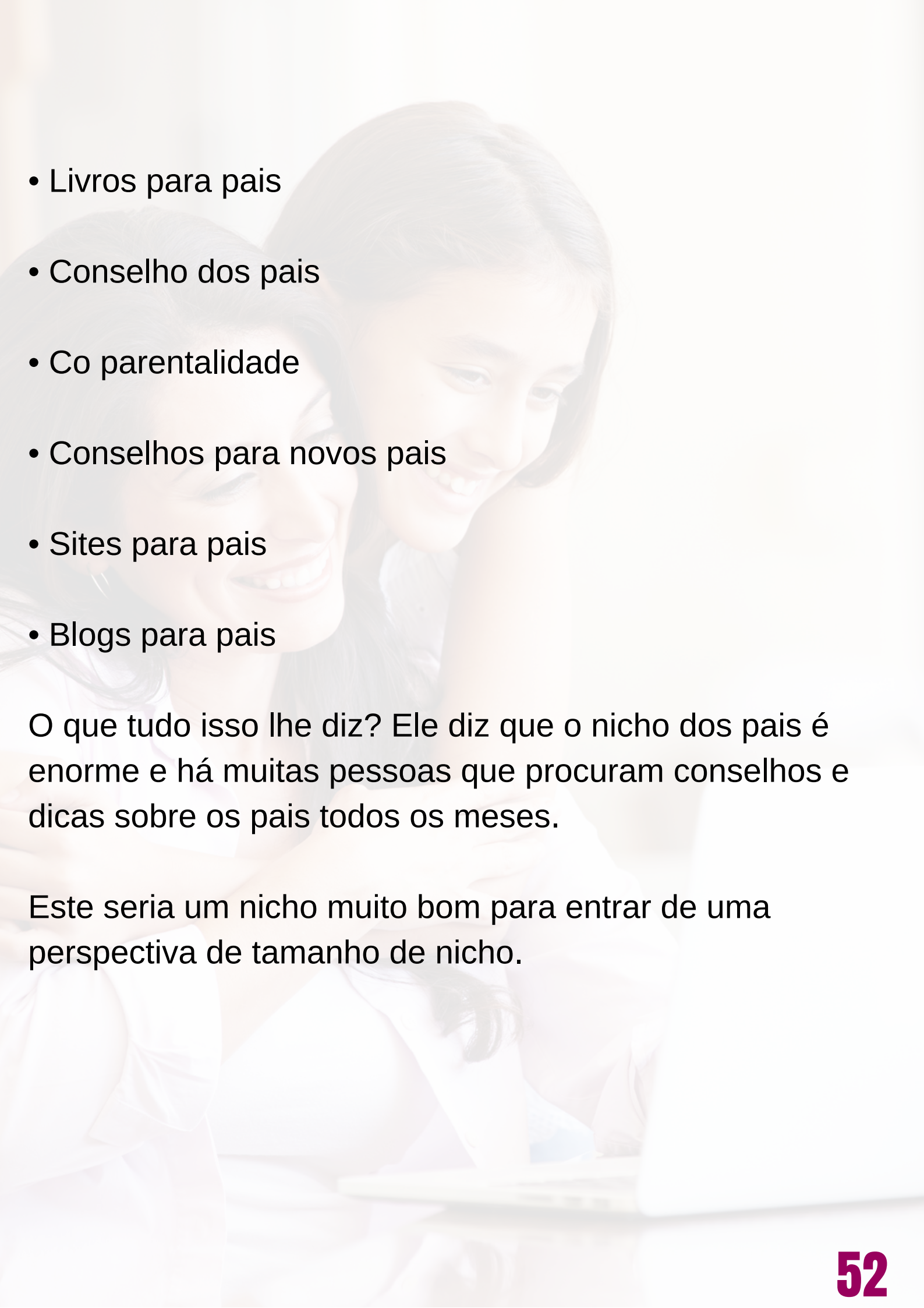
Como o Google é de longe o maior mecanismo de pesquisa, você poderá avaliar o tamanho de um nicho com isso. Escolha a opção "Descubra novas palavras-chave" e insira a palavra-chave principal do nicho.



Usando nosso exemplo de "parentalidade", descobrimos que somente no Google existem dezenas de milhares de pesquisas por mês nesse nicho.

Uma das outras coisas boas do Google Keyword Planner é que ele fornece palavras-chave sugeridas para o nicho. Assim, conseguimos encontrar as seguintes sub palavras-chave:

- Dicas para os pais
- Estilos parentais
- Parentalidade positiva
- Competências parentais
- Boa parentalidade
- Criando filhos
- Boas habilidades parentais

- 
- Livros para pais
 - Conselho dos pais
 - Co parentalidade
 - Conselhos para novos pais
 - Sites para pais
 - Blogs para pais

O que tudo isso lhe diz? Ele diz que o nicho dos pais é enorme e há muitas pessoas que procuram conselhos e dicas sobre os pais todos os meses.

Este seria um nicho muito bom para entrar de uma perspectiva de tamanho de nicho.

Portanto, o próximo passo é verificar se as pessoas estão gastando dinheiro no nicho. Então vá ao Google e digite "conselhos para os pais".

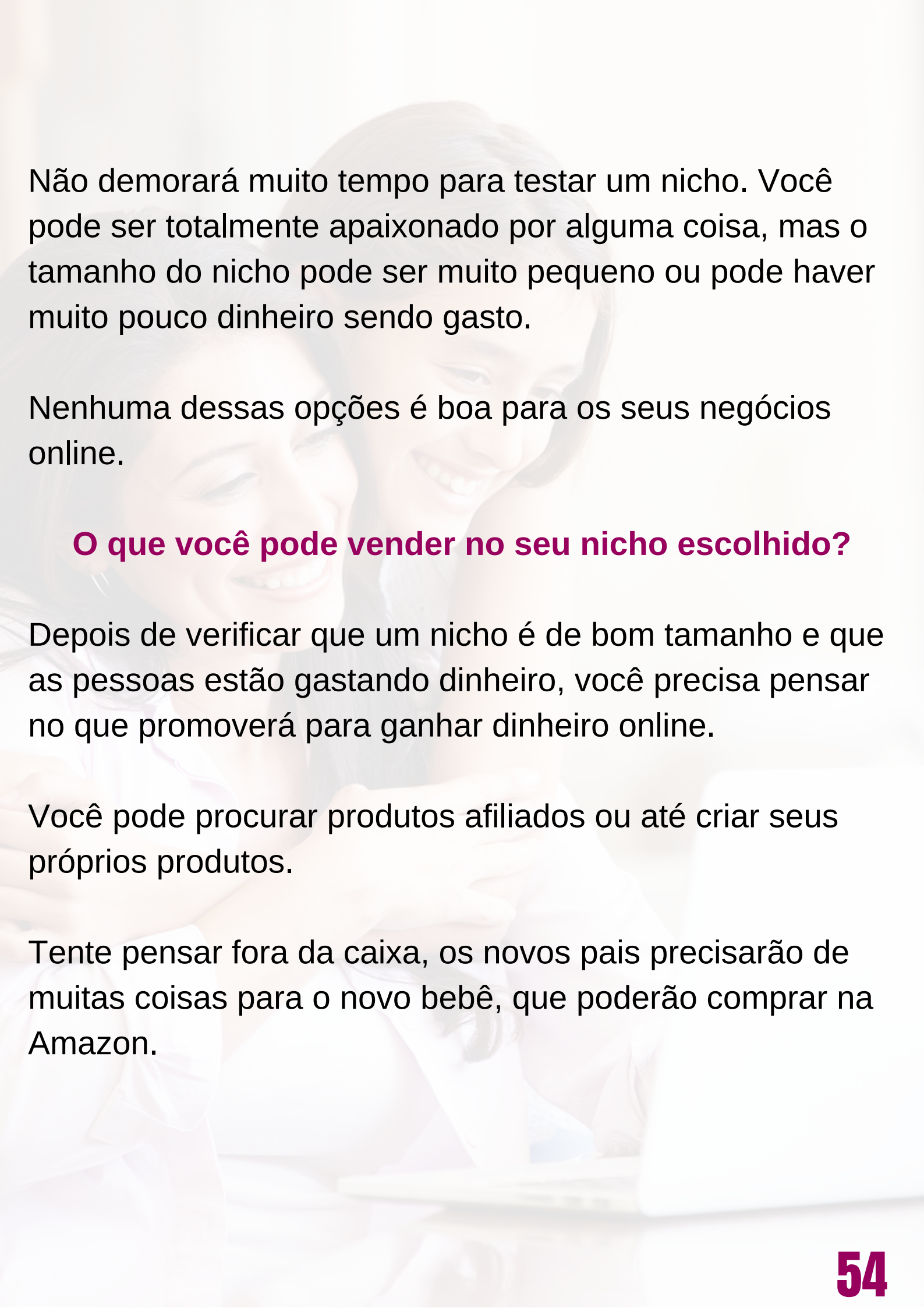
Existem anúncios exibidos na página de resultados? Encontramos vários anúncios quando fizemos isso.

Vá para a Amazon e procure por "livros para pais". Existem muitos livros que estão vendendo bem? Encontramos muitos livros aqui.

Como verificação final, você pode ir até o Clickbank ou hotmart e ver se existem produtos digitais vendidos no nicho dos pais.

Aqui está a coisa: os vendedores não vão gastar dinheiro com anúncios do Google se ninguém estiver comprando no nicho.

Eles não vão escrever livros sobre o nicho e publicá-los na Amazon se a demanda também não existir. Isso faz sentido?

A background image showing a woman and a young child smiling and looking at a laptop screen. The woman is on the left, and the child is on the right, both appearing happy and engaged with the content on the screen.

Não demorará muito tempo para testar um nicho. Você pode ser totalmente apaixonado por alguma coisa, mas o tamanho do nicho pode ser muito pequeno ou pode haver muito pouco dinheiro sendo gasto.

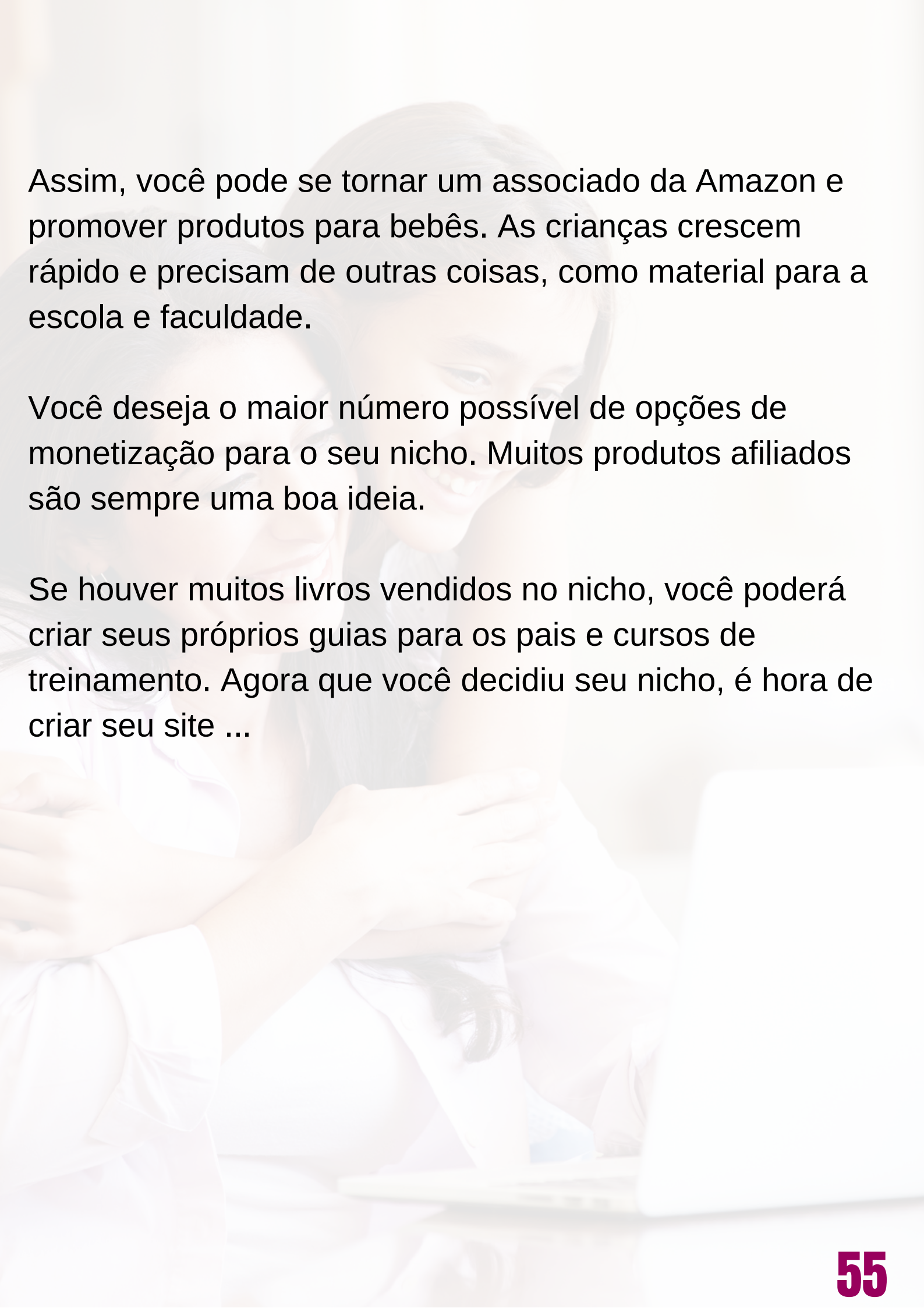
Nenhuma dessas opções é boa para os seus negócios online.

O que você pode vender no seu nicho escolhido?

Depois de verificar que um nicho é de bom tamanho e que as pessoas estão gastando dinheiro, você precisa pensar no que promoverá para ganhar dinheiro online.

Você pode procurar produtos afiliados ou até criar seus próprios produtos.

Tente pensar fora da caixa, os novos pais precisarão de muitas coisas para o novo bebê, que poderão comprar na Amazon.

A woman with dark hair is smiling and looking at a laptop screen. In the foreground, a child's hands are visible, holding a pen over a piece of paper. The background is a soft, out-of-focus indoor setting.

Assim, você pode se tornar um associado da Amazon e promover produtos para bebês. As crianças crescem rápido e precisam de outras coisas, como material para a escola e faculdade.

Você deseja o maior número possível de opções de monetização para o seu nicho. Muitos produtos afiliados são sempre uma boa ideia.

Se houver muitos livros vendidos no nicho, você poderá criar seus próprios guias para os pais e cursos de treinamento. Agora que você decidiu seu nicho, é hora de criar seu site ...

A top-down view of a desk with a laptop, a succulent, a watch, glasses, and papers. The background is a solid pink color. The text is centered in the middle of the image.

Criando sua Estrutura Digital

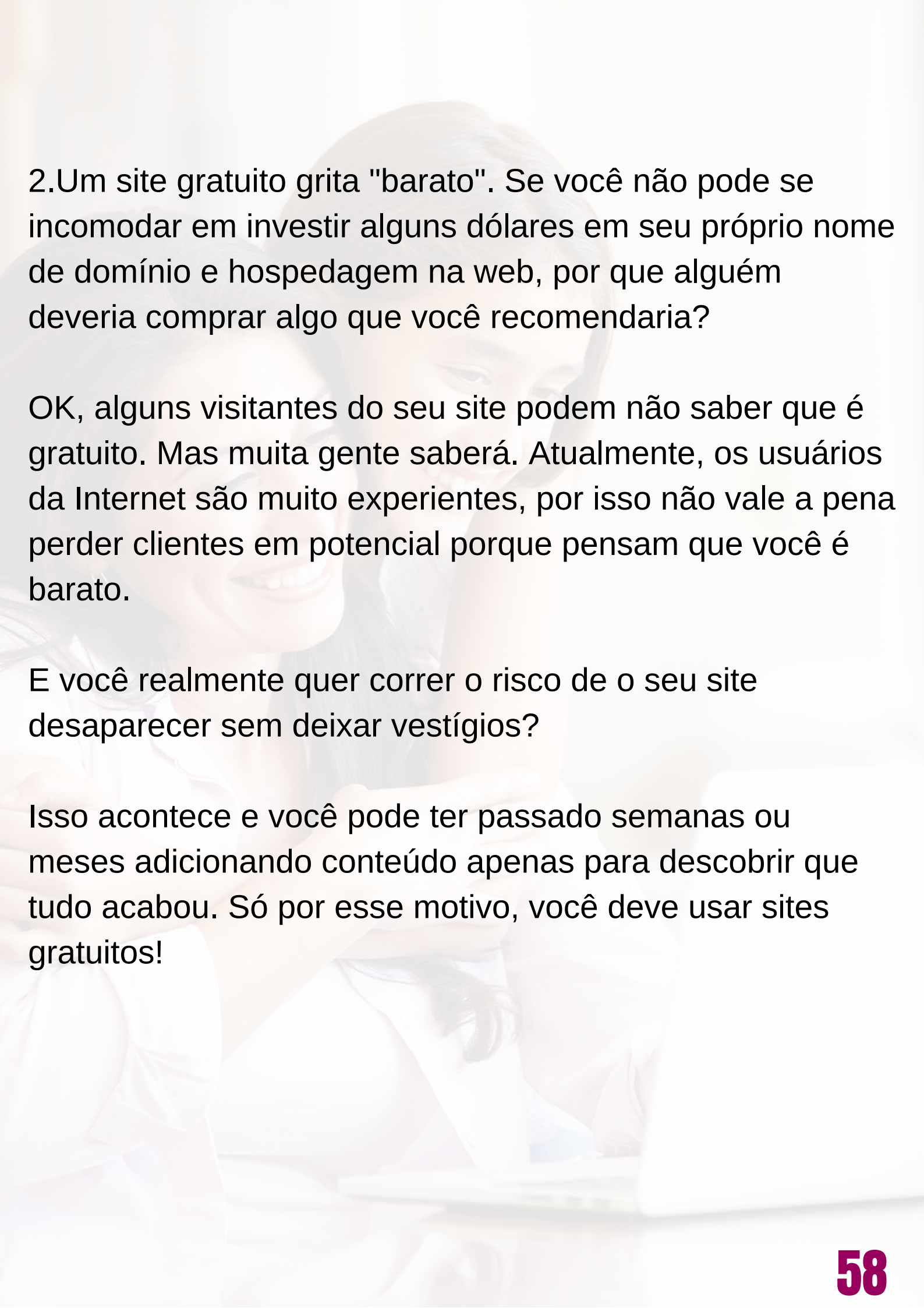
Não deixe o pensamento de configurar seu site aterrorizar você. É realmente muito fácil e há muitos vídeos úteis disponíveis no YouTube que mostrarão como fazer tudo. Antes de entrarmos em detalhes, vamos abordar o assunto de sites gratuitos.

Se você estiver com um orçamento baixo, pode ser muito tentador criar um site gratuito usando serviços como Wix. Existem outros também. Algumas pessoas começam dessa maneira, mas não recomendo.

Há duas razões principais pelas quais sites gratuitos não são uma boa ideia:

1. Você pode gastar muito tempo adicionando novo conteúdo ao seu site gratuito apenas para descobrir que, por algum motivo, ele foi removido pela plataforma.

Quão devastador isso seria? Isso acontece bastante, então você foi avisada.

A woman with dark hair, wearing a white shirt, is smiling and looking down at a laptop screen. The background is a soft, out-of-focus light color.

2. Um site gratuito grita "barato". Se você não pode se incomodar em investir alguns dólares em seu próprio nome de domínio e hospedagem na web, por que alguém deveria comprar algo que você recomendaria?

OK, alguns visitantes do seu site podem não saber que é gratuito. Mas muita gente saberá. Atualmente, os usuários da Internet são muito experientes, por isso não vale a pena perder clientes em potencial porque pensam que você é barato.

E você realmente quer correr o risco de o seu site desaparecer sem deixar vestígios?

Isso acontece e você pode ter passado semanas ou meses adicionando conteúdo apenas para descobrir que tudo acabou. Só por esse motivo, você deve usar sites gratuitos!

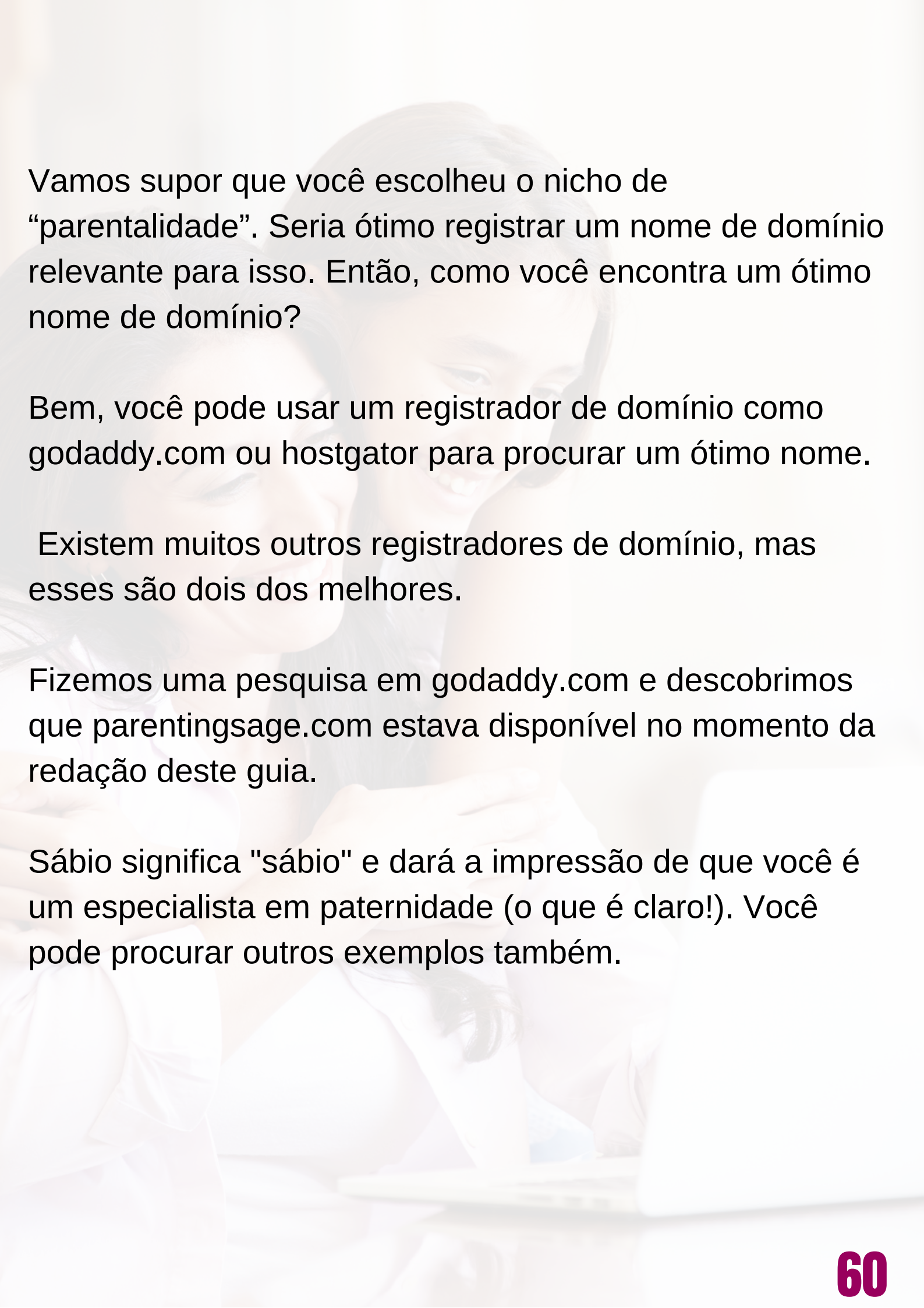
Encontrando o nome de domínio certo

Você precisa registrar um nome de domínio para o seu site. Um nome de domínio é seu endereço exclusivo na Internet.

Google.com é um nome de domínio. Você precisa encontrar um nome de domínio adequado ao seu nicho escolhido.

Algumas pessoas registram seu próprio nome como um nome de domínio, como sarathomas.com, o que é bom, mas se você tiver um nome comum, isso pode ser difícil.

Sempre recomendo que você escolha um nome de domínio.com. Isso é realmente importante, pois ajudará você a classificar as páginas do seu site em alta na pesquisa do Google.



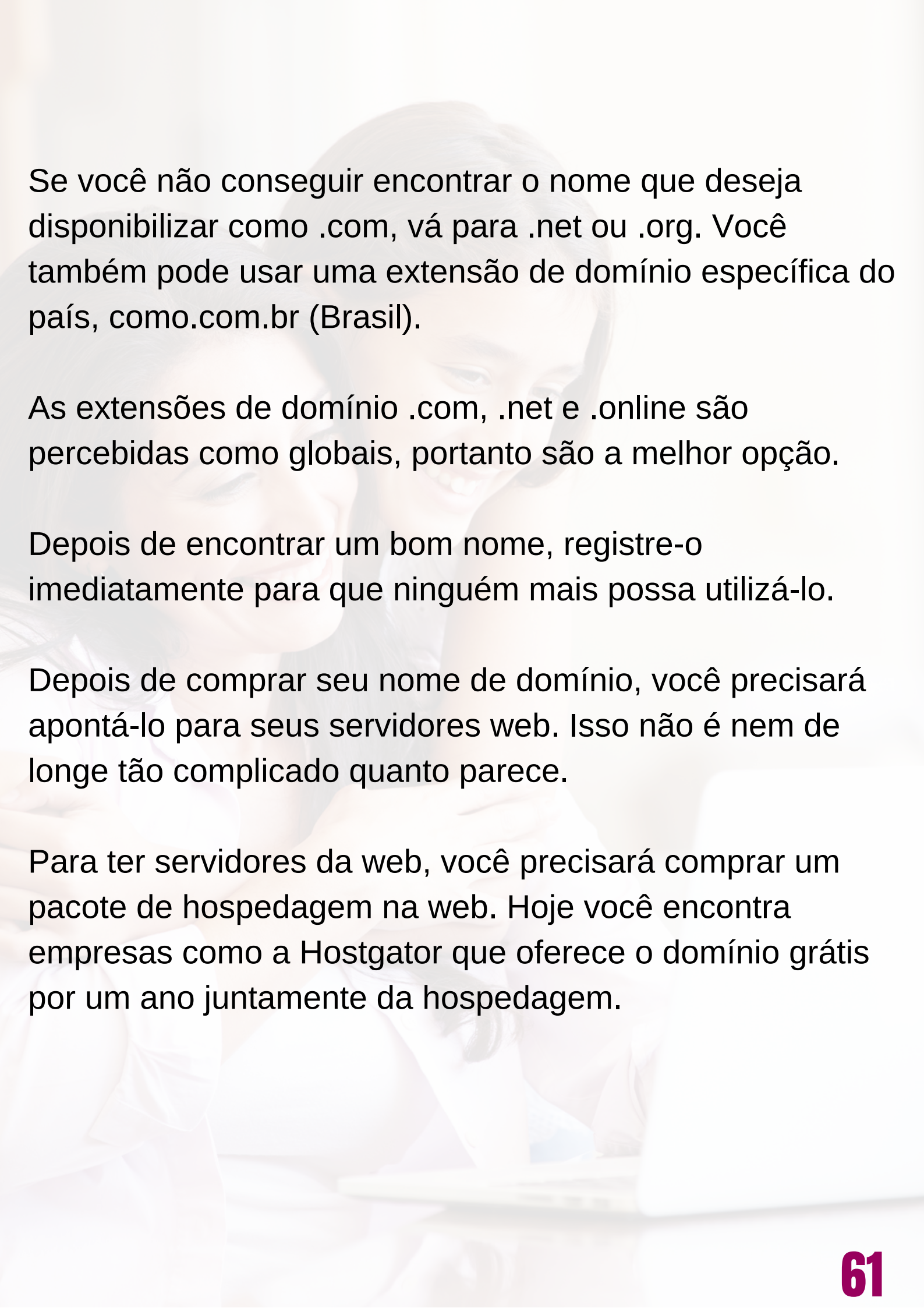
Vamos supor que você escolheu o nicho de “parentalidade”. Seria ótimo registrar um nome de domínio relevante para isso. Então, como você encontra um ótimo nome de domínio?

Bem, você pode usar um registrador de domínio como godaddy.com ou [hostgator](http://hostgator.com) para procurar um ótimo nome.

Existem muitos outros registradores de domínio, mas esses são dois dos melhores.

Fizemos uma pesquisa em godaddy.com e descobrimos que parentingsage.com estava disponível no momento da redação deste guia.

Sábio significa "sábio" e dará a impressão de que você é um especialista em paternidade (o que é claro!). Você pode procurar outros exemplos também.



Se você não conseguir encontrar o nome que deseja disponibilizar como .com, vá para .net ou .org. Você também pode usar uma extensão de domínio específica do país, como.com.br (Brasil).

As extensões de domínio .com, .net e .online são percebidas como globais, portanto são a melhor opção.

Depois de encontrar um bom nome, registre-o imediatamente para que ninguém mais possa utilizá-lo.

Depois de comprar seu nome de domínio, você precisará apontá-lo para seus servidores web. Isso não é nem de longe tão complicado quanto parece.

Para ter servidores da web, você precisará comprar um pacote de hospedagem na web. Hoje você encontra empresas como a Hostgator que oferece o domínio grátis por um ano juntamente da hospedagem.

Instalando seu site WordPress

Mantenha-se conectado à sua hospedagem na web e retorne à página inicial do cPanel. Você deverá ver um ícone para instalação do WordPress ou instalação de software com um clique. Se você estiver em dúvida, peça ajuda ao seu host.

Clique neste ícone e inicie a instalação do WordPress. Você precisará selecionar seu nome de domínio no menu suspenso.

Dê um nome ao seu site (você pode alterar isso mais tarde) e adicione um nome de usuário e senha (às vezes isso é automático e você receberá essas informações após a conclusão da instalação).

Depois clique no botão "Instalar". Alguns segundos depois, seu site WordPress estará instalado e pronto para você usar.

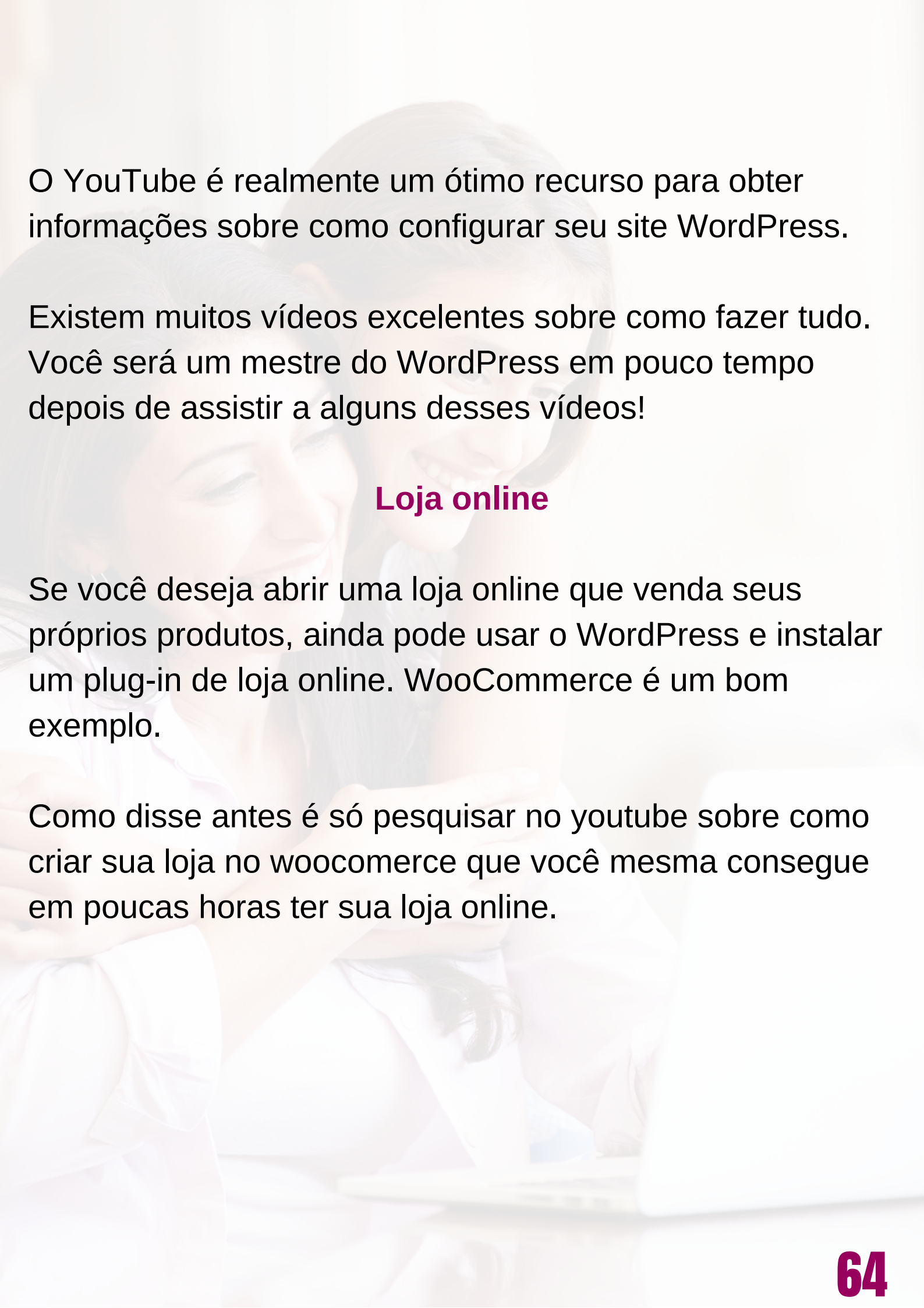
Por que WordPress?

Porque é tão fácil de configurar e usar! Você não precisa de nenhum conhecimento técnico para instalar ou usar um site WordPress.

Depois que o WordPress estiver instalado no seu nome de domínio, basta fazer login no seu site e alterar a aparência, adicionar aprimoramentos com "plugins" e começar a adicionar conteúdo com postagens e páginas.

Todos os sites do WordPress têm temas. É assim que seu site se parece. Existem milhares de temas gratuitos disponíveis para o WordPress.

Plug-ins são bits de código que você pode adicionar ao seu site WordPress para aprimorá-lo. Basta fazer uma pesquisa no Google pelos “plugins WordPress mais populares” e decidir quais você precisa instalar.

A woman and a child are looking at a laptop screen together. The woman is on the left, smiling, and the child is on the right, also smiling. They are both looking at the laptop screen. The background is a soft, out-of-focus light color.

O YouTube é realmente um ótimo recurso para obter informações sobre como configurar seu site WordPress.

Existem muitos vídeos excelentes sobre como fazer tudo. Você será um mestre do WordPress em pouco tempo depois de assistir a alguns desses vídeos!

Loja online

Se você deseja abrir uma loja online que venda seus próprios produtos, ainda pode usar o WordPress e instalar um plug-in de loja online. WooCommerce é um bom exemplo.

Como disse antes é só pesquisar no youtube sobre como criar sua loja no woocommerce que você mesma consegue em poucas horas ter sua loja online.



56



12



497

Alcançando as pessoas certas



Através de tráfego no site o visitante vê o que você tem a oferecer. Quando você possui seu próprio site, deseja direcionar o máximo de tráfego direcionado possível para suas páginas da web.

Existem maneiras gratuitas de fazer isso e formas pagas. Aqui está algo muito importante para você se lembrar:

Sem tráfego no site = sem renda on-line

Você tem que receber visitantes para ganhar dinheiro online. Nada mais importa. Depois de configurar seu site, você precisará procurar maneiras de fazer isso e trabalhar com isso regularmente. Quanto mais visitantes ou tráfego do site você gerar, mais dinheiro você ganhará.

Tráfego amplo

Você pode ter visto pessoas anunciando serviços para enviar dezenas de milhares de visitantes por alguns dólares. Este é um tráfego amplo. Se você estiver comercializando um produto ou serviço que irá agradar a uma grande variedade de pessoas

Tráfego segmentado

Que tal receber visitantes do seu site que estejam realmente interessados no que você tem a oferecer? Você acha que alguns desses visitantes podem ser convertidos? Sim, eles vão!

Se você tem um site que está no nicho dos pais e ensina as pessoas a serem bons pais, é necessário encontrar visitantes interessados em fazer isso.

Este é o tráfego alvejado. Você pode estar pensando que isso é muito difícil de encontrar, mas na verdade não é.

Existem duas maneiras de obter visitantes direcionados - esses são métodos de tráfego gratuito e pago. Ambos podem trazer visitantes interessados no seu site.

Motores de busca e mídias sociais

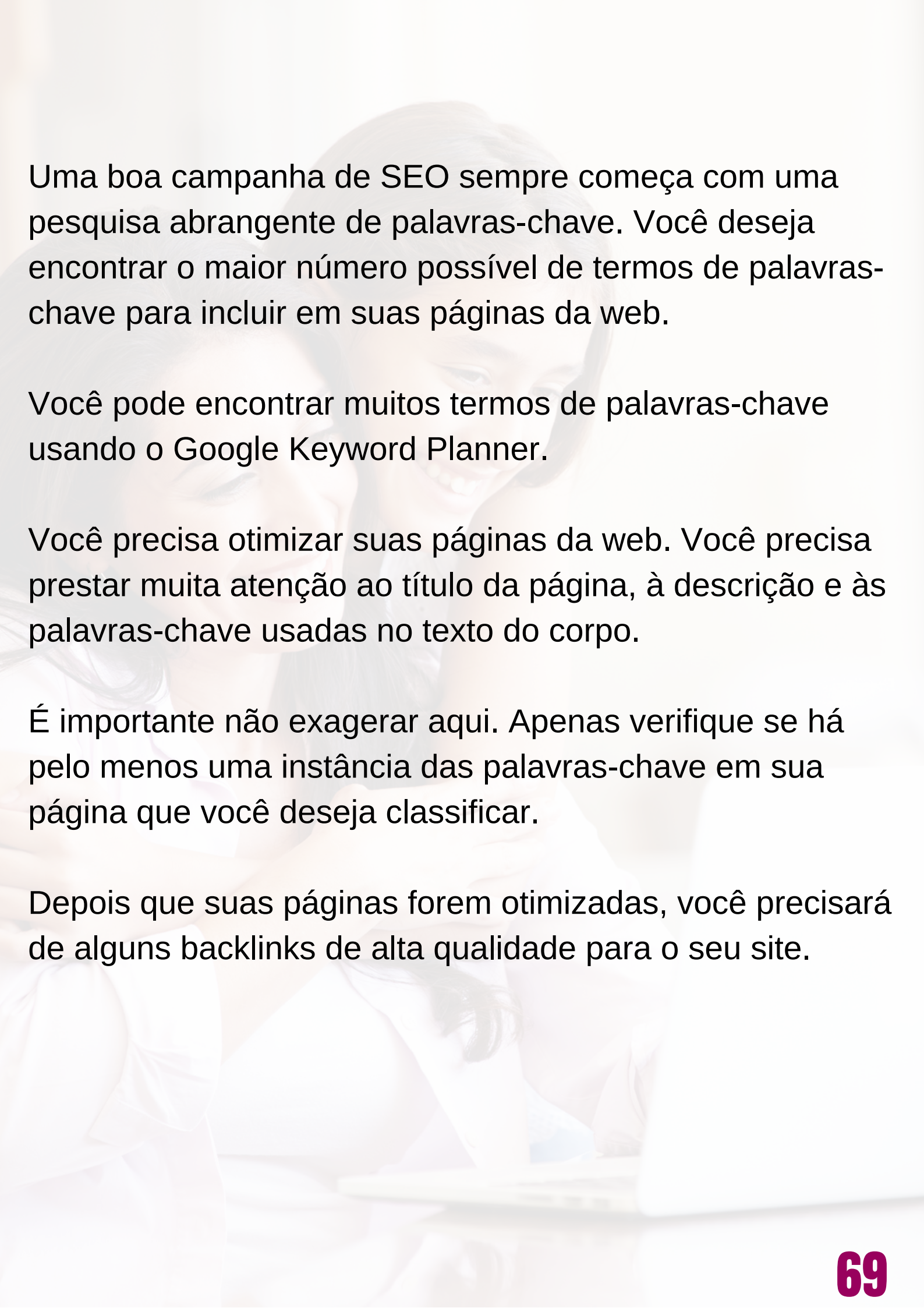
Dois dos melhores lugares para obter tráfego são os mecanismos de pesquisa (Google, Bing, Yahoo etc.) e sites de mídia social como Facebook e Twitter.

O tráfego dos motores de busca é muito direcionado, pois os visitantes estão procurando o que você está oferecendo. O tráfego pode ser menos direcionado nas mídias sociais, mas é muito melhor que o tráfego amplo.

Métodos de tráfego livre

SEO

A otimização de mecanismo de busca (SEO) é onde você otimiza as páginas do seu site para que os mecanismos de pesquisa possam entender completamente do que se trata seu conteúdo. Você precisa incluir "palavras-chave" em seu conteúdo que os visitantes dos mecanismos de pesquisa usarão para encontrar seu site.

A woman in a white lab coat is looking at a laptop screen. The background is a soft, out-of-focus image of her working at a desk.

Uma boa campanha de SEO sempre começa com uma pesquisa abrangente de palavras-chave. Você deseja encontrar o maior número possível de termos de palavras-chave para incluir em suas páginas da web.

Você pode encontrar muitos termos de palavras-chave usando o Google Keyword Planner.

Você precisa otimizar suas páginas da web. Você precisa prestar muita atenção ao título da página, à descrição e às palavras-chave usadas no texto do corpo.

É importante não exagerar aqui. Apenas verifique se há pelo menos uma instância das palavras-chave em sua página que você deseja classificar.

Depois que suas páginas forem otimizadas, você precisará de alguns backlinks de alta qualidade para o seu site.

Marketing do Fórum

É muito provável que exista um fórum associado ao seu nicho escolhido que você possa usar para divulgar a sua oferta.

A maneira mais fácil de encontrar esses fóruns é usar o Google e procurar "seus fóruns de nicho", onde "seu nicho" é o que você está envolvido, como "parentalidade".

Você deseja encontrar fóruns ativos e com muitos membros. Um fórum que se parece com uma cidade fantasma não serve para isso. A outra coisa que você precisa verificar é que o fórum permitirá "assinaturas" com links externos.

As pessoas interessadas no que você oferece na sua assinatura clicarão no seu link e serão direcionadas para uma página do seu site.

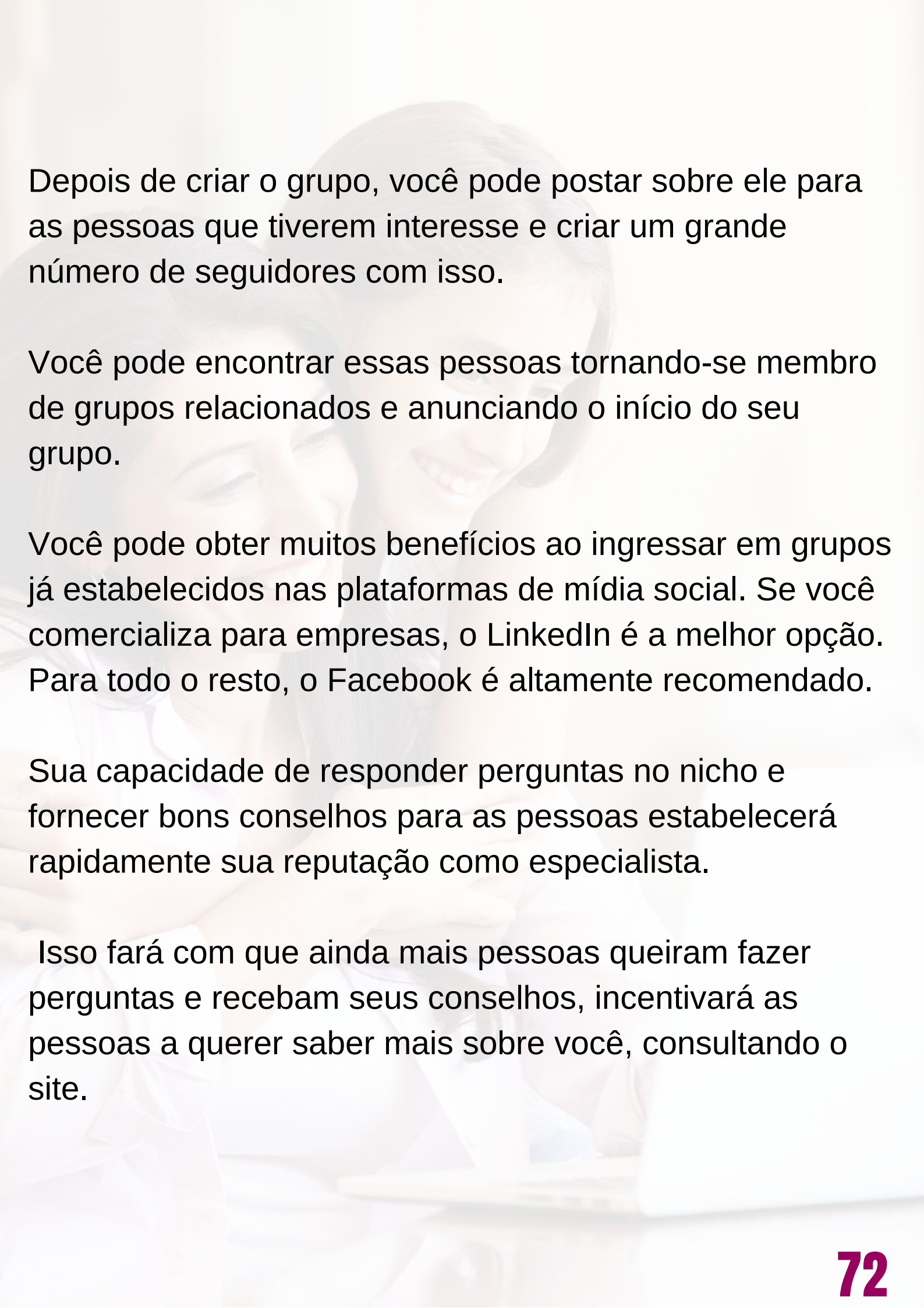
Mídia social

A mídia social é uma ótima maneira de transmitir sua mensagem às pessoas. O tráfego pode ser direcionado sempre que as pessoas pesquisam no Facebook, Twitter, Pinterest ou Reddit o que estão procurando.

Você precisará criar contas nos sites de mídia social e, em seguida, estar preparado para criar um bom perfil e fazer muitas postagens.

Mídia social não é mágica. Não é bom apenas criar uma página no Facebook e esperar que milhares de visitantes a encontrem. O mesmo acontece com todos os outros sites de mídia social.

Iniciar um grupo para o seu nicho é uma maneira muito boa de mostrar sua autoridade e obter tráfego livre para o seu site.



Depois de criar o grupo, você pode postar sobre ele para as pessoas que tiverem interesse e criar um grande número de seguidores com isso.

Você pode encontrar essas pessoas tornando-se membro de grupos relacionados e anunciando o início do seu grupo.

Você pode obter muitos benefícios ao ingressar em grupos já estabelecidos nas plataformas de mídia social. Se você comercializa para empresas, o LinkedIn é a melhor opção. Para todo o resto, o Facebook é altamente recomendado.

Sua capacidade de responder perguntas no nicho e fornecer bons conselhos para as pessoas estabelecerá rapidamente sua reputação como especialista.

Isso fará com que ainda mais pessoas queiram fazer perguntas e recebam seus conselhos, incentivará as pessoas a querer saber mais sobre você, consultando o site.

Não há dúvida de que grupos e grupos do Facebook em outras plataformas de mídia social podem trazer muito tráfego adicional gratuitamente.

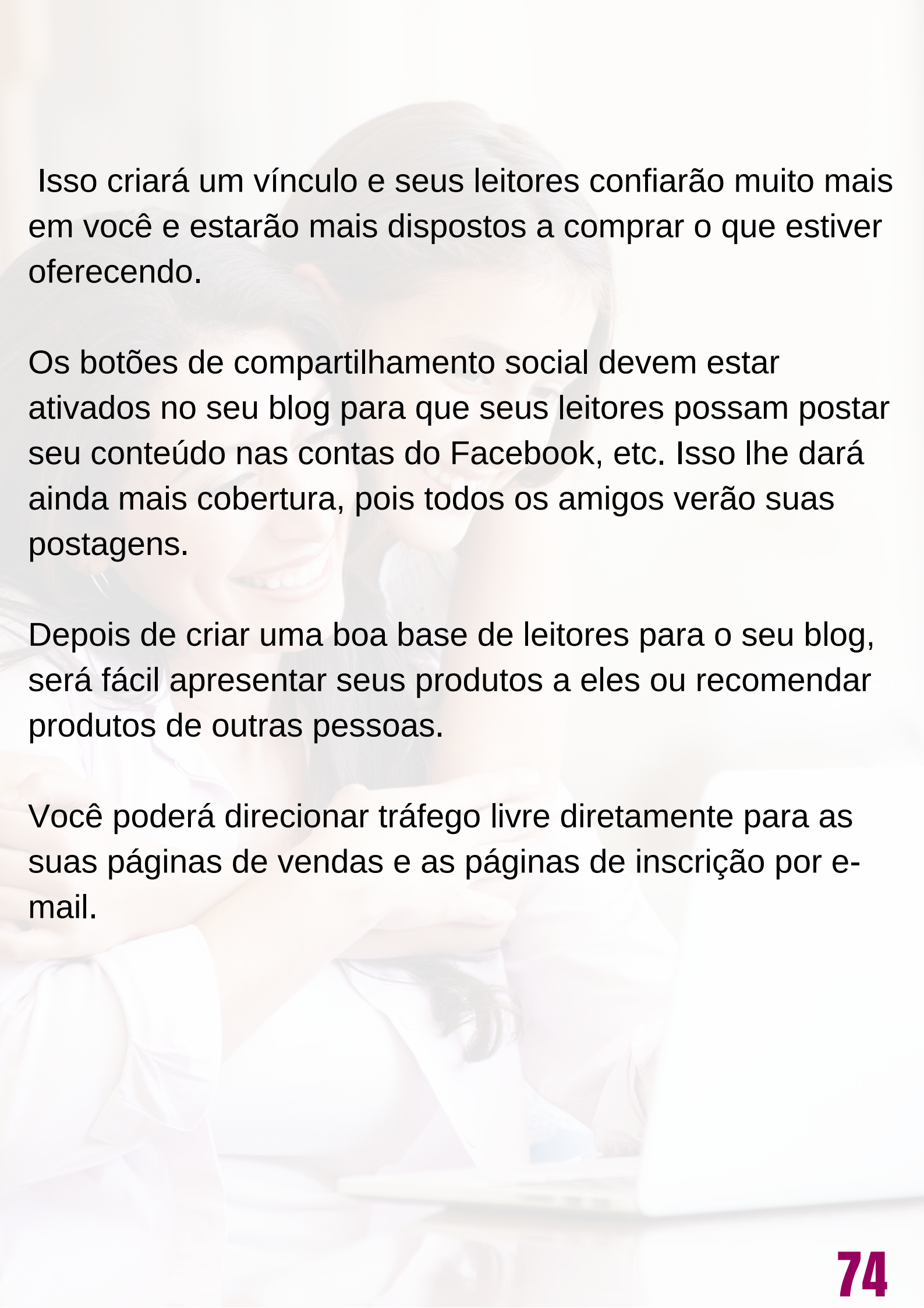
Os grupos são livres para participar e requerem apenas um investimento de seu tempo e conhecimento para alcançar os resultados desejados.

Blog

Continuando com o tema "status de especialista", ter seu próprio blog no qual você publica regularmente é outra ótima maneira de gerar tráfego livre.

Todos os melhores especialistas em seu campo têm seu próprio blog, onde criam seguidores e interagem com seus leitores. Seu blog WordPress possui um recurso de comentários que pode ser uma mina de ouro para você.

Você deseja incentivar seus leitores a deixar comentários e deve responder a eles rapidamente.

A woman with dark hair, wearing a white shirt, is smiling and looking at a laptop screen. The background is a soft, out-of-focus light color.

Isso criará um vínculo e seus leitores confiarão muito mais em você e estarão mais dispostos a comprar o que estiver oferecendo.

Os botões de compartilhamento social devem estar ativados no seu blog para que seus leitores possam postar seu conteúdo nas contas do Facebook, etc. Isso lhe dará ainda mais cobertura, pois todos os amigos verão suas postagens.

Depois de criar uma boa base de leitores para o seu blog, será fácil apresentar seus produtos a eles ou recomendar produtos de outras pessoas.

Você poderá direcionar tráfego livre diretamente para as suas páginas de vendas e as páginas de inscrição por e-mail.

Os blogs podem ser realmente viciantes e, se você publicar conteúdo interessante e informativo, seus leitores terão fome de mais.

E-mail Marketing

Este não é um curso sobre a criação de uma lista de e-mail e marketing para seus assinantes, mas como método de tráfego livre, é um dos melhores.

Quanto custa enviar um email para seus assinantes? Você tem quase garantido tráfego para suas páginas através do email marketing.

O marketing bem-sucedido de e-mail tem como objetivo fazer com que as pessoas gostem e confiem em você, para não abordá-lo como uma maneira apenas de enviar ofertas a pessoas. Agregue valor aos e-mails que você envia.

Depois de criar essa confiança, ao fazer uma oferta, você descobrirá que um grande número de assinantes verificará o que você está oferecendo.

Tráfego de vídeo

Os vídeos são uma ótima maneira de obter o ranking da página um no Google, mas também são uma boa maneira de obter tráfego grátis para o seu site.

Muitas pessoas não gostam da ideia de criar vídeos porque são tímidas para a câmera ou pensam que o processo é muito complexo. Mas existem soluções fáceis para esses dois problemas.

Não pare em um vídeo e no YouTube. Crie o maior número possível de vídeos e envie-os para o YouTube, Daily Motion e outros sites de compartilhamento de vídeos.

Otimize adequadamente os títulos e as descrições dos seus vídeos para que eles sejam classificados corretamente no YouTube e possivelmente no Google.

Métodos de tráfego pago

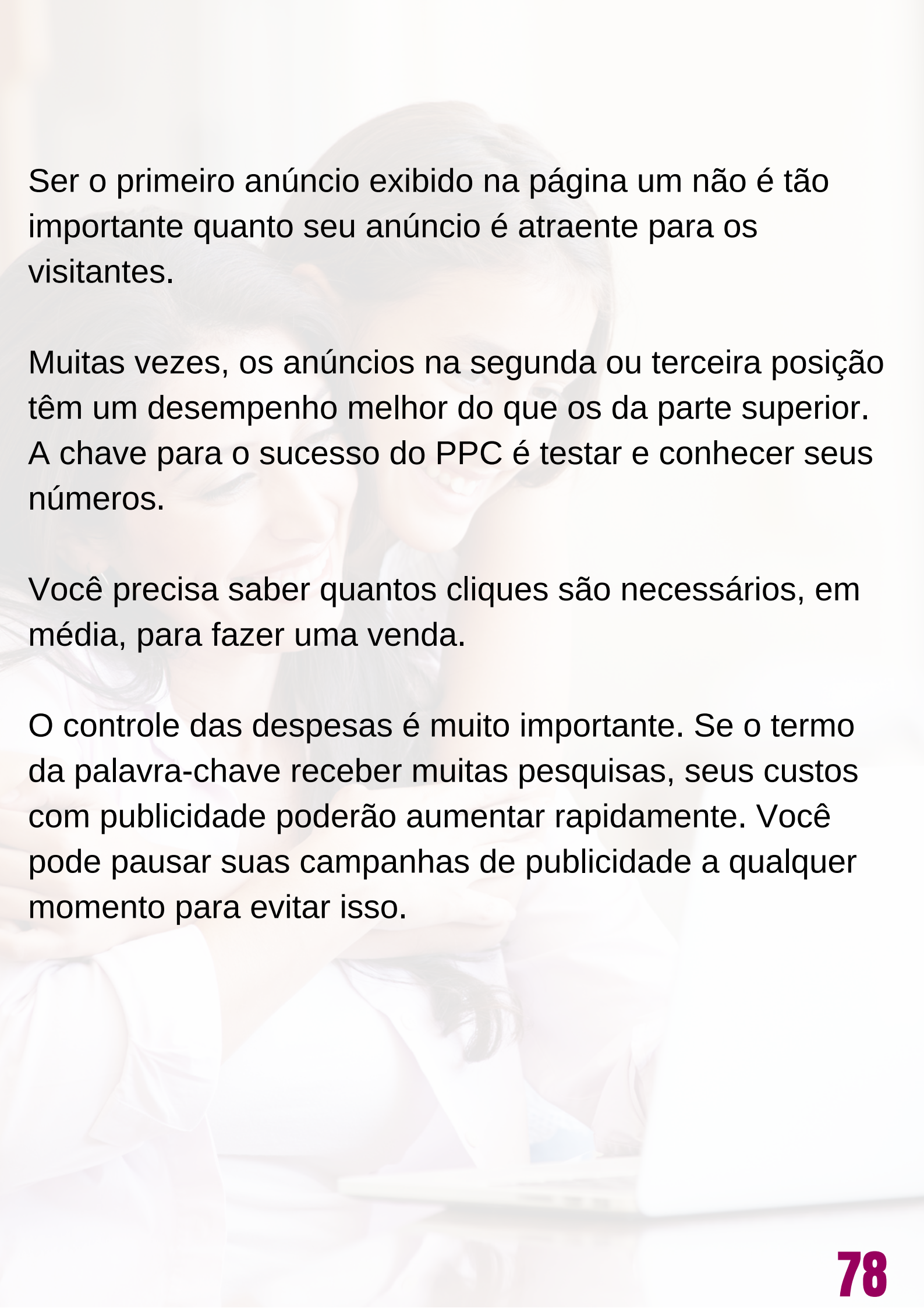
Existem vários métodos diferentes de tráfego pago. Vamos ver os dois mais eficazes aqui:

Pagamento por clique (PPC)

O marketing de pesquisa, ou como costuma ser chamado de publicidade Pay Per Click (PPC), é um método muito bom para obter tráfego direcionado para o seu site muito rapidamente.

Com o PPC, você pagará uma quantia predefinida ao mecanismo de pesquisa (por exemplo, Google para o programa Google Adwords) toda vez que um visitante clicar no seu anúncio e chegar ao seu site.

Você precisa ter uma lista organizada de palavras-chave e, em seguida, fará um lance por valores de PPC. Os custos por clique podem ser tão baixos quanto um centavo e chegar a dezenas ou até centenas de dólares. Tudo depende de qual nicho você está.



Ser o primeiro anúncio exibido na página um não é tão importante quanto seu anúncio é atraente para os visitantes.

Muitas vezes, os anúncios na segunda ou terceira posição têm um desempenho melhor do que os da parte superior. A chave para o sucesso do PPC é testar e conhecer seus números.

Você precisa saber quantos cliques são necessários, em média, para fazer uma venda.

O controle das despesas é muito importante. Se o termo da palavra-chave receber muitas pesquisas, seus custos com publicidade poderão aumentar rapidamente. Você pode pausar suas campanhas de publicidade a qualquer momento para evitar isso.

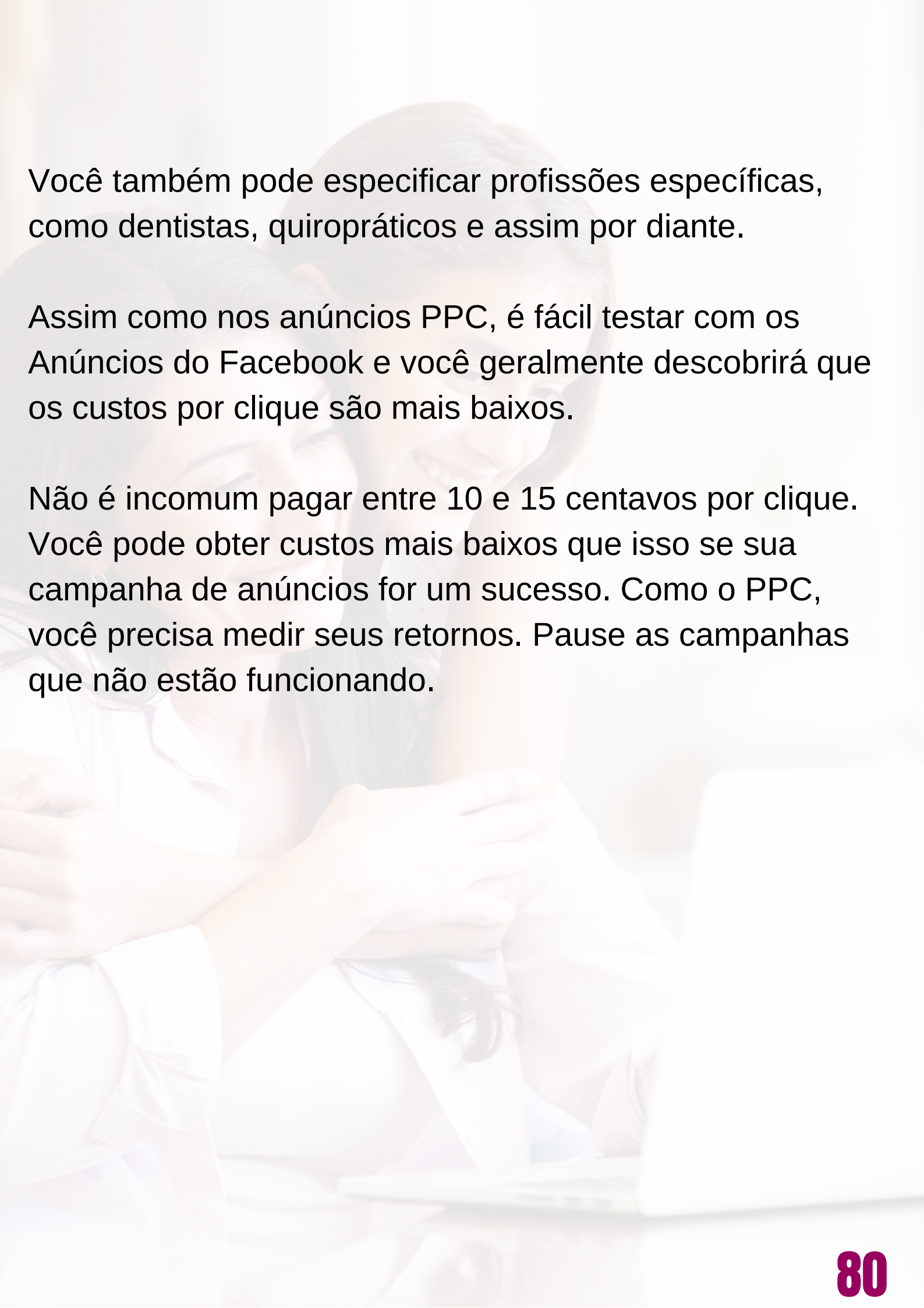
Anúncios no Facebook

Uma boa alternativa ao uso do Google Ads ou de outros anúncios PPC de mecanismo de pesquisa é usar o Facebook Ads. Embora o tráfego do mecanismo de pesquisa seja o mais direcionado, você pode obter tráfego direcionado do Facebook.

Você pode usar os Anúncios do Facebook para obter curtidas em sua página do Facebook ou promover postagens individuais.

De todos os serviços de anúncios de mídia social, o Facebook provavelmente produzirá os melhores resultados para você.

Você pode definir facilmente os dados demográficos do seu mercado-alvo, como idade, sexo, localização, interesses, renda e assim por diante.



Você também pode especificar profissões específicas, como dentistas, quiropráticos e assim por diante.

Assim como nos anúncios PPC, é fácil testar com os Anúncios do Facebook e você geralmente descobrirá que os custos por clique são mais baixos.

Não é incomum pagar entre 10 e 15 centavos por clique. Você pode obter custos mais baixos que isso se sua campanha de anúncios for um sucesso. Como o PPC, você precisa medir seus retornos. Pause as campanhas que não estão funcionando.



STRATEGY

**Tenha sempre um
plano B**

MANAGEMENT

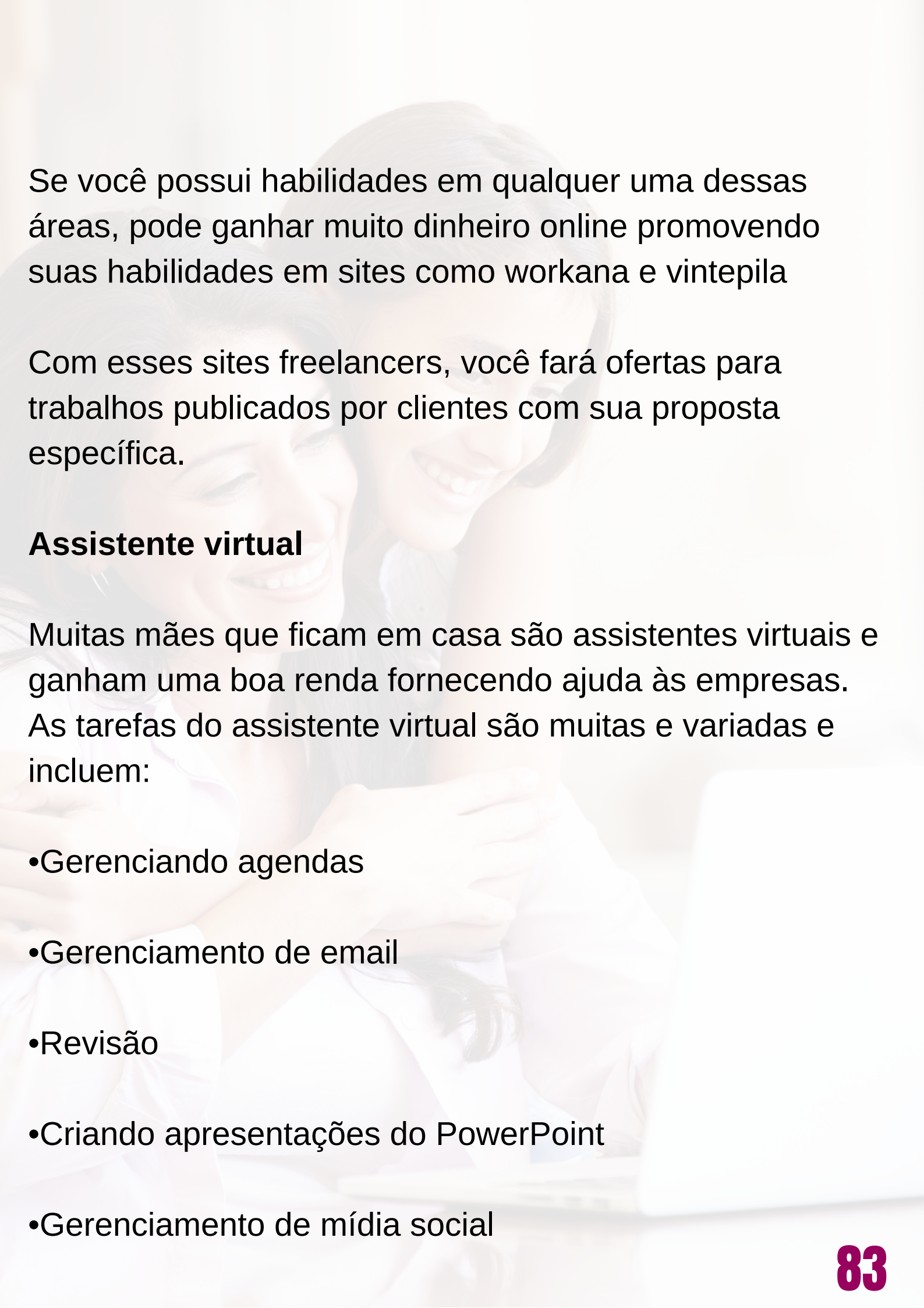
STAKEHOLDERS

Recomendo que você inicie um negócio on-line com seu próprio site, pois criará um ativo. Isso não serve para todos e algumas mães preferem trocar seu tempo por dinheiro prestando serviços.

Freelancer

Se você tem habilidades específicas, pode ganhar muito dinheiro no mercado freelancer. Estes são os tipos de habilidades que são muito procuradas:

- Redação de conteúdo
- Redação
- Design gráfico
- SEO
- Web design e desenvolvimento
- Tradução
- Transcrição
- Criação e edição de vídeo



Se você possui habilidades em qualquer uma dessas áreas, pode ganhar muito dinheiro online promovendo suas habilidades em sites como workana e vintepila

Com esses sites freelancers, você fará ofertas para trabalhos publicados por clientes com sua proposta específica.

Assistente virtual

Muitas mães que ficam em casa são assistentes virtuais e ganham uma boa renda fornecendo ajuda às empresas. As tarefas do assistente virtual são muitas e variadas e incluem:

- Gerenciando agendas
- Gerenciamento de email
- Revisão
- Criando apresentações do PowerPoint
- Gerenciamento de mídia social



A regra de Ouro

Se você deseja ter sucesso com o marketing na Internet como mãe que fica em casa, existem certas regras que você precisa seguir para ter a chance máxima de sucesso.

Então, aqui estão suas 9 regras de ouro para o sucesso do marketing na Internet:

1. Estabeleça metas

Crie metas para o seu negócio online. Quanto você deseja ganhar on-line nos primeiros 6 meses, 12 meses, 2 anos, 5 anos etc. Crie também uma forte declaração de "Por que" com fortes razões pelas quais você deseja ganhar dinheiro on-line.

2. Faça um acordo com sua família

O apoio da sua família é crucial para o seu sucesso no marketing na Internet. Portanto, sente-se com eles e negocie o horário de trabalho e sua ajuda nas tarefas domésticas, para que você possa se concentrar nos seus negócios online.

3. Escolha o nicho certo

Qualquer que seja o modelo de negócios on-line que você escolher, precisará escolher o nicho certo.

A melhor opção será um nicho no qual você esteja interessado e que também tenha boa viabilidade comercial. Certifique-se de testar seu nicho quanto à viabilidade.

4. Escolha o modelo de negócios on-line que combina com você

Há vários modelos diferentes de negócios online que você pode escolher. Você precisa decidir qual é o melhor para você e depois aprender tudo o que puder sobre isso e ficar com ele.

5. Seja um aprendiz contínuo

O mundo do marketing digital muda o tempo todo. Você precisa estar preparado para aprender coisas novas com frequência, pois isso ajudará você a se tornar um comerciante da Internet de primeira classe.

6. Obtenha ajuda se precisar

Não há nada errado em pedir ajuda, se você precisar. Até o mais experiente comerciante do Internet faz isso. Você não pode ser bom em tudo. Se você precisar de algo feito e não souber como fazê-lo, terceirize-o. Participe de fóruns para obter respostas para suas perguntas.

7. Foco em Marketing

Depois de configurar seu site ou ofertas, você precisará se concentrar no marketing. O tráfego do site é tudo, e significará a diferença entre ganhar muito dinheiro online ou quase nada.

8. Teste e teste novamente

Quando você quiser apresentar um novo produto ou campanha de algum tipo, teste-o primeiro. Você pode gastar alguns dólares em publicidade paga, como PPC, para ver qual resposta você recebe. Faça ajustes se as coisas não estiverem funcionando como você deseja.

9. Crie uma lista de email

Qualquer que seja o modelo de negócios online escolhido, é realmente importante que você crie uma lista de e-mails. Você também pode fazer isso com marketing afiliado e marketing de CPA.

Crie um incentivo para os visitantes entrarem na sua lista. Depois de ter uma lista, você pode se comunicar com eles regularmente e fazer ofertas, etc.

Conclusão

Agora é um momento muito bom para começar com o marketing na Internet, se você é uma mãe que fica em casa. Mais e mais pessoas estão usando a Internet para encontrar respostas para seus problemas e não têm vergonha de usar seus cartões de crédito para fazer compras.

Você precisa se dedicar ao seu negócio on-line e é muito importante que sua família o ajude para que você possa ter o tempo livre necessário para aprender tudo e realizar as tarefas essenciais. Mesmo se você tiver um bebê pequeno, você pode fazê-lo. Muitas outras mães na mesma posição provaram isso.

Para ter sucesso com o marketing na Internet, você precisa usar a abordagem correta e testar as coisas. Esteja preparada para falhas, pois elas acontecerão.

Muitas pessoas desistem do marketing na Internet porque as coisas nem sempre saem conforme o planejado. Você precisa ser mais forte que isso e continuar, não importa o quê.

Compartilhei com você todas as informações necessárias neste guia para obter sucesso com o marketing na Internet como uma mãe que fica em casa. Agora cabe a você colocar em prática o que aprendeu. Tome uma ação regular e verifique o que está funcionando e o que não está.

Desejo a você todo sucesso com marketing na Internet!

Joyce Viana

joyvianadigital.com.br